

كَفَى بِكُلِّ حَقْوَةٍ الْجَنَاحِ
لِلْأَسْمَاءِ الْمَرْبُوحَةِ



د/سامي محمود

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

كيف تحقق النجاح والشخصية الجذابة ؟

د / سامي محمود

كيف تحقق النجاح والشخصية الجذابة؟

الطبعة الأولى

١٤١٥ / ١٩٩٤ م

الناشر



الدار المصرية للنشر والتوزيع

Al dar al - masria publishing & distribution house ltd
Acropolis , P.O . Box 8559 - Fax (003572) 312983
Nicosia - Cyprus

الوكيل في مصر

الدار المصرية للنشر والإعلام

ص . ب ١٢٩ هيليوپوليس القاهرة

ت : فاكس ٢٦١٥٧٦٤ (٢٠٢)

ت : ٤٠١١٤٧ (٢٠٢)

حقوق الطبع والنشر محفوظة
للدار المصرية للنشر والتوزيع

تم الجمع التصويري والإخراج الفنى
بالدار المصرية للنشر والإعلام بالقاهرة

الإشراف الفنى

عمرو سمير توفيق

مقدمة

كل منا ينشد النجاح ويسعى لاكتساب الشخصية الجذابة ، لكنه قد يضل طريقه فيمضي على غير هدى وتعجزه الغاليات وتتبخر من أيامه الأميال . وهنا يقع محسوراً وهو يلوم حظه العاثر ويندب ما ابتلاه به القدر من فشل وإنفاق ..

وكم البهر الكبير منا وهم يتطلعون إلى أشخاص حققوا النجاح فتجاوزوا القمة وحازوا قبول الناس فأصبحوا محط الأنظار ومحل الترحيب أياماً ذهبراً .. وقد تتسائل .. كيف حققوا هذا النجاح وهذه الحظوة ؟ .. هل الأمر لا يعدو أن يكون حظاً يصيب به الله من عباده من يشاء . أم أن هذا رهين بجهد وتربيبة للنفس ترتفع بها وتسمو إلى الآفاق ؟ ..

الحقيقة أن النجاح والشخصية الجذابة هما وجهان لعملة واحدة ، فكلاهما يؤثر ويتأثر بالآخر . فلكي تحقق النجاح لابد أن تتعرف على عناصر الشخصية الكاملة المحبوبة فهي التي تقدم لك في المجتمع وتفتح لك أبوابه ، وحتى تكون صاحب شخصية مقبولة يجلب كل من يقترب منها لابد من أن تكون ناجحة . فالناس - عادة - يفرون من الفاشل ويتجنبون كل متزدد مهزوم .. فالنجاح له

ألف أب أما الفشل ففيتهم .

أين أنت من الشخص الناجح الذي يتمتع بشخصية جذابة؟ .. هل توقفت مع نفسك لحظة صمت هادئة وحاولت أن تجib عن هذا السؤال؟ .. لا بد أن تكون أمينا مع نفسك نزيها وأنت تتعرف على ذاتك ليكون حكمك صائبا متزنا .. هل ترى لك نقيبة تحول دونك وتحقيق أهدافك في الحياة؟ .. حسنا كلنا لديه نفائض ، لكن ماذا فعلت لكي تغير من نقاط سلبية تجعلها معوقة لتقدملك .. ثم هل تظن أن الأمر صعب؟ .. إذن فاعلم أن أى شيء في الدنيا صعب إذا أردنا نحن ذلك ، سهل إذا عرفنا كيف نعالجها .. وإذا لم يكن الأمر كذلك ما كنت تجد للمحضرارة وجودا ولا حل لهذا التقدم المذهل في جميع مجالات الحياة .. لقد حقق هذا أشخاص - مثلى ومثلك - ولكنهم عرفوا كيف يشعرون عزائمهم ويحرّكون إرادتهم في الطريق الصحيح .. أنت مثلهم، تملك عقلاً وروحاً وإرادة .. لكن أخبرنى كيف سخرت كل هذا؟ هل عبرت به طريق النجاح والقبول عند الناس؟ أم ضيّعته في اللهو والتکاسل ومراقبة عيوب الناس؟ ..

إن للنجاح خطوات ولاكتساب الشخصية التي ترغبها شروط ، والنجاح عزيزى القارئ كلمة واسعة فضفاضة تشمل كل مناحي الحياة .. النجاح الدراسي والنجاح الاجتماعي والنجاح في الحياة العملية ، والنجاح داخل الأسرة .. كذلك الشخصية الجذابة هي شخصية جذابة اليوم وغدا وبعد غد، فهي شخصية عرفت نفسها فلم تتغير أو تنقلب إذا ماتغيرت الأحداث والظروف ..

هل تذكر ما كنا ندرس في الكيمياء من خصائص للعنصر المساعد الذي يسهل حدوث التفاعل ولكنه لا يحده ، إن هذا الكتاب الذي نقدمه الآن بين يديك هو بمثابة هذا العامل المساعد ، إنه يبعث فيك الأمل في التغيير ويضع قدميك على أول الطريق الذي تنشده لتحقيق النجاح واكتساب الشخصية الجذابة ..

لکه لن يزيد عن كونه سلسلة متصلة من النصائح اذا لم تكن ترغب بالفعل في التغيير، اذا لم يكن نابعاً من أعماقك فإن ما سوف تطالعه في هذا الكتاب لن يعلو أكثر من نفخة في الهواء .. عليك أن تبدأ الخطوة الأولى بكل الصدق والأمانة والرغبة الأكيدة في تغيير واقعك وحياتك إلى الأفضل ..

إن ألف ميل يبدأ بخطوة واحدة .. هكذا يقول الناس في الصين .. فهل سعيت أنت إلى البدء بهذه الخطوة ، إن أحداً لن ينوب عنك في هذه الخطوة .. لكن عليك أن تقرر الآن وليس بعد ذلك .. عليك أن تقول في نفسك .. «إن الكثير مما يشغل حياتي وهو لصيق بي يعكر سلوكي ويعوق نجاحي، لذلك سوف أغيره بكل ما وهبني الله من قوة وارادة..»

عندئذ - عزيزى القارئ - وعندئذ فقط ابدأ في مطالعة فصول هذا الكتاب بتأن وعمق .. وسوف تجد أنك قد تحولت إلى شخص آخر .. شخص يقول مرحبا بالنجاح ووداعا للفشل ..

لن أن الأمر بسيط ، عليك فقط أن تحاول وسوف تجد كل ما يهمك ويشد من أزرك بين صفحات هذا الكتاب .. السعادة ، الإرادة ، المال ، الصحة ، الحب ، قهر العادة .. وغير ذلك من الموضوعات .. فقط حاول وتأكد أنك بتأيد

من الله مع قوة الإرادة لن تخذل أبدا فلم يخلقنا الله في الدنيا لنكون فقراء
تعساء، بل إن الفقر والتعاسة والفشل مرجعه إلى أننا لم نعرف كيف نمضي في
الحياة؟ .. وإلى أين السبيل .. يقول سبحانه وتعالى ..

﴿وَلَا تَيَسِّرُوا مِنْ رُوحِ اللَّهِ إِنَّهُ لَا يَيْسِرُ مِنْ رُوحِ اللَّهِ إِلَّا الْقَوْمُ
الْكَافِرُونَ﴾

دكتور

سامي محمود

الباب الأول

شخصيتك في الميزان

الفصل الأول

كيف تعرف نفسك ؟

هل سألت نفسك يوما .. من أكون ؟ .. ربما تستخف بالسؤال وتقول .. أولاً أنا فلانا ابن فلان .. حسنا ، لكن سؤالنا يتطلب منك أن تعرّف على نفسك بين هؤلاء البشر الذين يعيشون على ظهر كوكبنا الأرضي .. وما هي صفاتك التي تحدد ملامح شخصيتك ..

إن وجهك بتقاطيعه المختلفة والمحددة له يتغير بفعل الزمن ، بل إن جسمك كله بأسجهته وخلياه يتغير كل عدة سنوات ، لكن هناك شيئاً ثابتاً داخلك لا يؤثر فيه الزمن ولا يتعريه تغير أو تبدل .. هذا الشيء هو شخصيتك ..

وهكذا يمكن لأصدقائك اليوم أن يعرفوك حتى وإن ابتعدت عنهم لسنوات طويلة بعد أن تكون الشيخوخة وعوامل الزمن قد بذلك من هيئتكم الكبير، إنهم يتعرفون عليك من خلال شخصيتك والتي هي بمثابة بصمة لك تميزك عن غيرك وتضفي عليك خصائصك المعروفة.. لكن ما هي الشخصية؟ ..

الشخصية هي ذلك المفهوم الذي تتصف به من حيث هو وحدة متکاملة من الصفات والميزات الجسمية والعقلية والاجتماعية والمزاجية التي تبدو في تعاملك وعلاقتك الاجتماعية في المواقف المختلفة ، وهي التي تميزك عن

غيرك من الأفراد تمييزاً واضحاً .. فهى تشمل ما لك من دوافع وعواطف وميل واهتمامات وسمات خلقية وأراء ومعتقدات ، كما تشمل أيضاً عاداتك الاجتماعية وقدراتك وميولك وموهباتك الخاصة وما تتحذى من أهداف وقيم اجتماعية .. إن الشخصية ببساطة شديدة هي أنت ..

لعلك الآن تتساءل - متعجلاً - لكن ما نوع شخصيتي ؟ من تراني أكون بين كل هؤلاء البشر ؟ .. لكن هل خطرك بالك قبل ذلك أن تتساءل عن الكيفية التي جعلت لك هذه الشخصية بالذات ؟ وبمعنى آخر نقول كيف تحددت توجهاتك في الحياة وكيف تتحدد سلوكاك معيناً في موقف ما دون سلوك آخر؟ .. إن تفسير ذلك سيأخذنا في رحلة إلى الماضي وبالتحديد إلى سنوات طفولتك الأولى ..

هل تذكر أيام كنت طفلاً وليداً يجلس في مهدك ترفس برجليك هنا وهناك؟ وهل تذكر أيام كنت تتلقى درسك الأول في المشي وكيف كانت الأرض تبدو كأنها تضطرب تحت قدميك ، وكيف كنت تحاول إلا تجعل الأشياء تضطرب حولك أو تهتز ، وذلك لأن توازن نفسك يأن تلقى ثقلك على أحدي الساقين ثم على الرجل الآخر ، وأخيراً يختل توازنك وتتأرجح في الهواء ثم تقع على الأرض ؟ .. هل تذكر أيام كنت تعتقد أن كل شيء في هذا العالم موجود فقط لواجهة أغراضك الخاصة وأن كل ما يجب أن تفعله لكي تحصل على أي شيء ترغب فيه هو أن تشير إلى هذا الشيء فيأتي على عجل وإنه إذا لم تتحقق لك رغبتك، ولم تحصل على ما أشارت إليه يداك فإن عويلك وصرارحت يعلو بشكل مخيف وتظل كذلك تبكي وتنتصب حتى تعب ويعتريك الارهاق من هذا الجهد العنيف ؟ ..

وهل تذكر أيام أن ذهبت لأول مرة إلى المدرسة، وجدت أن وجه إليك أحد

الاطفال فعلا سخيفا أو ألقى عليك بعض القاذورات فاعتراك شعور قوى بأن هذا العالم شرير فاسد وأن المكان الوحيد الذى يجد فيه الانسان الهدوء والطمأنينة والسلام هو صدر الأم حيث تهدىه ذلك فى رقة وحنان فتغلق عينيك عن العالم الخارجى الملىء بالفساد والشر فتطرده من مخيلتك وفكرك .

وهل تذكر وأنت فى باكورة طفولتك أنى تسببت فى إيلام شخص أو إهانته مما سبب لك حزنا عميقا وجعلك تمنى أن تشق الأرض فتبطلعك ، وكيف أن فكرة الانتحار - وقتها - راودتك لمدة ثوان ؟ ..

إن هذه الاحداث التى تعتقد أنها قد محيت من ذاكرتك وأنها تلاشت مع أيام الطفولة ، لم تضع بيل أنها اختزنت فى لاشعورك ومنها تشكلت الأسس الحقيقية لشخصيتك .. إن هذه الذكريات الدفينة من مشاعر الألم والفرح والحزن والسعادة ، الرغبة والحرمان .. الطموح وخيبة الأمل ، الفشل والنجاح كل هذه المشاعر التى مرت بك طفلا أو تعرضت لها صبيا صغيرا هي التى توجه سلوكك الآن وهى التى يلورت الملامح الواضحة لما لك من شخصية ..

والآن تستطيع أن تتعرف على شخصيتك وتحدد خصائصها بنفسك ، وسوف نقدم لك يد العون فى ذلك بأن نطرح الصفات التى تصبح كل شخصية بصورة معينة .. ولعلك - عزيزى القارئ - سوف تجد أنك تعيش بعدة شخصيات فى آن واحد، بمعنى أن صفة أو أكثر من هذه الشخصية أو تلك تلازمك ، لكن فى نهاية الأمر فإنك تتدرج تحت مسمى شخصية معينة وذلك لما تتجدد من سلوكك الذى يتمتعى بنسبة كبيرة إلى هذه الشخصية بالتحديد ..

لقد حاول علماء النفس تصنيف الشخصية الإنسانية إلى أنواع كثيرة ، فهناك الشخصية الانطوية والأنساطية والشخصية الطموحة والشخصية الوسوسية وتلك الهمستيرية وهناك الشخصية الضعيفة المهزوزة، وغير ذلك من

التصنيفات والتي تتصف كل منها بملامح معينة تميزها عن غيرها... والآن كيف تعرف شخصيتك بين هذه التصنيفات؟ قد تكون صاحب شخصية قلقـة، هذا اذا كان سلوكـك يتصف بالتوتر وسهولة الإثارة والغضب والعصبية، وتجد لديك شعورا دائمـا بعدم الاستقرار أو الإحساس بالأمان وأنت لا تتحمل أن ترى خطأ ما دون أن تنفعل وتشوـر وقد يصعب عليك أن تجد الأمور تسير في مجريـها الطبيعي دون أن تتدخل أو تقلق أو ترى أن الأمور لا تسير كما تهوى وتحب ...

وقد تكون شخصيتك مكتتبـة ، فأنت تنظر إلى الحياة بأحداثها نظرة سوداوية يغلب عليها التشاؤـم ، وتجد أن كل ما تلقاءـيدعـو إلى الحزن والضيق ، بل أنت قد تسعـي لخلقـ هذا الشعـور بالاكتـشـاب وذلك بتحمـيل نفسـك بـأنـخطـاء الآخـرين .. إن شخصـيـتك الـاكتـشـابـية هـذه عـكـسـ الشخصـيـة الانـبسـاطـية المرـحةـ والـتي يـعيشـ صـاحـبـهاـ منـبـسطـاـ فـيـ سـهـولـةـ وـيسـرـ ويـغلـبـ عـلـىـ سـلـوكـهـ التـفـاقـلـ .. إنـ مثلـ الشخصـيـتينـ كـمـثـلـ منـ يـرىـ منـ الكـوبـ المـملـوءـ نـصـفـهـ أحـدـ نـصـفـيهـ .. فـصـاحـبـ الشخصـيـةـ المـكتـتبـةـ يـجـدـ فـيـ التـصـفـ الفـارـغـ بـيـنـماـ صـاحـبـ الشخصـيـةـ الانـبسـاطـةـ المرـحةـ يـرىـ مـنـهـ نـصـفـهـ المـملـوءـ ..

حسنا قد لا تكون واحدـاـ منـ هـؤـلـاءـ ، لكنـ لا يـزالـ لـديـنـاـ تصـنـيفـاتـ أـخـرىـ منـ الشخصـيـاتـ .. فقد تكونـ شخصـيـتكـ وـسوـاسـيـةـ ، فأـنـتـ عـندـئـذـ مـغـرـمـ بالـدقـةـ والنـظـامـ وأـنـتـ حـرـيـصـ عـلـىـ الـوصـولـ بـكـلـ شـيـءـ إـلـىـ التـعـامـ وـالـكـمالـ ، وأـنـتـ لا تـرـحبـ بـالتـغـيـيرـ ولـكـ فـيـ الـوقـتـ نـفـسـهـ ضـمـيرـ حـتـىـ يـقـظـ لـاـ يـرـحـ صـاحـبـهـ منـ المـخـاصـبـ عـلـىـ كـلـ صـغـيرـةـ وـكـبـيرـةـ ، وأـنـتـ تـهـتمـ جـداـ بـمـلـبسـكـ وـمـظـهـرـكـ العـامـ وـقـدـ تكونـ عـنـيدـاـ مـغـرـمـاـ بـالـتفـاصـيلـ حـتـىـ التـافـهـ مـنـهـ ..

وقد تكونـ شخصـيـتكـ - عـدـراـ - نـسـعـيفـةـ ، وأـنـتـ عـندـئـذـ مـنـ يـقـولـ عـنـهـ النـاسـ

إنه بلا شخصية ، لكن الحقيقة أن لك شخصية ، لكنها باهتة واهية ، فأنت لا تستطيع أن تقول لا وليس لديك في الوقت نفسه ثقة بنفسك وأنت حساس لأى نقد يوجهه لك الآخرون وغالبا لا يمكنك حل أى مشكلة بمجهودك الذاتي وأنت تعجز أن تكون بمفردك ومع ذلك لا يمكنك تكوين علاقات مع الآخرين بسهولة ..

والآن قد تكون صاحب شخصية **طمومحة** ، فأنت عندئذ لا تعرف الهدوء أو السكون فأنت دائما مشغول لديك رغبة ملحة في تحقيق الكمال وأفضل مستوى من الأداء لكنك لا تعرف الصبر مع الآخرين ، وأنت تؤمن بقوة الإرادة وبالنظام والعمل ومشكلتك الوقت ، فأنت ترغب في إنجاز أشياء كثيرة في وقت قصير ، ويتصف سلوكك عموما بالسرعة والاندفاع وربما كان ذلك سببا في شعورك الدائم بالتتوتر ، وأنت قلق بسبب تفكيرك في المستقبل ورغبتك في تحقيق أهداف كبيرة وعظيمة ويسهل عليك في أحوال كثيرة عدم إظهار عواطفك الحقيقية ..

هل ترك انطوانياً ، إنك عندئذ تحب العزلة والبعد عن الآخرين والخوف من مواجهتهم ، ومتعدك الوحيدة القراءة والاطلاع ، وتصف سلوكك بالخجل وعدم مواجهة الآخرين وربما كان ذلك سببا في حساسيتك المفرطة وج沫وك العاطفى ومن وقت لآخر يتباين التردد والإحجام عند الإقدام على أى عمل .. أما إذا كنت مفروما **بالظهور** ولفت الأنظار والبالغة في كل شيء فأنت صاحب شخصية هستيرية ، وهي شخصية نراها كثيرا عند المرأة ، وهي شخصية تتصف بسطحية العواطف والانفعال ، والمرأة صاحبة هذه الشخصية تميل إلى ارتداء الملابس غير المناسبة في الوانها خاصة الألوان الفاقعة وهي تميل إلى كثرة الأضافات على الملابس من أكسسوارات مثل البروش والعقود والأساور وغيرها ، كما تميل المرأة صاحبة هذه الشخصية إلىبالغة في مكياجها مع الرغبة

الشديدة في التغيير المستمر وال سريع ملابسها وملوحتها العام.

هذه أنماط مختلفة من الشخصيات قد تجد أن واحدة منها تلازمك وتتجدد نفسها ، وهذه الأنماط شخصيات سليمة وعادية مادام صاحبها قادرًا على التكيف والتعامل مع الأوضاع الاجتماعية ، لكنها تتحول إلى شخصيات مريضة إذا تضخم فيها أحد العناصر مما يفقد صاحبها القدرة على التكيف والتعامل مع الآخرين ومع الظروف المحيطة به ..

وستستطيع عزيزى القارئ أن تعرف على شخصيتك ، لكن ليس هذا فقط ما نريده ، بل نحن نرغب منك أن تقف على أسس الضعف في هذه الشخصية ، وهدفنا من هذا الكتاب أن نساعدك على التخلص من الصفات غير المرغوب فيها واكتساب المزيد من الصفات الإيجابية ، وهذا لن يحدث إلا مع تقوية إرادتك والوصول إلى أكبر درجة ممكنة من النضج النفسي مع فهم كامل لأبعاد النفس البشرية والقدرة على التعامل مع الآخرين ومع المشاكل التي تواجهك وبذلك يمكنك تحقيق السعادة والنجاح واكتساب الشخصية الجذابة المحبوبة من الجميع ..

الخلاصة ..

- ١ - اعرف نفسك من خلال معرفة جوانب شخصيتك .
- ٢ - شخصيتك هي نتاج الأحداث الصغيرة التي مرت بك خلال فترة الطفولة والصبا .
- ٣ - للشخصية أنماط وأنواع ، فمنها الشخصية الطموحة والشخصية الانطوائية والضعيفة والوسواسية والهستيرية ..
- ٤ - يمكنك تغيير الجوانب السلبية من شخصيتك بأخرى إيجابية تحقق لك النجاح والسعادة ..

الفصل الثاني

شخصيتك مفتاح نجاحك

في أعقاب الحرب العالمية الثانية وقف رجل أمام حشد كبير من رجال الصناعة في اليابان يقول لهم ، أنتم ناجحون بقدر ما سوف تعملونه من أجل بلدكم ... ويستطرد الرجل ويقول : إن العالم يعرف أنكم طالما قهرتم المستحيل وأن صناعتكم فائقة الجودة سوف تغزو العالم كله لأنكم بالفعل قادرون على ذلك .. كان الرجل خبيراً أمريكياً يدعى « أدواردز ديمنج » وكانت اليابان وقتها بلدًا مهزوماً خرباً لا يستطيع المرء فيه أن يقوم باتصال تليفوني ، واليوم وبعد عشرات السنين من كلمات الخبير الأمريكي نرى اليابان وقد أصبحت قوة صناعية هائلة تغزو أسواق العالم بلا منازع ..

أتراك تتساءل .. ما الذي فعله هذا الخبير حتى يشعل جذوة الحماس والإبداع إلى هذا الحد لدى رجال الصناعة في اليابان المهزومة والكسيرة في هذا الوقت؟.. هل امتلك مفتاحاً سحرياً كان سببه لغزو عقول هؤلاء الرجال وتحريك القوى الكامنة في أعماقهم؟ ..

كل ما فعله « أدواردز ديمنج » أنه جعل النجاح ماثلاً أمامهم ، بأن جعل من قوة الاعتقاد في تحقيق النجاح جزءاً من شخصياتهم ، لقد وجدوا في كلماته التشجيع على الترفع على الواقع الذي يعيشونه في بلد مهزوم وأدرکوا

أنهم قادرون على تحقيق المعجزة ..

إن هذا هو المبدأ الأول الذي لابد أن تؤمن به حتى تتحقق الشخصية الناجحة، هذا المبدأ هو ايمانك القوى بأنك سوف تنجح حتما .. لكن كل ما ينقصك فقط الصبر والمثابرة .. لقد حاول سير « وليام هرشل » رائد علم الفلك الحديث أن يصنع أعظم منظار فلكي في العالم وحتى يقوم بذلك تعلم أولاً كيف يصنع ويصل المرايا لكنه لم ينجح إلا بعد مائة محاولة ، أما الموسيقار العظيم « برامز » فقد احتاج إلى اثنين وعشرين سنة لكي يكتب سيمفونيته الأولى ، وقد قضى الكاتب الفرنسي الشهير « جوستاف فلوبيير » عشر سنوات من الكد والعناء في كتابة روايته الشهيرة « مدام بوفار » .. لقد كان كل منهم يدرك تماما أنه سوف ينجح وأنه قد عقد العزم على ذلك .. وقبل هؤلاء قال « و . أ . هنلي » ..
ليس يثنيني أن ينأى مسيري أو نطالعنى في المسير الصعب

إذن عليك أن تعيش حياتك بشخصية الإنسان الناجح فلن يلبث أن يتحول النجاح إلى عادة وحليف دائم لك .. وقد يتadar إلى ذهنك سؤال فتقول:

لكن كيف أصنع النجاح ؟ .. هذا أمر ميسور، فالنجاح يبدو في المظهر والملبس ، والسلوك الناجح يبتسم ولا يقطب، وهو يسير جاداً معتدلاً ، وهو يستجيب في لباقة ورقه لما يطلب منه؛ وهو يعني بهندامه فيظهر نظيفاً متناسقاً ، كما يحاول أن يجعل حديثه عذباً رقيقاً فيه رشاقة .. وهو فوق ذلك يندو على الدوام وائقاً من نفسه مؤمناً بقدراته على العمل ..

إن التعود على هذا السلوك والمظهر سوف يتحول إلى نمط طبيعي وجزء أصيل من الشخصية وهذا بفعل ما يصاحبه من عاطفة وارادة .. لقد قال ماركوس أوريليوس ذات يوم .. إن حياتنا من صنع أفكارنا .. وهذا حقيقي تماماً .. فالإنسان هو انعكاس لما يدور في عقله - كما يقول إيمeson - ومن الضروري أن تتذكر - عزيزى القارئ - أن عقلك لا يفرق بين شيء تتخيله

وواعق تعشه ، مادام هذا الخيال يأتي مشوباً بحيوية دافقة وعاطفة مشبوهة (شديدة) ، وأن أى نمط من العاطفة أو السلوك العملى تعمل على تعزيزه وتقويته بشكل دائم ومستمر سوف يتحول تلقائياً إلى استجابة نمطية ومتكيفة هي أيضاً.. وتصنفك النجاح يضعل بالفعل على أولى عتبات النجاح ..

حسناً ، أراك الآن تقول إنى أصنع النجاح بالفعل وابذل الجهد لكنى لم أحقق ما أريد من نجاح منشود ؟ .. إنك محق فيما تقول دون شك .. لكن لماذا ؟ .. هل سألت نفسك عما تبذل من جهد وكيف تستخدمنه ؟ إذا كنت تبذل هذا الجهد فيما لا يفيد أو يعود عليك بالنفع فإنك بالقطع لن تتحقق شيئاً ، وإذا كنت تكرس جهودك لإنجاز صغار الأمور فإنك دون شك مبدد لطاقتك وكأنك تحرث في البحر ، أما إذا وجهت جهودك للتوفر على الدرس ليلاً والعمل المدروس الجاد نهاراً فإنك محقق لأملك وإن طال الوقت ..

في كتابه «غرياء يجمعهم الحب» يقول «جاك وود» .. «قلَّ من البشر من يحمد أمم الثناء الذى يتضمنه الإنصات فى اهتمام» .. إننا الآن أمام المبدأ الثاني للشخصية الناجحة .. أن تكون متعدداً بارعاً تأخذ بمجامع القلوب ؟

كيف يكون ذلك ؟ ..

قبل أن أحذلك عن ذلك دعني أروي لك هذه الحكاية البسيطة .. كنت أعرف رجلاً كثير الشكوى شديد التبرم ، لا يقابل أحداً إلا وأخذ يشكوا له مما يعانيه من مشاكل ، وكان مع ذلك محبًا للجدل والنقاش ، وقد كنت أصدقه حين يقول إن مشكلته الكبرى أنه شخص بلا أصدقاء وإن الجميع ينفرون منه ويتجنبونه ، إنه ببساطة لم يستطع أن يمس قلوب من يعرفهم أو يجعلهم يحرصون عليه ، وذلك راجع بالطبع إلى عدم قدرته على فهم الأسلوب الأمثل للحديث ومخاطبة الآخرين ، هذا الشخص لن يتمكن من تحقيق النجاح في حياته وهو وبالتالي لن يكون صاحب شخصية جذابة ومحبوبة ..

يقول «تشارلز اليوت» : «ليس هناك من سر في إتمام صفقة ناجحة بين رجلين سوى الإصغاء باهتمام إلى المتحدث، فلا شيء آخر يسره أكثر من ذلك» إذن فالإصغاء باهتمام والحديث العذب فيما يسر الشخص الآخر الذي يستمع إليك هما مفتاح هام للشخصية الجذابة الناجحة ، لكن هل هذا كل شيء لكي تصبح متحدثاً بارعاً؟ ..

هناك ثلاث قواعد تجعل منك شخصاً يتهافت الجميع على لقائه والحديث إليه .. وهذه القواعد هي :

- ١ - كونك مستمعاً طيباً تستمع بانصات واهتمام .
- ٢ - أن تسأل محدثك أسئلة تظن أنه سيسير بالحديث فيها ..
- ٣ - أن تشجعه للكلام عن نفسه وأعماله وما يتمتع به من قدرات .. فالإنسان - أي إنسان - مهتم بنفسه أكثر من اهتمامه بأي شيء آخر ..

حسناً ، لكن ذلك ليس كل شيء فهناك أخطاء صغيرة في الحديث لها تأثيرها الكبير على شخصيتك وما تستمع به من جاذبية .. ترى ما هي هذه الأخطاء؟ ..

* هل تراك تسقط في إغراء التندر على حساب محدثك أو السخرية مما يقول؟

* هل تصر على أن تظهر في صورة الشخص الحكيم الذي يعرف كل شيء؟

* هل تجادل وتصر على النقد والنقاش وكأنك تخوض معركة لا بد لك من الانتصار فيها؟ ..

* هل تقصر الحديث عن نفسك وأعمالك ولا تلق بالاً بما يقوله محدثك؟ ..

* هل تميل إلى نقل الإشاعات والثرثرة فيما يستحق ولا يستحق ؟

* هل ترك تميل إلى حدة المزاج والعبوس عند الحديث ؟

إذا كانت إجاباتك عن الأسئلة السابقة بالنفي فainك تتمتع بالفعل بشخصية ناجحة قادرة على الحديث الممتع الجذاب ، أما إذا آنست في نفسك واحدة أو أكثر من هذه الأخطاء فالمطلوب منك أن تخلص منها فوراً والأمر سهل ، إنه يحتاج منك إلى إرادة وتعود .. هذا كل ما في الأمر .. وعليك أن تجرب ذلك بنفسك .. ليس أحب إلى الناس من الشخص الهدى الصوت الخفيف النيرة الباسم على الدوام .. لقد قال الشاعر :

الرجل الذى يستحق الذكر هو الباسم وإن مسه الضر

هذا الشخص نوره يغزو القلوب ويألف الناس مجلسه ، كما أن الجدل فى المناقشة يبشر بدور الكراهة والحق ويلد عداوة شديدة . وقد يدعا قال حكيم « الرجل الذى أنزلته عند رأيك اقتدارا لم يزل عند رأيه مقينا » ..

وعليك عزيزي القارئ أن تحرص على تجنب الجدل فى أمور السياسة والدين فهو من الموضوعات التى تتسم بالتعقيد أو الحساسية وقد تخسر صديقاً عزيزاً عليك بسبب جدل عقيم .. فإذا حدث هذا فلا تلومن إلا نفسك فقد كان الأولى بك أن تتجنب جدلاً لن تخرج منه إلا خاسراً .

إن الرجل الذى يتطلع إلى تحقيق مثله العليا لن يجد زمناً ينفقه فى الجدال على غير طائل ، إنه عندئذ لا يقوى على احتمال الشدائيد بدليل فقده السيطرة على نفسه . سلم بالأشياء المهمة التى تكون حججك فيها مساوية لحجج محدثك ، وسلم بالأشياء التافهة ولو كانت محدثك كل الحجاج ، فإن تخلى الطريق ل الكلب عقوبة خشية أن يعضك خير من قتله بعد أن يعقرك ، فإن قتله

عندئذ لن يفيد في علاج عضته شيئاً .

إننا لا نريد منك أن تكون سلبياً لا تشارك في الأحداث بتصيب ، لكننا نطلب منك ألا تهدر طاقتك فيما لا يفيد ، أن تكتسب محبة من يخالطونك لا أن تحصد كراهيتهم ونفورهم منك ، أن تظل على الدوام في المنزلة الأعلى لديهم ..
لقد قال شاعر ذات يوم :

لما عفوت ولم أحقد على أحد
أرحت نفسى من هم العداوات
لأنى أحبى عدوى عند رؤيته
لأدفع الشر عنى بالتحيات
وأظهر البشر لإنسان أبغضه
كأنه قد ملأ قلبي مسرات
إذن فالمبدأ الثاني لاكتساب الشخصية الناجحة أن تكون حلو الحديث لا تعرف
الكراهية أو الأنانية سبيلاً إلى حديثك وأن تتبع ما أمكنك عن الجدال أو الشرارة
وتحرص دائماً أن تكون باسمها في غير حدة هادئاً في غير غلظة ..

يقول الأستاذ «هيرشل مانويل» : «إن الشخص الواثق من نفسه خليق بأن يكون في حالة جسمانية طيبة» .. ولعلى أضيف .. وهو - أى هذا الشخص -
لابد وأن يتمتع بشخصية جذابة ناجحة .. هذه - إذن - الصفة الثالثة للشخصية
الناجحة .. الثقة بالنفس .. اترك بالفعل واتقا من نفسك متأكداً من الفوز في
نهاية الأمرا .. إذا كانت اجابتك بنعم فأنت في حل من قراءة السطور التالية، أما
إذا كانت اجابتك بالنفي فأنت في حاجة ملحة لمطالعة كل كلمة عن أهمية
الثقة بالنفس والكيفية التي يمكن بها اكتسابها ، بل نطالبك باعادة قراءة ما
سوف نقوله عن الثقة بالنفس عدة مرات ..

يقول العالم النفسي « والتر بنكين » .. « إن الثقة بالنفس تتجلى في موقف
المرء من الأشياء التي يريد تحقيقها ومن نجاحه أو فشله في تحقيقها » .. هل

ترأك تتساءل عن معنى هذا الكلام؟.. إننا أمام أهم قواعد الثقة بالنفس .. فالطموح المعقول المناسب مع قدراتك يعزز ثقتك بنفسك ويبعد عنك شبح الإخفاق ، يجب أن تكون معتدلا فيما تزيد وتطمح في تحقيقه ، لا تعلق أمالك بالقمر بل اصنع الأشياء التي يمكنك أن تنجح في صنعها فعلا قبل أن تبدأ بأشياء أكبر ، عليك أن تتعلم المشى قبل أن تبدأ بالجري .. والنجاح في حقيقته عادة وهو سلسلة من الحلقات ، لذلك عليك أن تفكك في خطواتك وأن تفكر في قدمك قبل أن تخطو ..

الأمر الثاني لاكتساب الثقة بالنفس لا يهزك الفشل ، فالحياة سلسلة متصلة من التجارب وقد يأتي بعضها بالنجاح بينما قد ينتهي بعضها الآخر بالفشل ، وقد قال الفيلسوف الألماني « فردريلك نيتشه » .. « كل مالا يقتلك يقويك » .. يقول « جوردن بايرون » في كتابه ألح نفسك فرصة ..

إن الثقة بالنفس نوعان هما :

١ - الثقة المطلقة بالنفس وهي التي تستند إلى مبررات قوية لا يأتيها الباطل من أمام أو من خلف .. هذه الثقة تنفع صاحبها وتجزيه ، إنك ترى الشخص الذي له مثل هذه الثقة في نفسه يواجه الحياة غير هياب ولا يهرب من شيء من منفاصاتها .. يتقبل الصفعه لا صاغرا ولكن حازما قبضته مصمما على جولة أخرى ، ويدأ مرة أخرى دون أن يفقد شيئا من ثقته بنفسه ، مثل هذا الشخص لا يؤذيه أن يسلم بأنه أخطأ أو بأنه فشل وليس ندا كفوا في بعض الأحيان ..

٢ - الثقة المحدودة بالنفس في موقف معينة وضالة هذه الثقة أو تلاشيه في موقف أخرى ، وهذا اتجاه سليم يتخذه الرجل الحصيف الذي يقدر العراقيل التي تعترض سبيله حق قدرها ، مثل هذا الرجل أدنى إلى

التعرف على قوته الحقيقية من كثيرين غيره وقد يفいで خداع النفس، ولكنه لا يرضيه بل على العكس يحاول أن يقدر إمكانياته حق قدرها فمتي وثق بها عمد إلى تجربتها واثقاً مطمئناً.. وثمة ثلاثة أشياء أساسية ينبغي أن تعرفها عن الثقة بالنفس وطرق اكتسابها .. من أين تبدأ؟ .. وإلى أي شيء تهدف؟ وما هو خط السير؟ .. وتجاحك عموماً مرتبط بسلسلة متواصلة من النجاح ، فلا شيء يدعم ثقتك بنفسك إلا قدرتك على تحقيق النجاح ..

قواعد اكتسابك الثقة بالنفس ..

- ١ - أفضل الطرق لاكتساب الثقة بالنفس أن تنمو في نفسك الصفات التي تؤهلك للنجاح ..
- ٢ - كن معتدلاً ، عليك أن تصنع الأشياء التي يمكنك أن تنجح فيها فعلاً..
اجعل النجاح عادة ، وثق أنه لا شيء يجلب النجاح كالنجاح ..
- ٣ - تعلم كيف تعامل الناس .
- ٤ - اعتن بمظهرك .. ومظهرك يعني ملابسك ونظافتكم الشخصية وحالتك الصحية ..
- ٥ - يجب أن تخير لصحتك أصدقاء يثقون بك ..
- ٦ - عليك أن تنمو في نفسك الإرادة القوية والقدرة على اتخاذ قرارات صحيحة ..

لقد قال الدكتور « فنتون » : « اذا كنت معتاداً على التردد والاحجام فمن الخير أن تعود نفسك بإصدار القرارات ، أوضاع المشكلة التي تواجهك ومحاصها جيداً ، واكتب الأسباب التي تدعوك إلى اتخاذ موقف معارض للموقف الأول ،

فإذا لم تنته إلى قرار حاسم بعد ذلك ففكك في الأمر ليلة أو ليالي عدة حتى تنتهي إلى قرار مناسب فمتنى انتهيت إلى قرار مناسب، أعمد إلى تنفيذه فورا ولا تنظر إلى الوراء ولا تفكك في الحل الذي اتبنته أو في الحلول الأخرى الممكنة فلن يجديك هذا إلا القلق وتشتت الذهن، ويجب ألا تصرف في طلب النصيحة .. إذن فالثقة بالنفس هي العنصر الثالث في قدرتك على اكتساب الشخصية الناجحة القادرة على التأثير في الآخرين ولعلنا نضيف عنصرا رابعا وأخيرا يساعدك على تحقيق هدفك المنشود في اكتساب شخصية جذابة مؤثرة.. هذا العنصر هو قدرتك على التعامل مع الآخرين وكيفية التأثير فيهم بما يحقق طموحاتك وأهدافك في الحياة ..

ويجب أن تعلم عزيزى القارئ أنك لا تعيش وحدك بل تعيش فى مجتمع يتكون من أفراد هم زملاؤك وجيرانك وأصدقاؤك ومعارفك ومن خلال هؤلاء يرزقونك وتدعمون سعادتك فى الحياة ، وإذا استطعت أن تجد لهم تحرك وتؤثر فىهم فإنهم سينذلوك الجهد لمساعدتك على النجاح وتحقيق ما ترزو إليه من أمل . وفي برنامجه المكون من عشر نقاط يحدد لنا الأمريكي « ديل كارينجي » الكيفية المثلى للتعامل مع الآخرين واكتساب ودهم ومساعدتهم ..

والنقاط العشر التي وضعها هذا الكاتب هي :

- ١ - خير الطرق للانتصار فى المناقشة أن تتجنب المناقشة وذلك لأن محدثك لا يطيق أن تنتصر عليه فهو يعاند ويقايد ولو انتصرت عليه واقعنته بمحنة لكرهك لهذا الانتصار ولذلك لن يدع عن بالتسليم بطلبك ..
- ٢ - ابدأ الحديث بلهجة الصداقة .. ذلك أن الحديث يتوجه من بدايته إيجابها معينا للصداقة أو لضدتها ، فإذا استعملت العبارات الودية بداية اصطفيغ سائر الحديث بالورد وأصبح من المستطاع أن تصل إلى اypress رغبتك

بما يلاثم محدثك ولا ينفره منك ..

٣ - دع المحدث للشخص الآخر .. وهذا لأن الشخص الذي يتحدث ويجذب مصغيا يرتاح إلى اصنافك له وهو في حديثه سيندفع نحو سرد الحوادث الشخصية أو العائلية التي وقعت له ، وهو يفخر بها ويتسط فيها ، كل هذا مما يرتاح إليه وفي هذه الحالة يكره أن يرفض طلبك لأنك أخت له الفرصة للبوج والفخر ..

٤ - اجعل محدثك يشعر بأن الفكرة التي تشرحها له هي فكرته الخاصة ، وقد يكون في هذا شيء من التمويه لكنه مفيد ، فإنك عندما ترتشي رأيا يمكنك أن تستدرج محدثك بحيث يتوجه أنه هو الذي ارتأى هذا الرأى وعندئذ يقبله بل يستمسك به ولا يعارضه ..

٥ - لا تقل لأحد أنه مخطيء .. فإذا رأيت محدثك وقد أخطأ فلا تعجل باظهار خطئه لأنك بهذا التصریح تهينه ، وهو لن يغفر لك هذه الإهانة ، بل عالجه برفق حتى تنتهي إلى اقناعه بالرأى الآخر وكأن هذا رأيه هو

٦ - اذا أخطأت أنت فسارع إلى الاعتراف بخطئك .. لأن هذا الاعتراف يسره ويجعله في موقف الظافر وهو موقف يميل به إلى العطف عليك فيتقبل بعد ذلك رأيك ..

٧ - اتبع طريقة سocrates في الحوار بأن يجعل محدثك يرد عليك بنعم وليس بلا .. وذلك لأنه اذا قال لا فإن كرامته تقتضي بعد ذلك الثبات على الرفض ، فاجعل الحديث بحيث يضطر إلى موافقتك في كل ما تقول لأن نفسه عندئذ ترضى وتميل إليك ..

٨ - حاول ملخصا أن ترى وجهة نظره .. وذلك لكيلا تفهمه بالخطأ بلا حق ، ولكن تقدر أعداده ولكيلا تقع في مناقضته بسرعة فيغضب

ذلك.

٩ - تعاطف مع أفكاره ورغباته .. ويجب أن تكون مخلصا في هذا التعاطف ، ولكل انسان أسباب لها وجاهتها عنده لالتزامه اراء وعقائد معينة فلا تتعرض لمصادمتها بل ابحث عن الأسباب التي جعلته يؤمن بها واعطف عليه لذلك ..

١٠ - ناشد فيه البواعث السامية .. كلنا شريف إلى حد بعيد ، ولو أنك خاطبتي في أحد الناس شرفه وناديه بما فيه من فضائل لوجدت الاستجابة النبيلة لما تناشد ، بل هو يسر لأنك قد توهمت فيه النبيل والشرف وأصررت على وزن موضوعك بهذا الميزان ..

هذه .. هي القواعد العشر التي يصفها عالم النفس الأمريكي «ديل كارينجي» لاكتساب الناس والمحافظة على حبهم ومساعدتهم ، والحقيقة أن هذه القواعد قد تنطوي على بعض المبالغة الاجتماعية وقد تقول عزيزى القارئ إن هذه القواعد فيها تزايد يتماشى مع المجتمع الامريكي لكنها لا تصلح لمجتمع شرقى يرغب الشخص فيه إلى الأخذ بكل ما هو أمن ومحظى ..

في الواقع الأمر أن الانسان هو الانسان .. بكل ميوله واتجاهاته وفي أي مجتمع هو يميل إلى المدح والاطراء ولا يحب أن يبدو في صورة الشخص الخطير ، وهذا هو المدخل المناسب لاكتساب ود أى انسان وأكتساب ثقته ، لكنك عندما تطري شخصا ما أو تمدحه عليك أن تكون حصيفا فلا يبدو ذلك وكأنك تتفاقه بل عليك أن تبحث عن الجانب المشرق الايجابي في شخصيته وتبرزه وتمدحه فيه وأن تكون ذكيا في مناقشته وفي عرض فكرتك واحتيارك أنساب الاوقات لذلك.

لقد قال «بنجامين فرانكلين» ذات يوم «سوف لا أتكلم بسوء عن أحد بل

سأكمل عن الخير الذى أعرفه فى كل انسان .. أما المالى المعروف «جون واناميكر» فقد قال .. «لقد علمتني بتجارب ثلاثين عاما أنه من الحماقة أن تلوم أحدا ومن ثم شغلت باصلاح عيوب نفسى عن التحسر على أن الله سبحانه لم يشاً أن يوزع موهبة الذكاء بالعدل والقسطاس بين الناس » ..

الخلاصة

حتى تكتسب الشخصية الناجحة الجذابة هناك أربع قواعد هامة هي:

- ١ - عليك أن تعيش حياتك بشخصية الإنسان الناجح فلا يليث أن يتحول النجاح إلى عادة وحليف دائم لك ..
- ٢ - يجب أن تكون متخدلاً بارعاً تأخذ بمجامع القلوب وأن تبتعد بحديثك عن الجدل العقيم والشرينة الفارغة وأن تجاهد دائماً أن تكون باسم الوجه عندما تتحدث ..
- ٣ - أن تكون لديك ثقة بنفسك تساعدك على التأثير فيمن حولك وهى في الوقت نفسه تساعدك على احتمال الفشل وتحقيق النجاح ..
- ٤ - يجب أن تعرف السبيل لغزو قلوب الآخرين وعقولهم واكتسابهم نحوك وحيثهم على مساعدتك لتحقيق آمالك ..

الفصل الثالث

هل تزيد أن تكون شخصا عصريا ؟

كنت أجلس ذات يوم مع مجموعة من الأصدقاء وكان مما لفت نظرنا أن أحد الموجودين كان كثير التشاوٍ ولم يكن يهتم بوضع يده على فمه عند تشاوئه حتى أنه كان يخرج صوتاً أثار اشمئزاز الجميع ، وأذعن أذني وكل الحاضرين تمنوا لو ترك هذا الشخص مجلسنا ..

هذه صورة إنسان لا يسلك سلوكاً عصرياً ومثله كثيرون بخدمهم في كل مكان .. فهم يجهلون أسس التحضر أو ما نطلق عليه أصول « الإتيكيت » وهي مؤشر لا يدل على تحضر الشخص فحسب بل أنها سبب إلى اكتساب شخصية محبوبة مؤثرة وقدرة على النجاح ..

هل سألت نفسك .. من أى طراز أنا ؟ .. وكيف أصبحت من هذا الطراز؟
هل سألت نفسك هذا السؤال .. إن علماء النفس والاجتماع والآباء
يتحدلون كثيراً عن أثر الوراثة والبيئة في الإنسان ثم لا ينتهيون من جدالهم في
هذه النواحي إلى شيء ، ومهما قالوا عن هذه العوامل وعلقوا عليها من أهمية
في تكوين الشخصية فإننا نعرف أن كل إنسان يستطيع أن يصوغ نفسه على
النحو الذي يريد ..

ونحن نسلم بأنك لا تملك أن تغير من الوراثة شيئاً كثيراً ولكنك تستطيع أن تغير بعض الشيء من البيئة كأن يجعل منها عوناً لك لا عوناً عليك ، فـأى نوع من الناس تريد أن تتشبه به؟ .. سل نفسك هذا السؤال واجب عنه بصرامة ، ادرس عادات من تحب وحاول أن تتحلى بما فيهم من فضائل وأن تتتجنب ما يشوههم من رذائل ، صاحب هذا الصنف من الناس لتعلم ما تريده ، إلك تستطيع أن تلاحظ الناس وأن تعجب بهم ولكن يعجب أن تتأكد من أنك لا تقلد هم تقليداً مسخاً ، كن مختصاً فأنت فرد له كيانه ومقواته ..

يقول الكاتب « بيتي ألن » في كتابه « الشاب العصري » .. إن آداب السلوك تؤدي إلى غاية نافعة فهي تهئ لنا علاقات ودية بالناس وهي تتصل بحياتنا اليومية في المنزل مع أفراد الأسرة أو في المدرسة بين الزملاء وفي الشارع مع الغرباء ، وليس لهذه الآداب من فائدة مالم تكن حقيقة ثابتة في أذهاننا وأعمالنا وهي لن تكون كذلك مالم يكن أساسها العطف على الآخرين واحترام مشاعرهم .. ولنا أن نضيف أن آداب السلوك توفر الوقت والجهد فيتبين لنا أن نعرف - دون تفكير أو تردد - ماذا علينا أن نصنع في المواقف المختلفة ، وآداب السلوك ، فوق هذا هي ضرورة اجتماعية لابد أن نأخذ بها ..

واعلم - عزيزى القارئ - أن للسلوك قسطاً مهماً في مجاحتك ، فالذين يعرفون قوانين لعبة من الالعبات معرفة تامة ويتقنونها هم الغالبون دائمًا ، وقواعد السلوك مثلها مثل قواعد أي لعبة ، من يتقنها ينجح في مبارزة الحياة ..

وهذه القواعد لم توضع على أساس من التكلف السخيف بل على أساس تقديرنا لشعور الآخرين ، « وقواعد الإتيكيت » دائمة التغير كغيرها من الأشياء في العالم فمتى ما ينقرض منها ما يستحدث حسبما تقتضيه مطالب المجتمع ، غير أن هناك قواعد ثابتة مستقرة لا تتغير أبداً .. والدافع الأخير لاتباع قواعد « الإتيكيت » هو أن تكون مصدر غبطة الآخرين فمن لم يدرسها لن يستطيع أن

يعاشر سوى أولئك الذين يجهلون ضرورات الآداب الاجتماعية وهو بهذا يحرم نفسه من ميزة الاختلاط بالمجتمع الراقى وما يجنيه ذلك له من متعة وفائدة ..

إن آداب السلوك هى جزء من شخصيتك وذائقك ، وابتاعك لهذه الآداب أو القواعد سوف يضفى على شخصيتك جاذبية وقبولاً من الجميع ، ولا شك أن أول ما يترك أثراً في الناس هو مظهرك الخارجي ، وهذا الأثر سوف يبقى لدى الناس وهو ما يمكن أن تستغله لصالحك ، ومن الطبيعي أنك يمكن أن تلقى أنساناً لا يعرفونك معرفة تامة لكن يحكمون عليك من مظهرك ..

أنت عصري يقدر ما تعتنى بمظهرك ...

ما الذي نعنيه بكلمة مظهر؟ .. إنه صحتك ونظافتك ، إنه هندامك وسلوكك أمام الناس ، إنه طريقة حديثك .. إنه ببساطة ما تبديه لنفسك وللآخرين طوال يومك من الصباح وحتى تأوى إلى فراشك .. إن كشف حسابك اليومي يظهر مدى ما اتبعته من سلوك حسن وما اتخدته من مظهر جميل جعل من يومك في النهاية مزيجاً من النجاح والسعادة .. لكن ما هو سببك لاكتساب هذه القواعد أو الآداب؟ ..

سوف نتناول كل جانب من آداب السلوك على حدة حتى تكتمل أمامك صورة لما يجب أن تكون عليه ، واعلم أن التغيير لا ينطوى على صعوبة إذا ما رأيت أن خصلة فيك أوخصلاً تحتاج منك إلى تغيير .. إن الأمر لا يتطلب منك سوى إصرار ومشاهدة وتربية العادة فيك ، فلن يلبث هذا أن يتحول إلى سلوك جديد .. جرب ذلك وسوف ترى أن الأمر سهل وبسيط ، إذا بدأت فتأكد أن هذا الكتاب سوف يعينك على تحقيق ما تصبو إليه ..

١ - الصحة والنظافة ..

هما ركناً ضروريان للمظهر الجميل .. ويحدثنا علم الصحة عن برنامج كامل يؤهل الشخص للاحتفاظ بجسمه صحيحاً ونظيفاً .. وسوف نحدد لك

عزيزي القارئ أهتم ما يشمله هذا البرنامج من نقاط هي:

- ١ - يجب أن تحصل على قدر كاف من الراحة والنوم وأن تمارس أي نوع من التمارين الرياضية في الهواء الطلق ، وعليك أن تكثر من شرب الماء وأن تطفي ظمأك فيما بين الأكلات بجرعة من اللبن أو عصير الفاكهة فهذا خير عنون على نضارتك ..
- ٢ - عليك أن تهتم بالاستحمام وازالة رائحة العرق باستمرار .. تعود أن تأخذ حماما دافئا في المساء وعندما تنهض من فراشك صباحا اعد إلى حمام بارد .. إن الحمام يجدد نشاطك ويحفز الأوعية الدموية ويعيد لك اعتدادك بنفسك وهو بالجملة ينهض بك عقليا وجسمانيا ..
- ٣ - اهتمامك بأسنانك جزء ضروري في هذا البرنامج ، تنظيف الاسنان والفم بالفرشاة والمعجون مع استخدام غسول مناسب للفم ، وبجانب هذا الاهتمام بنظافة الأظافر وتقليمها مع تدليك الشعر مساء كل يوم بفرشاة لازالة ما يكون قد علق به من غبار ، وثق أن هذا سيخلصك من قشور الشعر.
- ٤ - يجب أن تمشي وأنت ترفع صدرك وتشد ظهرك فهذا يبرزك بمظهر الواثق من نفسه ، ومهما ارتفعت قيمة ملابسك فإنها تصبح عديمة الأهمية اذا اعتدت السير محذب الظهر .
- ٥ - همسة إليك عزيزي الشاب .. اذا استطعت أن تغلو في شيء فليكن حلقة ذقنك ، هذا اذا كنت من يحلقوها وإلا فاهتم بجمال لحيتك ..
- ٦ - أما أنت عزيزتي القارئة .. فعليك بعدم المغالاة في استعمال مساحيق التجميل بل تعودى أن يكون هذا الاستخدام في قصد وأن يستعمل لتحسين معالم الوجه لا لاخفائها .. ولا تستعيضي أو تعيرى غيرك

أدوات الزينة فهي أدوات شخصية لا يتبادلها الناس حفظاً للصحة ..

٢ - هندامك ...

لاشك أن عنایتك بهندامك تلقى عليك نوعاً من القبول والاحترام الاجتماعي ، والعنایة بالهندام لا تعنى أن تكون ملابسك غالباً الثمن يقدر ما تكون نظيفة ومتناقة وتميل إلى البساطة ، ولا شك أن طریقتك في اختيار ملابسك وكيفية ارتدائها تعكس حقيقة شخصيتك ، هذا فضلاً على الألوان التي تفضلها وهي تبرز إلى حد كبير طبيعتك النفسية ونظرتك إلى الحياة ..

وکثير من الاشخاص لا يتمتعون بالوسامة أو أى مزايا جسمانية ومع ذلك فإنهم بالاختیار المناسب للملابس وطريقة ارتداء هذه الملابس تحولوا إلى أشخاص آخرين يقبل عليهم الناس لما يتمتعون به من جاذبية وشراقة ..

لامراء اذن أن الملابس ذات أثر بالغ في شخصية الانسان رجلاً كان أو امرأة فهي تستطيع أن تخدمه أو تهدمه ، وعليك عزيزى القارئ أن تلاحظ رجال المال والأعمال ونجوم المجتمع في كل نواحي الحياة وهم يركزون اهتمامهم على ما يرتدونه ويظهرون به من ملابس ، فهي لا تعكس أناقتهم فحسب بل هي جزء ضروري وهام من جوانب شخصيتهم .. واساس اختيار الملابس هو الملائمة فاختر ما يناسب شخصيتك ولون بشرتك والمناسبة التي أنت فيها وفصل السنة وعمرك .. إن أثر الملابس يجب أن يكون عوناً لك يساعدك على النجاح في الحياة .. والأمر بسيط وفي يدك ..

٣ - مظهرك أمام الآخرين ...

لاشك أن حسن مظهرك يتوقف على الظهور بين الناس دون أن تستلفت أنظارهم ، فالمهذبون من الناس يسعون في الحياة في هدوء لا يجتذب مظاهرهم أو سلوكهم أنظار غيرهم ، فالعادات التي تستلفت النظر هي عادات سيئة ..

ويشرح « بني آلن » ذلك في كتابه « الشاب العصري » .. فيقول « على الفتاة أن ترتدي ما يروقها من ملابس على ألا تكون ملفتة للأنظار ، فالمظاهر الأنثيق البسيط مرغوب فيه من غير شك . ويجب على كل فتاة أن تقلّم أظفارها وتمشط شعرها وتستكمّل هنّادها قبل أن تفادر منزلها ، فإن كان مظهرها يحتاج إلى إصلاح فلا يكون هذا بالطريق العام »

ويخاطب « بني آلن » الشاب العصري فيقول له .. « أما أنت أيها الشاب فلا تشبك ذراعيك بأذرع أصدقائك وتمشوون صفا واحدا يعوق المارة أو تزحمون الناس ، أو تسير شارد الذهن فتصطدم بالمارة ويجب أن تتجنب دفع غيرك ، وإذا قابلت بعض أصدقائك ووقفت للتحدث معهم فانتفع بهم ناحية حتى لا تعطل المارة .. لا تلوك الحلوى أو اللبان أثناء سيرك الا اذا كان لا يهمك أن يظننك الناس غرا صغيرا أو انسانا تافها .. لا تتكلّم أو تضحك بصوت مرتفع يثير انتباه الآخرين .. كن متزنا فلا ترفع الكلفة وتجنب التظاهر بأى انفعال كالغضب أو التحمس أو الطرف ، أما التحيات الحارة أو الوداع الحار فمكانتها ومناسباتها في محطّات السكك الحديدية أو في الموانئ ولكنها لا تليق في غير ذلك من الاماكن العامة ..

٤ - آداب السلوك في .. الضيافة ، الحديث ، تناول الطعام

إن عناصر شخصيتك تتجلى تماما من خلال تعاملك مع الآخرين .. قول صحيح تماما .. بل إن مجاحرك في الحياة يتوقف وإلى حد كبير على طبيعة هذا التعامل وكيفيته .. ولا شك أن آداب الضيافة سواء أكنت أنت المضيف أو الضيف هي واحدة مما يتبع لك فرضاً كثيرة ويفتح أمامك أبواباً مغلقة ..

ولعلك عزيزى القارئ قد سمعت كثيرا عن الصفقات الناجحة التي تتم بين رجال الاعمال من خلال حفلات الضيافة التي تضم العديد منهم ، وقد تقول ، ولكننى لست واحدا من رجال الأعمال ؟ .. نعم ولكنك اذا كنت مضيفا

لطيفاً أو ضيفاً جذاباً ترسم تصرفاتك باللباقة والذوق فائزك تستطيع تحقيق الكثير
بل إنك سوف تدهش من هؤلاء الذين سوف يسعون لتقديم يد العون والمساعدة
لك لما لمسوه فيك من أدب ولباقة وقدرة على المعاملة المقبولة..
وحتى تكون ضيفاً ظريفاً أو ضيفاً لطيفاً فإننا نطرح عليك بعض النقاط
التي ستساعدك في ذلك ..

- ١ - بداية يجب أن تخير ضيوفك من يتوجهون بعضهم مع بعض ، وأن تتأكد
في نفس الوقت أنهم يتمتعون بضيافتك ولا يعتريهم أى ملل أو سأم.
- ٢ - أن تعامل ضيوفك جميعهم على حد سواء لأن الحفلة ليست مناسبة
لإثارة بعض الناس على بعض .
- ٣ - إذا مالتليت دعوة ضيافة عليك بالاعتناء بهنداشك ومظهرك ومن اللباقة
أن تبدى استعدادك لمعونة الضيف في أى عمل خاصة إذا كان هذا
الضيف من أصدقائك المقربين ..
- ٤ - يجب أن تصل إلى مكان الدعوة في الموعد المحدد وأن تكون مبتهجاً
بشوشة مع الجميع ولكن لا تحاول أن تكون روح الحفلة فتحتكر الوقت
كله لنفسك.. كن مرحاً ولكن ليلاًك أن تحدث صخباً أو تثير ضجة ..
- ٥ - إذا كنت ضيفاً على عائلة فابذل جهدك لادخال السرور على جميع أفراد
العائلة التي دعوك . واستمر في الاستمتاع بالوقت حتى لو تركك
ضيفك بين حين وآخر لبعض شأنه لأن طريقة هذه تشعر ضيوفه عادة
بأنهم في بيوتهم ..
- ٦ - احترم متاع ضيفك فلا تتناول مجلة وتأخذ في قراءتها مالم يقترح
ضيفك عليك ، لا تنتقد ضيفك أو ضيفتك أو أصدقاءهما .. كما
يجب عليك ألا تثرل أو تذكر أشياء غير مستحبة عن أناس آخرين سبق
زيارتهم لأنه يتضرر منك أن تكون وفياً لأى شخص دعاك فقبلت دعوته.

والآن..ماذا عن آداب السلوك وأنت مدعو إلى الطعام؟ .. إن شخصيتك ومكانتك الاجتماعية كلها في اختبار حقيقي ، فليس هناك اختبار لسلوكك أدق من تصرفك حين تخلو إلى الطعام ، فمن الممكن أن تفقد مكانتك الاجتماعية كلها بهفوة ترتكبها أثناء تناولك قدحا من الشراب أو طبقا من الحساء ..

قد تكون هناك أخطاء صغيرة - عزيزي القارئ - تقوم بها وأنت على المائدة ، وقد تكون هذه الأخطاء دون شعور منك ، ولكنها ذات أثر عميق عند من يخالطونك أو يدعونك ، والكثير من الناس يحكمون على شخصية المرء وبيعته الاجتماعية من خلال الطريقة التي يتناول بها طعامه .. فاحرص - إذن - أن تكون راقياً متحضرأ عند جلوسك على المائدة وتناولك الطعام ، واعلم أن تهذيب هذه العادات دائماً يجعلك محبوباً وجذاباً في عيون الجميع .. وإليك ما يجب وما لا يجب عن آداب المائدة ..

١ - هناك موضوعات يجب الا تتحدث بها على مائدة الطعام منها الحديث عن الأمراض والعمليات الجراحية وإصلاح الأسنان والحشرات والاصابات وماشابهها من أشياء تقرّز لها النفس ..

٢ - عند استعمال فوطة المائدة يكفي أن تلمس بها شفتيك لمسا خفيفا لا أن تمسح بها مسحا ..

٣ - لا تترك شوكتك مرفوعة وهي مملوءة بالطعام أثناء حديثك ، كما لا تشر بها إلى أحد حين تبدي ملاحظة أو تحاول تأكيد رأي ..

٤ - اعلم أن من آداب المائدة أن لا تنظر إلى المدعو إلى الطعام كأنه رجل يكاد يقتله الجوع وعود نفسك ألا تأكل سوى ثلاثة أرباع وجبتك العادية ..

٥ - تناول حسائك ببطء وهدوء ومن جانب ملعقتك لا من طرفها ولا بجعل فمك بعيدا عن الطبق حين تتناول الحساء ويجب أن ترجع الملعقة إلى

طبقك متى انتهيت من استعمالها ..

٦ - امضغ وشتفاك مقلتان ولا تحاول أن تشرب قبل أن تبلغ كل الطعام
الذى فى فمك ليخلو تماما من الأكل ..

٧ - من المناسب أن تأتى على جميع الطعام الذى فى طبقك ولكن لا يجعل
بك أن تنظفه تنظيفاً وعند نهاية الطعام لا تدفع طبقك من أمامك بحركة
تدل على أنك انتهيت من الأكل فإن اضطررت إلى ترك المائدة قبل أن
ينتهي الذين معك من طعامهم فيجب أن تعتذر قبل أن ترك المائدة ..

٨ - عندتناولك للشاي احرص على الا تقلب الشاي بعنف فتحدث صوتاً
بالملعقة حين تصطدم بقاع الكوب وجدرانه ، يكفى أن تحرك الملعقة
برفق ..

٩ - اذا ما انتهى الأكل فلا تنهض قبل أن تشعر أن مضيقك قد هم بذلك ..

١٠ - أخيراً تجنب ...

* أن تشم متشككاً طعاماً لم تعهده من قبل .

* أن تمد ساقيك تحت المائدة فتلامس العجالس قبلك.

* أن تبعث أثناء حديثك - دون أن تشعر - بحبات البازلاء وفتات الخبز
وتلقينها حول طبقك .

* أن تتجرع الماء دفعة واحدة بل ارشفه في جرعات صغيرة خلال الأكل.

* أن تستمر في الأكل بعد أن ينتهي الجميع من أكلهم .

* أن تهرش رأسك أثناء الطعام أو تثناءه وتتمطى على المائدة .

* أن تتكلم وفمك مملوء بالطعام .

* أن تحمل ملعقتك أو الشوكة من الطعام أكثر مما يجب .

* أن تختكر الحديث أو تجلس في صمت حزين .

* أن تنفس في الطعام الساخن بفمك ليبرد .

هذا.. عن آداب المائدة وما تنتهيجه من سلوك عند تناول طعامك ، لكن ماذا عن آداب الحديث ؟ .. إن الحديث فن وهو ركن أساسى لشخصيتك ، وأهم ما يجب أن يتتوفر فيه الصوت العذب والتلوين فى الموضوعات والقدرة على الإصغاء ، ليس ذلك فحسب بل إن الحديث يجب أن ينطوى على مشاركة وجدانية ، فالكلام ليس هو ما يصفه العلم بأنه مجرد صوت يشارك فى إصداره جهاز الكلام بالجسم فقط بل عواطف تتدفق لها تأثيرها على نفس المستمع أو المشارك فى الحديث .. ولما يملك بفن الحديث يعني قدرتك على إشعار الناس بوجودك فى اللحظة المناسبة .. والحديث الطلى الممتع تعير عن التفكير السليم، فإذا لم تستطع التفكير فى شيء تقوله فلعلك لا تستطيع أن تفكر فى شيء على الاطلاق ، وستستطيع تنمية قدرتك على الحديث والمناقشة اذا تعودت النطق السليم للكلمات وتنوع الموضوعات التي يمكنك أن تتحدث فيها وفوق ذلك كان لديك الاصرار والقدرة على معالجة أي عيوب تلقاها عند حديثك مع الناس ..

وفن الحديث يقتضى منك آدابا عليك أن تراعيها وهناك بالتالى محاذير يجب ألا تهملها .. واعلم أن الخطباء المفوهين و هوؤاء الذين يهرونك بقدرتهم على صياغة أفكارهم وعرضها لم يصلوا إلى هذه الدرجة دون جهد بل إنهم دربوا أنفسهم وتعلموا آداب الحديث وأصول المبادرة حتى استطاعوا فى نهاية الأمر أن يصلوا إلى هذه الدرجة التى تدهشك وتبهرك فى آن واحد .. لكن هل سألت نفسك .. كيف يمكننى أن أصل إلى هذه الدرجة ولماذا لا أكون أحد هوؤاء ؟ .. إن الأمر بسيط وفي نقاط سريعة سوف نقدم لك برنامجا كاملا يجعل منك ذلك الشخص الذى تحب ..

- ١ - تعلم بداية كيف تتبع الموضوع الذي يتحدث فيه صاحبك ولا تنتقل به فجأة من موضوع إلى آخر ، وتدرك أن خير حديث هو ما تبادل فيه الآراء مع غيرك .
- ٢ - تعود أن تصغرى إلى صوتك واحرص على أن يكون لطيف النبرة واضح الأداء صحيح الخارج ، فالآصوات قد تستهوي القلوب وقد تنفرها، والصوت الحسن والقدرة على استعماله في حديث طلى هما خير عنون لك على النجاح في العمل والمجتمع ..
- ٣ - لكن ما فائدة الصوت الحسن اذا لم يكن لديك ما تقول ، عليك اذن أن تجمع ذخيرة تستخدمها في الحديث وتكون وسيلتك إلى ذلك شدة ملاحظتك لما يجري حولك وينبغي أن تستفيد من قراءة الجرائد فهي تمدك بموضوعات جديدة هذا بالإضافة إلى عادة القراءة التي يجب أن تنتهي فيها فيك واحرص أن تكون قراءاتك متنوعة فيها من المتعة يقدر ما تكتويه من معرفة وثقافة .
- ٤ - كن متشعب الميول متنوع الأمزجة محباً للكتب والأفلام والألعاب الرياضية والطبيعة والناس والحوادث الجارية والهوايات ، لكل انسان في العالم هواية فإذا عرفت الموضوع الذي يشوقه فتتحدث إليه فيه ، وإذا لم تكن على علم بهوايته فشجعه على الكلام بما توجهه إليه من أسئلة ولعل كل ما تحتاجه بعد ذلك هو أن تجلس وتصغر إلىه .
- ٥ - وتدرك أن الحديث يجب ألا يقتصر عليك واحد من أن تخاف بالكلام فيما لا تعلم فقد يكون الجالس إليك إلخصائياً في الموضوع الذي تخوض فيه ، ولا تظهر أنك تعرف الإجابة عن كل ما يوجه إليك من أسئلة والا كنت محلثاً ممقوتاً .
- ٦ - كن صاحب آراء ولكن لا تتعصب لها فهذا التعصب لا يكسب

الأصدقاء، والحديث عن نفسك في غير إسراف أمر محبوب فماذا يهم الناس من أنك كدت تموت من فقر الدم وأن ثلاثة من الأطباء قد فقدوا الأمل فيك، تأكد أن تفصيلات هذا المرض لا يكاد يحفل انسان بالاستماع إليها .. ولا ترو حوارا طويلا دار بينك وبين أحد الناس، ولا تصرف في استعمال لفظة «أنا» ..

٧ - وإذا حياك انسان يقوله كيف حالك فليس معنى ذلك حتما أنه يريد مدلولها الحرفي فلا يجب بقولك .. «إن الحال هو كما ترى» ثم تبدأ في سرد قصة حياتك .. واحذر أن توجه أسئلة في مسائل شخصية فلا تسأل صديقك مثلا عن طبيعة مرضه أو عن علاقته بزوجته فقد يتخرج من أن يخبرك إلا إذا بادر هو بذلك .

٨ - لون حديثك حسب مقتضيات الظروف فحديثك مع جدتك يختلف عن حديثك مع أحد رفاقك واظهر في حديثك عطفك واهتمامك بمن يصغي إليك .

٩ - الإصغاء فن وإذا رزق محدث بارع بمستمع شارد اللب كان خطبه عظيما فيجب أن تصغي إلى محدثك بعينيك وأذنيك وعقلك وأن يجعل ملامح وجهك ناطقة بأنك تتبع ما يقول ووجهه إليه سؤالا من حين إلى حين أو أبد ملاحظة تناسب مجرى الحديث فهذا مما يشجعه ويرضيه ..

١٠ - أخيرا من ضروريات فن الحديث وأدابه أن تتجنب:

* الفضول والبالغة في القول ونقد الغير .

* احتكار الحديث .

* مقاطعة غيرك أثناء حديثه أو أن تخطئه وتقارعه الحجة بالحجنة.

* انتظار أن يتحمس مستمعك للإصغاء إليك اذا كنت تعيد على مسامعه حوادث قصة سبق أن سمعها أو رواية سبق أن شاهدها وإذا كنت في

- جمع فتححدث في موضوعات عامة تهم الجميع وإياك والشريعة ورفع الصوت .
- * أن تثنى على محدثك بمدح صريح مسرف يسبب له العرج يل يجب أن تكون لباقا في غير ابتسال .
 - * المجادلة في صغائر الأمور. فلا تقاطع محدثك لتصحيح له تاريخ حادثة تافهة، فالتدقيق في مثل هذه التواريف إنما يكون في دور العدالة لا في مجلس الأصدقاء .
 - * تجنب أن تقاطع حديث جموع من الناس إذا دخلت عليهم مكان اجتماعهم وذلك بمحلاحة لا تمت بصلة إلى ما يتحدثون فيه ، انتظر حتى تعلم فيما يتحدثون ثم اشتراك في المناقشة بدلا من أن تقطع الحديث .
 - * كن لباقا فيما تبديه من ملاحظات فلا تؤذ أحدا ولا تخربه .
 - * لا يصح أن تلامس الناس حين تجادلهم وتجنب الحركات العصبية في أنساء الحديث فلا تعبر باصابعك ولا تتململ في مقدمتك ولا تتحسس ساعتك أو مفاتيحك أو أزرارك .

الخلاصة

هل تريد أن تكون شخصا عصريا؟ .. تعرف ما يجب وما لا يجب من آداب السلوك .. إذن عليك أن تعلم :

- ١- أهمية آداب السلوك (الإتيكيت) للشخصية الجذابة والنجاح في الحياة.
- ٢ - أن تعرف مبادئ الاعتناء بمظهرك وهذا يتطلب منك الاهتمام بأسس الصحة والنظافة ، بهنداشك ، بمظهرك أمام الناس ، بآداب الضيافة وتناول الطعام وأصول الحديث .
- ٣ - اذا تعودت هذه الآداب أصبحت جزءا من شخصيتك وهي مفتاحك السحرى لغزو قلوب الآخرين وتعزيز ثقتك بنفسك وأساس نجاحك وتحقيق ما تأمل في تحقيقه ..

الفصل الرابع

الحب .. وتوازنك النفسي

تراتك تعيش الآن حالة حب ؟ .. اذا انصرف ذهنك إلى أن الحب المقصود هو حب امرأة فحسب ، فأنت تنظر إلى الحب من خلال مفهوم ضيق جدا ، فالحب الذي نقصده أوسع من ذلك واشمل .. الحب حالة اذا عشت داخلها فأنت حتى لك قلب ينبض وروح يتتنفس ، واذا صنفت نفسك بين هؤلاء الذين لم يعرفوا كيف يحبون او يجعلون الآخرين يحبونهم فأنت ميت وإن حسبت نفسك من الأحياء .. لقد قال الشاعر الالماني العظيم « هایتي »

.. « أنا أحب .. إذن فأنا أحيٌ » ..

أنت - عزيزى القارئ - قيمة، وجودك - نفسه - حياة .. وحياتك فى حقيقتها هي نبت عقلك وتصنعها بأفكارك . وفي مقدورك بحق أن تصنع الحب في حياتك إن لم يكن فيها ما يدعوك إلى وجوده .. هل تراك تسخر مما أقول، وقد تتساءل .. كيف ؟ .. إن ضغوط الحياة لا تمنحك الفرصة لأن تنفس فكيف تطلب مني أن أعيش في حب؟ .. وقد تمضي فتقول .. إن الدنيا من حولى تعيش حالات من الصراع والحروب والمجاعة ثم إلتني أعيش في مجتمع يقوم على التنافس وتسود علاقاته روح المباراة .. خبرنى بالله كيف أعيش بين هذا كله في حب ؟ ..

يقول «وليم جيمس» .. «إن كثيراً مما ندخله في حساب الرذيلة ، يوسعنا أن نحوله لحساب الفضيلة إذا غيرنا اتجاهنا الذهني واحتلتنا الكفاح محل الخوف» .. وقبل جيمس بسنوات اتخد الفيلسوف الفرنسي «مونتان» هذه الكلمات شعاراً له في الحياة «إن المرء لا تضيره الحوادث وإنما الذي يضيره حقاً هو تقديره للحوادث.. وتقديرنا للحوادث أمر متزوك لنا وحدنا» . ما معنى هذا؟ .. معنى هذا أنك تكتسب فكرتك عن العالم المحيط بك من خلال وجهة نظرك ومن خلال ميراثك النفسي والاجتماعي والا فلماذا تجد حولك أشخاصاً وهبوا روح التفاؤل والحب والبساطة وأخرين تلمس فيهم التشاؤم والاكتئاب والحزن الدائم .. إذن فأولى خطوطات الحب أن تعيش في سلام مع نفسك من خلال نظرتك إلى حوادث الحياة حولك ، أن تكتسب الحكمة التي تعلمك أن ماتراه اليوم هو سائر إلى تغيير غداً وأن كل شيء يمضي بشره وخierre بأحزانه وأفراحه ..

سلامك مع نفسك يعني في نفس الوقت أن تتحترم الآخرين وأن يجعلهم يقدرونك ويضعونك في منزلة عليا .. فأنت لن تشعر بالحب إذا عشت وحدك بل إن الاحساس بالحب يأتيك من خلال مشاعر الآخرين وسلوكهم نحوك .. فالوحدة هي العدم ، والانسان لم يخلق في هذا العالم ليعيش وحيداً منعزلاً والآلات خوفاً وحزناً .. هل جربت يوماً أن تسير وحدك في صحراء خالية من الناس لتحس الوحشة وتستشعر الخوف ، بل سر في شوارع مدينتك بعد منتصف الليل .. إن الشوارع هي الشوارع .. والأنوار هي الأنوار .. ولكنها حالية من العنصر الرئيسي الذي يضفي البهجة على كل شيء.. إنه الإنسان .. أنا وأنت وقية الناس .

اتراك الآن قد وقفت على سر تعasse إنسان اليوم وما يعانيه من أمراض نفسية .. إنها العزلة التي جعلت الناس تعيش وكأن كل واحد منهم جزيرة منعزلة يعيش لنفسه فقط ، إنها الانانية المفرطة التي باتت خصيصة للكثيرين منا

والتي جعلت لسان حال المرء اليوم يقول .. أنا .. وأنا فقط .. وكأنه قد نسي
الحكمة الخالدة التي تقول .. « ما استحق أن يولد من عاش لنفسه فقط » ..
أمر آخر حتى تعيش لغة الحب .. أن تكون كما أنت لا كما يريدك
 الآخرون ، أن تعيش التلقائية والعفوية ، أن تحيى في بساطة ويسر أو كما يقول
 كازاتزاكيس .. « في يدك فرشاتك وألوانك .. ارسم جنة الدنيا ولسوف
 تدخلها » ..

يقول الدكتور « ليو فيليبس بوسكا جلبا » استاذ التربية بجامعة جنوب
 كاليفورنيا في مؤلفه الشهير « ظاهرة الحب » .. يقول ..

في اعتقادى أن الفرد المحب - المحبوب - هو شخص تلقائى ، إننى مقتضى
 تماما بذلك لأننى أشعر بفقدان قدرتنا على التلقائية ، لقد وضعنا أنفسنا جميعا
 في قوالب تتصلب مع مرور الزمن ، وشكلنا جميعا أنفسنا بالأسلوب « الشدة »
 العسكرية ، كدنا ننسى كيف نضحك وكيف نتمتع بملاءق الضحكة الحقيقية
 الممتعة .. لقد علمونا أن السيدة الوقور والفتاة المهذبة لا تضحك تلقائيا على
 سجيتها وشكل طبيعى ، لماذا لانشق في أنفسنا ؟ إننا لم نعد نؤمن بمشاعرنا
 الفطرية الحقيقة ..

يقال لك .. لا تصرخ .. لماذا ؟ .. اذا شعرت أنك بحاجة إلى الصراخ
 فاصرخ ، أنا شخصيا اصرخ كثيرا وتلقائية .. اصرخ عندما أكون سعيدا
 وعندما أكون مكتسبا أو أقرأ شعرا جيدا اصرخ .. عندما تشعر شيئا حقيقة
 بشيء ، دع الناس يعرفون أنك تحسه وتعيشه ، ألم تسام بعد من تلك الوجوه
 الصماء التي لا تظهر عليها أية مشاعر وأحساس ؟ .. اذا رغبت في الضحك ،
 اضحك ، اذا اطربتك شيء سمعته من انسان ، قم اليه وعائقه ، اذا كان مصيبة
 فان ما تفعله ايضا هو الصواب ، لنعد مرة أخرى إلى التلقائية ، إلى الحياة
 الصحيحة ، نتسمع ربينا الشجى المطرب ..

نحن في حاجة إلى التخلص من الخوف .. الخوف من اللمس ، الخوف من التأثير ، الخوف من إظهار المشاعر، إن أيسر الوسائل لابدات وجودك في هذا العالم هو أن تكون كما أنت ، أن تكون بما تشعر وأصعب الامور وأسوئها أن تصبح كما يريده الآخرون أن تكون ، ولكن للأسف هذا هو الحال الذي نحن عليه .. هل أنت حقاً أنت ؟ أم أنت كما أخبرك الناس أن تكون ؟ وهل يهمك حقيقة أن تعرف من أنت ؟ إنك إن فعلت ذلك ستكون هذه أسعد رحلة لك في حياتك ..

ويمضي الدكتور « بوسكاراجليا » في كتابه الشهير فيقول .. « ثم إن الإنسان المحب المحبوب هو واحد من أولئك الذين يتصرون البهجة الدائمة في الحياة ، وإنني على يقين من أن هذا يخالف ما هو شائع في الناس ، في الحياة أشياء كثيرة جميلة تجلب السعادة ، مثل الأشجار والطيور والوجوه ، لا يوجد في عالمنا شيئاً متشابهان من جميع الروايات فالتغيير دائم ومستمر.. فكيف نصاب بالملل ؟ ..

إن منظر شروق الشمس لا يتشبه أبداً مرتين ، تأمل وجوه الناس .. كل وجه مختلف ، لكل انسان جماله الخاص ، لا توجد أبداً وردةان متشابهتان ، إن الطبيعة تمقت التمايل حتى في الااعشاب .. لا تتشابه ورقتان ، لقد علمتني البوذيون شيئاً طريفاً أنهم يؤمنون بالوحدة بين الزمان والمكان ، هنا ، والآن .. الحقيقة تكمن فيما هو قائم بينما الآن .. يبني ويبنيك .. اذا كنت تعيش في الغد ، فأنت في حلم ، سيكون كل حصادك أملأ قد لا يتحقق ، وماضيك لم يعد حقيقة تملكها فلا تخبس حياتك في الماضي ، عش حاضرك ، عندما تأكل كل جيداً ، عندما تحب احباب جيداً بقوة ، عندما تتحدث مع أحد أحسن الكلام واستمتع بالحديث ، عندما تنظر إلى الزهور انظر جيداً وابتسم .. امسك بجمال اللحظة الآية ..

ثمة أمر آخر عند الشخص الحب أنه يحتاج إلى من يحبه، ويهتم به ، شخص واحد فقط يكفي لجعل العالم أسع وأجمل ، هذا الشخص يكون قريبا جداً ليسمع ويرى بصدق واهتمام ، قد يكفي أحياناً اصبع واحد ليحول دون انهيار السد الكبير . إن الحب في أجمل صورة هو شعور كل منا بالآخر ، أن يحس بوجوده ويستمع إليه ويستشعر الألفة والأمان عندما يكون معه ..

لقد قال « وليم فولكنر » ذات يوم .. « اذا كان لزاماً علىَّ ان اختار بين الالم وبين العدم فلسوف اختار الالم » .. إنه نفس المعنى ، أن يكون بجوارك انسان تشبه بصدق وبيادلك نفس مشاعرك ، ولعل هذا هو السر الذي يدفع الناس إلى الزواج ، أنهم يبحثون عن الألفة والصحبة بكل ما تحمله من حسنان وسيئات لأن البديل هو العدم واللاشيء ..

يقول « اريك فروم » .. « الحب يعني أن يهب المرأة نفسه ويستودعها عند من يحب آمناً مطمئناً دون موثق ولا ضمان ، أن يقدم كل نفسه راضياً مرضياً يحدوه الأمل بأن الحب يستولى على قلب من يحب ، إن الحب ثمرة من شجرة الإيمان وكلما اشتدت الشجرة وكبرت ، نضجت الثمرة واكتسبت حلاوة فإذا ضمرت ضمرت » ..

إن الحب يتطلب منك عزيزى القارئ أن تكون حراً وأن تدرك قدراتك الحقيقية ، وهذا لن يحدث إلا إذا عرفت نفسك حقاً .. هل يمكن أن تعرف الحب وأنت لا تعرف الحرية ؟ .. إن الحرية تعنى ألا تكون عبداً لأحد أو أسيراً في رغباتك لشيء ما .. والحرية بهذا المفهوم ذات معنى كبير ، لقد قال بوذا .. إن حرية المرأة تبدأ عندما يقتل في نفسه كل الرغبات .. وهذا شيء صعب لا يقدر عليه إلا الكهنة والرهبان ساكنو الأديرة والمعابد ، لكنك تستطيع أن تفهر داخلك الرغبة متى أردت إذا تسلحت بالإرادة والإيمان وعرفت الحكمة من وجود كل ما حولك .. إن الحب بدون حرية هو استسلام وقهقهة ورضوخ للأمر

الواقع .. لقد قال « ثورو » كلمته الرائعة « الطيور لا تفرد أبدا في الأقفال » ..
إن الإنسان الحر يظل أبدا حررا - كما يقول الدكتور بوسكا جليا -
ولاتنطفع جدلا حريته ولو كان في أشد السجون ظلما وظلاما ، والذى يحطم
قدرة الناس عن تحسين ظروفهم وأحوالهم قلة ما يملكونه من معرفة وخبرة
اضافة إلى ضعف عزيمتهم ورادتهم .. أنهم يعتقدون أن الأمر لا تتبدل
وستبقى على ما هي عليه إلى النهاية ، ومadam المرء يملك إرادة فهو قادر على
نحو ما ويدرجة ما على التحكم في سلوكه وفعاله وضبط توازنه واستجاباته
وتوجيه أهدافه وغاياته .. وعندئذ يستطيع أن يتکفل بمسؤولية حياته الخاصة ،
ولن يخضع خضوعا كاملا لقوى أكبر منه لأنه هو ذاته قوة دافعة وطاقة
محركة ..

الأمر الآخر أنك لن تستطيع أن تحب غيرك إذا لم تعرف أولا كيف تحب
نفسك وكيف تتفق على مميزاتك وقدراتك الحقيقة .. يقول الطبيب النفسي
« ر . د . لينج » .. « إننا نفكر بدرجة أقل كثيرا مما نعرف ونعرف أقل كثيرا مما
نحب ونحب أقل كثيرا مما حولنا وعند هذا المدى الضيق ، فنحن أقل كثيرا مما
يجب أن تكون » .. هل تدرى كم من قدراتك وطاقاتك تستخدمها فى
حياتك ، إنها على أحسن تقدير لا تزيد عن ٥ % - كما يؤكّد ذلك هربرت
أوتو - فماذا عن الباقى ؟ إنه طاقة معطلة أو مهدرة ، وأنت دون أن تدرى
تحبس نفسك في حيز ضيق يقييد تعاملك مع الناس ويتحول دون تفجر أبدا عاتك
وكأنك في رقاد عميق ، وقد تقول لنفسك واهما .. إن هذه هي حدودي
ولست أملك أكثر من ذلك ..

أنت طراز فريد وعالم وحدك ، ابحث داخلك ، ففي أعماقك سر الخالق
وعظمته وأنت في النهاية لم تخلق عبشا ولم يجرفك بعيدا عن طموحاتك
وأحلامك الا منهاج حياتك ورادتك الضعيفة المقيدة بالأوهام والظنون ..

يقول القديس يوحنا: إن في بيتنا غرفاً عديدة ، لكل منها رواتها المدهشة لون افتتح بابها تكشفت ، فكيف نرضى ونصير على العناكب والفهارن والعنف والموت.. تسكن فيها وتصرح وتمسك بزمام بيتنا ..

إن بيتك هو نفسك ، فهل بمقدورك أن تكتشف حجراته وتعيد ترتيبها وتنظيمها.. إن ذلك سوف يكسبك قوة وخبرة وسيجعل منك إنساناً آخر .. مشاعره رقيقة وأحساسه مرهفة وهو بالضرورة إنسان محظوظ وناجح .. يقول «براوننج» .. «عندما تبدأ معركة المرء بينه وبين نفسه فهو عنده شخص يستحق الذكر» .. إن لك حاجات جسمية وعاطفية ، وتأمل كيف تقضي معظم وقتك لتلبية حاجات جسمك من مأكل ومشروب وملابس ، فهل تبذل نفس القدر والوقت لتلبية حاجاتك العاطفية ؟ ..

أنت لا تحتاج إلا لقدر ضئيل من الطعام لسد جوعك ولا يحتاج جسمك إلا للأوى بسيط يحميه من الحر والبرد ، والقليل من الملابس يكفى ليتدبر به الجسد، لكنك مثل غيرك تقضي عمرك كله وأنت تسعى لاشباع حاجات جسمك بما يتعد عما تتطلبه الضرورة والغاية من هذه الحاجات ..

إن حاجاتك العاطفية قد تبدو بسيطة وقليلة ، لكن كل جزء ضئيل منها على جانب كبير من الأهمية ، ومهما كان بسيطاً فهو لا يقل أهمية عن المطالب الأساسية للجسم والتي تحفظ عليه النمو والحياة ، ومالم تشبع تلك المطالب والاحتياجات العاطفية فإنها تسبب لجسد المرء أعراضًا وأمراضًا وألامًا مثلما تحدث شدة الجوع والظماء وقسوة الطقس حين لا يكون هناك رداء أو مأوى ..

إن اليأس والاحباط الشديد والعزلة الكاملة والتوتر المفرط ، كلها ما لم تلق اشباعاً عاطفياً ونفسياً تسبب هزاً وضيقاً وذبولاً في الجسم يفضي إلى حياة هي أقرب إلى الموت .. يقول بوذا .. «لا تنتهي الكراهةية أبداً بالكراهةية وإنما تنتهي بالحب» .. هذا هو المبدأ .. أن يجعل حياتك مزيجاً لا ينتهي من الحب وأن يجعل لنفسك منه زاداً حتى عند اعدائك ومن يكرهونك .. يقول

«كلارنس وارد».. «بدلا من أن نمقت أعداءنا دعنا نشفق عليهم ونحمد الله على أنه سبحانه لم يخلقنا على غرارهم وبدلًا من أن نصب الاتهامات والوان الانتقام على رءوسهم دعنا نشملهم بالرحمة والشفقة والمعونة والعفو» ..

إن أقل فكرة من أفكار النقد أو الشك أو الأثرة أو الغيرة أو الخوف والعداوة، بعد أن تتم دورتها في أمواج الأثير غير المنظورة ترجع إلينا ثانية على صورة مرض أو ألم وشيخوخة ، ولو أدركنا ذلك واقتناعا به اقتناعا صادقا ، فسننادر حشما إلى إيدال تلك الأفكار بأفكار الحب والبركات والسلام .. إن من يعطي بحب ، ولو شيئا يسيرا إنما يعطي من ذات نفسه ، فالليد التي تقدم وردة مثلا تظل آثار عطرها عليها وقتا طويلا .. ثم إن الحب يحتاج منك أن تكون قانعا راضيا ، فالقناعة تنزع ما في قلبك من غل وحقد ، يقول سبحانه عن أهل الجنة «ونزعننا ما في صدورهم من غل لإخواننا على سرر متقابلين» .. وقد قال «ستيكا» أحد فلاسفة الرومان العظام.. «إذا بدا لك كل مالديك قليلا فاعلم أنك لو امتلكت الدنيا لخلت أن ما لديك قليل» ..

إن المرء قد يمضي عمره كله لا هناء وراء سراب أو وهم يظنه حقيقة ، قد يكون هذا الوهم أو السراب أى شيء آخر في الدنيا غير أن يعرف المرء نفسه ويتمتع بما لديه في اللحظة التي هو فيها ويعيش كل دقيقة من عمره الذي لن يحياه سوى مرة واحدة .. وهو في كل ذلك يجب أن يعيش بشرف وصدق وحب .. لقد قرأت هذه الكلمات الجميلة التي يقول كاتبها ...

سيأتي يوم تكبر فيه وتترى ، سيأتي يوم تمتلك فيه الأشياء وستشرق شمس صباح على أشيائك وتمسى عليها ، لكن هذا اليوم بعيد وطريقه لم توطأ بعد، ولم تدم اشواكها قدميك ويجعل عرقك تراها .. وخوفك عليك أن تصلك متعبا عصرت الطريق نضرة الحياة فيك ، وايست الشمس عرق الأمل في عينيك ، خوفك عليك أن تقبض على الدنيا في راحة يديك ، ثم تدرك أنك لا تملك

شيئاً، إن الأشياء تملكك ، ولأنني لا أملك غير الكلمة فقد جئت أهمس في
أذنك أن تنعم بما لديك ، لأن ما ليس عندك ليس لك ولن يكون لك حتى
تفقد الرغبة فيه وال الحاجة إليه ..

كل نقود الدنيا لا تشتري أجمل ما في الحياة لأن أجمل ما في الحياة هو
هبة الحياة للاحياء .. الهواء مجاني وستنفس منه القدر ذاته فقيراً كنت أو ثرياً،
والربيع كذلك بالأزهار والرياحين والعطور وتغير عصفور يبحث عن أليفته في
خميلة تشابكت أوراقها .. الصدقة لا تشتري بنقود بل إن النقود تفسدها
وستجد أن صديقك اليوم هو أخوك من دون أب وأن صديقك هو قريب منك
بعيد عنك بمقدار ثرائك ..

والحب ، الحب الذي يجعل العالم يدور ، يستوى فيه فقير وغني ومستصل
يوماً ثم تكتشف أن الوصول هو النهاية وتجد أن الحب الذي كان رعشة يد دافئة
لمستها خلسة أصبح بضاعة تباع وتشتري وتبتذل ، وعندما يضيع الحب يضيع
معه سبب العمر وتطلب العودة ولكن كيف تعود إلى أيام مزقتها بيدهك من
التقويم وقد نفذ صبرك سعياً وراء الوصول .. نعم ، يا صديقى أجمل ما في
الحياة لا يشتري بنقود ، السير وحيداً (مع نفسك) في طريق برية تظللها أشجار
باسقات رأت ألف متنه قبلك وأظللت دون منة تستطيع أن تبدأ به لا أن تنتهي ..
والسير مع تلك التي تشعر بأن السير معها يرفعك إلى الغيمة التاسعة لا يصلح إلا
من دون خشخضة المعدن في جيبيك ..

سيأتي يوم تكبر فيه وترى وسيأتي يوم تمتلك فيه الأشياء ، غير أنك اليوم
شاب والشباب أعظم ماملكت وستملك فلا تضيعه ، وأنت اليوم تملك الحياة
ونقود الدنيا كلها لا توازي أن يكون الطريق أمامك أطول منه خلفك.

الحياة ليست طعاماً وشراباً ولو كانت كذلك لما استحقت معايشها ومع

ذلك هل لاحظت أن أطيب الطعام رغيف ساخن وأن الذ الشراب ماء بارد؟
وهل تحتاج أن ترى لنأكل خبزاً وشرب ماءاً، كل ما تشتريه النقود لا يصلح
من دون هذين .. لاتنظر أن تسعد غداً فأنت سعيد اليوم دون أن تعرف ، أما
الغد فلن يأتي إلا في موعده ، حاملاً سعادته وشقاءه وكل شيء بينهما ..

إذن فأنك الآن في حالة حب وسلام مع نفسك والآخرين بقدر قناعتك بما
لديك ورضاك عما حققت وتمتعك بكل لحظة تعيشها مادام تتمتعك هذا لا
يضر الآخرين أو يتعارض مع مبادئ القيم والأخلاق .. لقد قال « ثورنتون
وايلدر » في قصته « جسر سان لور » .. « هناك أرض للأحياء وأخرى للموتى ،
والجسر بينهما هو الحب ، إنه الحقيقة الوحيدة وطوق النجاة المتفرد » .. إن هذا
 يجعلنا نتسائل .. هل لفقدان الحب في حياتك تأثير نفسي يلقى بك بالفعل
في نطاق الإصابة بالأمراض النفسية؟ ..

هذه حقيقة يؤكدها الطب النفسي .. أتراها تزعجك؟ ، فالإنسان حين
ي فقد الأمل حين يفقد القدرة على حب غيره وانتظاره والسعى إليه فهو إنسان
مصاب بالفصام أو الاكتئاب .. لكن كيف؟ .. إن فقدان القدرة على الحب هو
بداية أعراض مرض الفصام، ورغم أن مريض الفصام يفتقد الادراك بأنه مريض
الا أنه يشعر في بداية مرضه بأن قدرته على الحب قد تغيرت بأنه لم يعد ينفعل ،
ولا يحزن لفقدان عزيز عليه أو يفرح بمكسب أو شجاع أو أية مناسبة سعيدة ،
أنه - ببساطة - يفتقد القدرة على الحب .. وفي مريض الاكتئاب نرى إحساس
الكرامة هو الطاغي ، فمريض الاكتئاب يكره غده بل يكره يومه ، يكره وجوده
وحياته ويحس أن الحياة قد فقدت طعمها ولو أنها وأن أسلم طريقة هو أن
يتخلص من هذه الحياة الخالية من الحب بأن ينهيها بالموت .. أى أن يتتحر ..
وهناك مرض آخر يعرف بالفصام المتأخر أو « البارافرينيا » ويصيب هذا المرض
المتقدمين في السن نظراً لأنهم فقدوا حب المحيطين بهم ، حين يكبر الأب أو

الأم ويفقد كل منها القدرة على الأسهام والعطاء ، ويكبر الأولاد ويتفرق كل إلى حال سببه وينشغل بالزواج أو بالعمل بعيداً عن بلده وهذا يخالف الإحساس بالمرارة وافتقاد الحب الذي يصيب المسنين .

ومن أنواع الفحص المعروفة في الطب النفسي والمرتبطة بفقدان الإحساس بالحب ما يعرف باسم فحص البارانويا وتركز أغلب اعراضه في احساس المريض بالاضطهاد ، بأن الناس كفوا عن حبهم له بل ويدأوا يسعون إلى إيهاته .. وقد يؤدي هذا إلى انقلابه إلى شخص عدواني ..

كذلك في سبب منه يعتبر العجز الجنسي واحداً من مظاهر فقدان الحب بين الرجل والمرأة فحين يكتف الرجل عن حب زوجته فإنه يعجز معها جنسياً وحين تفقد الزوجة حبها لزوجها فإنها لا تستجيب معه جنسياً ، فالحب والجنس شيطان متكاملان بل هما شيء واحد ، ممارسة الجنس بلا حب أكبر مصدر للفشل أو العجز الجنسي ، الحيوان فقط هو الذي يمارس الجنس بدافع من الغريزة وحدها وهو بالضرورة غير معرض للفشل لأنّه لا يعرف الحب ، أما الإنسان وهو المخلوق الذي كرم الله بالقدرة على الحب والانفعال فإن عواطفه ومشاعره وقدرته على الحب تتدخل في جميع وظائف جسمه العضوية أو البيولوجية ..

إن الأفكار السيئة ومشاعر الكراهة والبغضاء وانعدام الحب والتى يديرها الإنسان في ذهنه تضره كما يضره الغذاء الفاسد سواء بسواء .. فتركيب الدم الذى يجري في عروقنا لا يتوقف فقط على نوع الغذاء الذى نتناوله بل يتوقف أيضاً على نوع الأفكار التى تشغله أذهاناً .. فالجسم والروح يتصلان أحدهما بالآخر باونت الروابط ، وفكرة واحدة من أفكار النقد أو المرارة أو الكراهة قد تكفى لتسمم أعصابنا ودمنا بشتى الأحماض الناتجة عن الانقباضات العصبية وهذا بدوره يؤدي إلى الاصابة بأمراض عضوية ونفسية في آن واحد ..

الخلاصة ..

حتى تصبح شخصاً محبوباً ومحظوظ بتوافقك النفسي وتؤثر في كل المحيطين
بك يجب أن تعلم ..

- ١ - أن تختلط الآخرين وتعاملهم كما تحب أن يعاملوك .
- ٢ - أن تكون أنت كما خلقك الله تعيش في تلقائية وعفوية ولا تكون أحداً آخر سواك في مواقف الحياة فأنت مزيج فريد.
- ٣ - أن يكون هناك من يحبك ويهتم بك وتبادله أنت في نفس الوقت هذه المشاعر الصادقة ..
- ٤ - لن يكون بمقدورك الحياة في حب مالم تكن تحياناً في حرية فالطير لا تغدو أبداً في الأقفال .
- ٥ - أن تعرف قدراتك وأمكانياتك الحقيقية وتستثمرها في خدمة طموحاتك وخدمة الآخرين .
- ٦ - أن يكون لديك إحساس عميق بالقناعة والرضا .
- ٧ - افتقادك للحب يعني اضطراب حياتك النفسية وتعرضك للعديد من الامراض النفسية مثل الاكتئاب والفصام والبارانويا .

الباب الثالث

كيف تقول للفشل... وداعا

الفصل الأول

الإرادة فن .. يمكنك تعلمها ..

ألم تأسّل نفسك يوماً عن الأسباب التي تجعلك تفشل في عمل ما أو اختبار تعرضت له؟ .. ربما لا تجده جواباً يشبع فيك الحيرة والدهشة .. لكنك قد تعود وتساءل .. لماذا نجح فلان وحقق أملاً وطموحات كبيرة بينما أنا محظوظ وكأن الحظ يعاينني أو أن الدنيا بأسرها تقف في مواجهتي؟ .. هكذا تظن ..

قد يبدو الأمر محيراً بالفعل ولكنه لا ينطوي على أي أسرار .. فالحقيقة أن بين الفشل والنجاح جسراً صغيراً هو الإرادة .. يقول رجل المال والأعمال الشهير «شارلز شراب»: «إن أهم عامل يعين الشاب على بلوغ النجاح هو تصميمه على بلوغ الهدف» .. فالنجاح هنا رهن بقوة الإرادة .. والآن قد تقول عزيزى القارئ .. «حسناً، إن لدى ذخراً من قوة الإرادة ولكننى أواجه فشلاً بعد آخر» .. وأنا أصدقك في أن لك رصيداً من قوة الإرادة بالفعل ولكن في أي شيء تنفقه وكيف تبذل طاقتك وهل لديك عزم يكفى مسيرتك في الحياة بنفس القوة والاصرار؟ ..

إن الدكتور مصطفى الديواني عميد طب الأطفال في كتابه «قصة حياتي» يقول: إن النجاح في الحياة يتوقف على دعائم ثلاثة ..

- ١ - كثير من الهدية والتوفيق .
- ٢ - ذكاء يكفي أن يكون متوسطا .
- ٣ - مثابرة تصل بك إلى نهاية الطريق دون أن تلهمت .

وهناك عامل رابع وهو أن يهبك الله فسحة من العمر تتبع لك الفرصة كاملة لتأدية رسالتك في الحياة ، كل هذه العوامل مجتمعة توصلتك إلى ما تبغي من نجاح ولمعان ، وليس الفكرة أن تلمع لمعانا خاطفا سريعا لا يلبث أن يخبر ، ولكن العبرة أن تخافظ على هذا اللمعان ..

لا شك أن المثابرة أو قوة الإرادة هي من أهم العوامل التي تؤهلك لتحقيق النجاح والتغلب على الفشل .. ولكن هل يكفي أن تكون لديك الإرادة فحسب ؟ .. لابد أن يتتوفر لك الاهتمام أيضا بل ونقول الحب كذلك .. فإذا لم تهتم بشيء وبخاصة فكيف ستتجدد القوة والمثابرة لتحقيقه .. الإرادة هي طاقة مضاد إليها اهتمام ..

لقد كانت قوة الإرادة هي السر الذي دفع « بيرس » لأن ينبعج في اكتشاف القطب الشمالي وجعلت « ستانلى » يكتشف مجاهيل إفريقيا وكانت القوة الدافعة « لشاكلتون » حتى يجوب القطب الجنوبي .. لكنها لم تكن ارادة فقط بل كان هناك اهتمام وحب للمغامرة قبل أن تكون هناك إرادة ..

لقد كان المستكشف « بيرس » يريد أن يصل إلى القطب الشمالي وكان يتوق إلى ذلك .. لقد كان اتجاهه العقلي كله يدور حول هذه المخاطر الكبيرة، ومن ثم كان اهتمامه كله يكمن في هذا الاتجاه وكانت لديه طاقة هائلة تدرب في وجدهاه ولذلك كان يتمتع بالقوة الدافعة المطلوبة ، فعندما امتزجت هذه الطاقة بالاهتمام بدأ الأمر العظيم الذي حمله على عاتقه ، وكلما زاد الاتجاه وجوداً بين الطاقة والاهتمام كان المجهود خلاقاً ومشرقاً ..

يقولون إن الفاشلين نوعان .. نوع يعمل بدون أن يفكر ونوع يفكر بدون أن

يعلم .. ولعل الشيء نفسه يمكننا أن نقوله على الإرادة .. فالإرادة بدون اهتمام هي جهد ضائع ، والإرادة بدون طاقة وقوة هي مشروع لا يستند على أساس أو مجرد خواص في مهبل الريح ..

وقد يتتوفر لك عزيزى القارئ الطاقة الالزمة والاهتمام المطلوب ومع ذلك تجد أن ما تطمح إليه وتتجه به بعيداً عنك صعب المنال .. هل تدرك ما السبب؟.. إن ذلك راجع إلى تشتت الطاقة وتوزيعها في أكثر من مجال أو أن هناك قوى مضادة تعمل داخلك وتقلل من حماسك دون أن تشعر وهكذا يكون قدر الطاقة الذي يحصل عليه الشعور غير متناسب بموضوع اهتمام قوي ..

يقول «روبرت ودوروث» في كتابه «علم النفس» .. يمكنك تدريب إرادتك - ليس في الأمر سر .. **فقط اتبع هذه الخطوات ..**

١ - اتخذ لنفسك هدفاً معيناً واضع المعالم تستشعر رغبة في السعي إليه وبلغه وكلما كان الهدف واضحاً بيناً كان السعي إليه أيسر ..

٢ - ابتكر لنفسك مقاييساً تقيس به مقدار تقدمك نحو تحقيق هذا الهدف ولعل من العوامل التي تحفزك على متابعة السعي نحو هذا الهدف أن تجد سبيلاً للمنافسة ، فلا شيء كالمنافسة يحرر طاقة النشاط من عقالها ويدفع بها إلى العمل الدؤوب ..

٣ - اتخاذ لنفسك شخصية علياً ناجحة فكثير من الرجال بلغوا النجاح خلال سعيهم حيث لبلغ ما يبلغه مثالهم الأعلى ..

٤ - كن جاداً في بذل الجهد ولا يثبط شيئاً من همتك إلا إتجاه السفطى الذي طغى للأسف في الوقت الحاضر والذي يتجلّى في عبارات كهذه «خل عنك يا صديقى فلا شيء في الحياة يستحق هذا العناء كله» ..

وهي عبارات لا تنال منها للأسف أكثر من رفع الحاجبين دهشة وقد يفيدك وأنت تبذل الجهد أن تتسلّح بروح الفكاهة والمرح ولا تقولين

لشيء.. سأحاول بل قل سأفعل .. إن شاء الله .

ولعلك - عزيزى القارئ - تواجه امتحانا لإرادتك كل يوم ، فقد تتنازعك رغبات مختلفة وفي وقت واحد ، ويكون من الضروري أن تتخذ قرارا ربما كان سريعا وحاسما .. ولعل هذا - أيضا - ماجعل علماء النفس يعتبرون الإرادة في حقيقتها رغبة نصرها المجتمع أو الأخلاق أو الكرامة الفردية أو الاعتبار الشخصى أو الوطنية أو كل ذلك معا .. ولعلنا هنا لم نبتعد كثيرا عما قلناه من أن الإرادة هي اهتمام مضاد اليه طاقة .. والامر هنا أن الإرادة هي رغبة مضاد اليها قوة قد تكون من داخلك أو من الخارج ..

يقول الدكتور « فنتون » : « اذا كنت معتادا على التردد والاحجام فمن الخير أن تعود نفسك اصدار القرارات ، أوضع المشكلة التي تواجهك ومحضها جيدا أو اكتب الاسباب التي تدعوك الى اتخاذ موقف معارض للموقف الاول ، فإذا لم تنته الى قرار حاسم بعد ذلك ففكك في الامر ليلة أو ليالى عدة حتى تنتهي الى قرار مناسب .. فمتى انتهيت الى قرار اعمد الى تنفيذه فورا ولا تنظر الى الوراء ولا تفكك فقط في الحل الذي اتبنته أو في الحلول الأخرى الممكنة ، فلن يجديك هذا الا القلق وتشتت الذهن ويجب الا تسرف في طلب النصح »

هل تعجز ارادتك - احيانا - عن الاختيار والاصرار على موقف معين من عدة مواقف تواجهك في الحياة ؟ .. حسنا .. كلنا يتعرض لذلك .. وقد يكون الأمر في احيان كثيرة ينطوى على حيرة حقيقة .. وقد تسأل .. ماذا عساى افعل حال هذا ؟ .. قد تفيدك نصيحة « فرانكلين روزفلت » والتي اوردها « والتر بت肯 » في كتابه « هذه القوة الاضافية من أجلك » .. يقول روزفلت في نصيحته .. ان صعوبة هذه الحالات تتأتى من أن المؤيدات والمضادات لا تحضر الى النفس في نفس الوقت ، إن بعضها يحضر حينا ثم يختفي ليحل محله البعض الآخر ومن هنا يتتج العجز عن الحكم .. وطريقى في التغلب على هذه الحالة تتلخص في قسمة ورقة الى قسمين اخصوص أحدهما للمؤيدات والآخر

للمضادات .. ثم أخذ خلال أيام ثلاثة أو أربعة في النظر في الموضوع مسجلاً المؤيدات والمضادات التي تخطر في بالى كلاً في موضعه من الورقة ..

ومتى انتهيت من ذلك ، وأمكنتني أن انظر فيها كلها دفعة واحدة ، حاولت أن افرد لكل من المؤيدات والمضادات قيمة (علامة) .. وحين اجد اثنين منها متساوين في القيمة موجودين في قسمى الورقة اضرب صفا عنهما معا .. أما اذا وجدت أن اثنين من المؤيدات يعادلان ثلاثة من المضادات فإني احذف الخامسة مرة واحدة .. وبعد أن اقدم على هذا التحو انظر أى الكفتين ترجح ، ثم اترك الامر يومين أو ثلاثة ، فإذا لم يطرأ على ذهني جديد ينضم الى المؤيدات أو المضادات ويغير القيم ، عزمت على ما انتهى اليه حسابي ..

هذا وبالرغم من استحالة الضبط التام في وزن مثل هذه الامور فان النظر في كل من المؤيدات والمضادات ، كل على حدة ثم مقارنتها بعضها ببعض وموازنتها بعضها مع بعض ووضعها جمياً في مجال رؤية واحدة ساعدني دوماً على ضبط أحکامی وعدم التسرع فيه والحق انى اخلدت من هذه الطريقة خير فائدة» .. قد لا يكون هذا ممكناً على الدوام .. اليه هذا ما تقوله لنفسك الآن عزيزى القارئ ، وأنا معك تماماً .. فقد تصلح هذه النصيحة للقرارات الكبيرة التي تتطلب اياماً أو حتى شهوراً ، لكن ما هو الحال عن القرارات السريعة التي تحتاج منك الى أن تصدرها فوراً؟ .. يقول اوسكار ويلد .. «مشكلة الكثيرين انهم يواجهون مشاكلهم على اساس الاجابة عنها «نعم» أو «لا» بالرغم من أن معظم المشاكل قد تحتوى بعضاً من «نعم» وبعضاً من «لا» ..

حتى تصدر قراراً سريعاً وتقف عنده باصرار وقوة وتجعل تنفيذه رهن ارادتك لابد ان تكون الصورة واضحة امامك ولا يحيط من قدرك ان تستشير غيرك من واجهتهم ظروف مشابهة ، انك لا تستطيع ان تسلك سبيلاً في غابة مجهلة لا تعرف عنها شيئاً دون أن تقابلك مفاجآت يمكن ان تشي من عزيمتك على الاستمرار .. لكن عندما تبصر بالمشكلة من جميع جوانبها ثم تتخذ لها مارأته

من حلول وووجدت ان ثمة اخطاء واجهتك فتذكر قول «بيل مارك هام»
«لاتخل عن حقلك في أن تخطئ.. فمن الخطأ سوف تتعلم دروساً سوف
تحمل خطواتك المقبلة أكثر ثباتاً وقوة» ..

ان تنمية الارادة داخلك يتطلب منك اموراً ثلاثة هي ..

- ١ - القوة وتعنى النشاط البناء الابيجايى .
- ٢ - الثبات .. ويعنى الاصرار فى عباد على معاودة الكرة بنفس الرغبة الاولى .
- ٣ - التوجيه .. تحديد الغرض المنشود وتسديد الخطى نحوه ..

إننا عندما نمزج موضوع اهتمامنا ببطاقتنا فانما نستهدف الوصول الى غايتنا ..
ولكن عندما نسمح لموضوع اهتمامنا أن ينحرف في اتجاه واحد .. وأن تمضي
الطاقة في اتجاه آخر فإننا معرضون لأن نحقق «لا شيء» ..

إن كلانا لديه طاقة وكلنا لديه موضوع اهتمام .. وما إن يتمزج هذان
العاملان حتى تخصل الشخصية على القوة الدافعة لها .. امض وابحث عن
موضوع اهتمامك .. إنه حولك في كل مكان .. وليس بعيداً عنك وعندما تجده
امزجه ببطاقتك التي لم تستغلها بعد ، وعندما تفعل ذلك ستبدأ في التحسن وفي
الشعور بالأهمية .. هذا الشعور الذي كان - ولايزال - القوة الحقيقية المستترة
وراء كل ما حققه الإنسان ..

الخلاصة

- ١ - الارادة هي طاقة مضارف اليها اهتمام ، ولن تهتم بتحقيق شيء أو النجاح
فيه حتى تجده ثم يبدأ بعد ذلك تركيز كل قواك للوصول اليه .
- ٢ - تدريب الارادة لديك يتطلب منك اتباع خطوات اربعة .
- ٣ - اصدار القرارات يتطلب ان تكون جوانب المشكلة واضحة امامك مع اعطاء
نفسك الفرصة لدراسة كل الخيارات .
- ٤ - نصيحة «فرانكلين روزفلت» تساعدك على اتخاذ القرار الصائب .

الفصل الثاني

الغام في طريقك ..

الخروف

حب الظهور

الحقد والحسد

عقدة النقص

عندما كنت صغيراً كان لدى عيب في نطق بعض الحروف ، وكان هذا العيب والذي يعرفه علم النفس « بالتهتها » سبباً لاحساس قاس بالمرارة والألم كان يجعلني على الدوام اشعر بأنني أقل من أقرانى في الدراسة وكانت أجد في العزلة والانطواء ملذاً وسبباً ينقدنى من هذا الشعور بالنقص ، واذكر ان هذا الشعور كاد أن يكون سبباً في تأخرى الدراسي بل أنه كان دافعى يوماً ما للانتحار ، وأحمد الله أن هذا الاحساس بالنقص تحول إلى قوة دافعة كان لها الأثر الكبير بعد ذلك في مسار حياتى كلها .

والى يوم عندما اتذكر ذلك أرى أنه كان يمكن أن اتخاذن وأركن إلى عجزى وضعفى واترك ما وهبناه الله من قوة وارادة فى مهب الريح ثم ابكي فشلى وفساد حياتى وقد العن الدنيا كلها فى نهاية تمرد وختسر لا تنتهى ..

إن للفشل أعونا يعملون بهمة ونشاط لنصرته وتأكيد دوره فهل سألت نفسك - عزيزى القارئ - أى من أعون الفشل يعمل داخلك ويدفعك بعيداً عن النجاح ؟ .. إن الخوف وحب الظهور والحقن والحسد وعقدة النقص هم خدام مخلصون للفشل وكل منا به بعض من هؤلاء الأعون .. لكن إلى أى مدى تأثيره ؟ وما هي الكيفية التي يتعامل بها معه ؟ ..

١ - الخوف

ذلك الزائر الذى قد يكون فى حياتك نعمة أو نعمة .. فالخوف السوى هو ضرورة لك والا ما استطعت أن تحافظ على حياتك وتجنب الأخطاء، هب أنك تسير فى الشارع وفجأة ترى سيارة ضخمة متوجهة نحوك إنك لن تفكّر عندئذ بل ان فرائصك سوف ترتعد وسيرجف قلبك ثم لن تلبث أن تقفر بعيداً عن مصدر الخطر ، وحيثند سوف يزول الخوف وتهداً نفسك .. هذا خوف سوى موجود لدى كل منا لحركه غريزة البقاء وحب الذات .. هذا الخوف من جانب آخر قد يدفعك الى بذل الجهد لكي تبلغ القمة فيما تعمل أو تقوم به، فأنت حريص على ألا تلام أو توجه لك تهمة التقصير أو الإهمال .. هذا ايضاً خوف طبيعى واجابي وهو مطلوب لرفع اسهم نجاحك. أما الخوف المرضى أو الفوبيا فهو ضرب من ضروب المرض ، هذا الخوف يسلب صاحبه لذة الحياة وبهجة العيش ، وهو البداية لطريق طويل يقف الفشل فى نهايته ..

والخوف المرضى لا يحترم احداً .. فالجميع يمكن أن يكونوا ضحاياه ، فهو لا ينحصر في طائفة خاصة من الناس وهو يشمل جميع مناحي الحياة .. فالبعض يخاف من ركوب القطار والبعض الآخر يخشى مواجهة الناس وهناك من يخاف الأماكن المرتفعة أو المغلقة أو المظلمة .. وهكذا سلسلة طويلة من المخاوف يمكن أن تهاجم الإنسان في اي وقت وتحت اي ظرف فتحيل حياته إلى جحيم لا يطاق وهي في النهاية تلقى به في براثن الفشل والاحباط ..

كنت أعرف زوجة فاضلة كانت متزوجة من رجل أعمال ، كانت هذه الزوجة تشكو مما يمكن أن نطلق عليه اعراض الخوف ، فقد كانت تخشى الجماهير وترتعد فرائصها لرؤية غريب ، وكانت تشكو من عقدة نفسية تمنعها من الخروج إلا بصحبة امها بالرغم من أنها قبل إبتلاتها بهذا المرض لم تكن

شديدة التعلق بأمها ، وكانت اذا رأت انسانا معصوبا يرباط دلالة على ان به جرحا او اصابة غشى عليها، اذا ذكر امامها ان انسانا مصابا فانها يغمى عليها... كانت هذه الزوجة سليمة الجسم ولم يكن بها اى مرض عضوى، لكن ما كان تشكو منه كان حقيقيا وقد كان له تأثيره المدمر على حياتها وحياة زوجها.. إن جميع المخاوف المرضية هي اضطرابات عصبية تعكس حالة من الخوف من شيء لا يوجب الخوف ، والحقيقة عزيزى القارئ ان كل فكرة في عقلك تحوطها حالة وجданية تتأثر بها سلبا أو ايجابا .. لكن كيف يمكن ان تصاب بهذا الخوف؟ ..

إنه التعب .. لنفرض - مثلا - لك قضيت يومين كاملين فى عمل مضن، كنت خلاله مجدها لم تأخذ كفايتك من النوم أو الراحة ، كان العمل يستغرقك تماما ، فأنت بعد هذا المجهود قلق متوتر تتزعج لأقل خطأ وتشعر لأنفه سبب .. الآن ما الذى يمكن أن يحدث لك بعد قضاء هذين اليومين على هذا المنوال؟ .. سوف تشعر في اليوم الثالث بقشعريرة من البرد وسوف تجد أن شهيتك للطعام لم تعد كما كانت وسوف تلاحظ أن حساسيتك قد زادت جدا فإذا دق جرس التليفون ففربت من مكانك وإذا خاطبت احدا كلمته في عنف وشدة وهكذا تتحول الامور الصغيرة الى مثيرات كبيرة يجعلك تشعر وتتوعد وتهتاج وكأن القيامة قاتم .. فإذا استمرت الأمور تسير على هذا المنوال فسوف تقع فريسة للتعب المزمن ولن تثبت ان تشكو من متاعب هضمية وصحية كثيرة.. يقول الدكتور « ادوار كولز » .. « ان كل من يبلغ هذه الحالة من التعب واستنفاد الطاقة يكون على استعداد للاصابة بذلك العلة النفسية .. الخوف .. فكل هزة أو حادثة فجائية كافية لأن يتسبب عنها وسواس أو خوف.. وينمو هذا الوسواس بسرعة فائقة الوصف ، لما هيأ لها الخوف واستنفاد الطاقة من التربة الخصبة .. ويغلب على هؤلاء المرضى من جراء التعب ان يتسلط

عليهم الخوف من امراض القلب ويقضون سنوات تحت تأثير ذلك الشعور الذى يتآتى عن ضربات القلب السريعة، واعتقادهم اعتقادا راسخا أن سقوطهم صرعي بدأء القلب فى أية لحظة أمر لا مفر منه .. واذا ما احسوا بثقل عقب تناول الطعام أو صعوبة فى الهضم كان ذلك كافيا لتسرب عدد لا يحصى من المخاوف حول القناة المعاوية الهضمية كالخوف من السرطان أو قرحة المعدة أو حصى الكليتين أو الزائدة الدودية وغيرها من الاشباح التى تبدو فى ضباب الخوف .. وقد يقرأ هؤلاء المرضى مقالا فى صحيفة أو مجلة فيتمكن من أذهانهم ويسلط على تفكيرهم .. ونظرا الى حالة التعب والاجهاد التى استولت عليهم يبذلون جهدا وجدانيا كبيرا وهنا يدب الخوف فى نفوسهم وكل منه يمر بخواطرهم يصاحبه لون من ألوان الألم فى حين أن هذه المنبهات عند الرجل السليم تمر فلا يحس بها ..

اتراك عزيزى القارئ قد بلغت هذه الدرجة من الخوف، وانك تراه سدا يحول دونك والحياة الهائمة السعيدة والتجاج الذى ترنو اليه؟ .. اذا كان هذا هو حالك فلا تيأس وتتصور أن هذا بالنسبة لك نهاية العالم .. فالعلاج سهل وميسور ويدك كل خيوطه .. اترك تسأله : وكيف ذلك؟ .. تخيل - مثلا - انك تخاف ركوب المصعد (الاسانسير) .. كيف يمكنك التخلص من هذا الخوف؟ ..

موضوع خوفك هو المصعد ، وهو فى الوقت نفسه الاداء الذى سوف تحتاج اليها للعلاج .. بداية يجب ان تجلس خارج المصعد وتراقب الآخرين يدخلونه ويسخرون منه .. هذا يخلق لديك نوعا من التالق مع موضوع خوفك .. بعد ذلك تبدأ محاولتك برکوب المصعد لطابق واحد مع إنسان ثق به ويكون ذلك عندما لا يكون المصعد شديد الا زدحام ثم تزيد قليلا فتركته الى ثلاثة ثم اربعة طوابق .. وهكذا فأت فى كل مرة تمضى فى الشوط الى نقطة ابعد ثم تمضى اكثرا من ذلك فتكرر تجاحك المرة بعد الاخرى .. واذا ما شعرت بالقلق يجب

عليك الا تسمح لنفسك بالهرب بل عليك ان تصمد وتثابر ، ولن يتفاقم القلق او ينفجر في صورة خوف شديد مادامت جرعتك من الدواء - اى المواجهة - محددة بالكمية المناسبة .. والنتيجة اننا سنهنن القلق من الارتفاع فوق درجة معينة ، اما اذا شعرت بالقلق يتزايد ويدأت تفكير .. « ماذا يحدث لو اصابتني نوبة هلع؟..» ورغبت في الهرب فلا تفعل .. وانما قف مكانك واستريح ودع الامر ينقضى .. انها لن تزيد عن حد معين ثم ستتجدها تتلاشى .. وسوف تجد نفسك واقفا في المصعد بعد ان ذهب القلق وانقضى وسوف تدهش لانك بدأ تشعر بالراحة ..

ثم تظل قليلا في المصعد الى ان تحس بالراحة تماما قبل الخروج ثم تكرر هذا الى طوابق أعلى منفردا أى بدون رفيق معك ، وكلما فعلت ذلك زادت ثقتك في نفسك وكسرت حدة خوفك .. وسوف تجد ان الامر ايسر وأهون مما تظن ، وان زمام خوفك بات في يدك .. هذا هو ما يحدث أو ما يجب ان يحدث مع اي نوع من أنواع المخاوف المرضية التي يمكن ان تهاجمك .. وقد يزيد من هجاحك ان تعمد الى إلابة نفسك بعد كل درجة من درجات النجاح تصل اليها ، وقد تقابلك بعض العقبات او تصادفك نوبة او أكثر من المخاوف الشديدة وهذا يعني انى قد تجاوزت فجأة حدود المغامرة بأكثر مما يجب .. عموما لا بد للمحاولة من ان تؤى ثمارها وتحقق النجاح في نهاية الأمر ..

حتى المخاوف البسيطة يمكن - ايضا - مواجهتها بنفس الطريقة ، ومن المؤكد انى عزيزى القارئ سوف تخلص من مخاوفك مهما كانت اذا واجهت المشكلة وسألت نفسك السؤال البسيط : .. ما اخاف؟ .. ثم عمدت الى ايضاح كل شيء عن موضوع خوفك - كتابة - ثم تواجهه كما اوضحتنا فى مثالنا السابق .. ولاشك ان العزم والارادة التي سوف تسلح بها لمواجهة الخوف سوف يكتب لها النصر والنجاح في النهاية حتى ولو كانت مخاوفك

سنوات وسنوات ..

وعلى ذلك يجب ان تكون شجاعا في مواجهة مخاوفك وان تحتمل المخاطرة وثبت في مكانك وتدع اي مشاعر كريهة او محطة لعزيزتك من ان تمضي وأن تكون في الوقت نفسه صابراً ومثابراً قبل اى شيء .. فليس هناك في الواقع الأمر ما يمنعك من التغلب على مخاوفك اذا اردت انت ذلك وأصررت عليه وتحمليت لأجل تحقيقه كل شيء ..

٤ - حب الظهور

هناك ايضا حب الظهور وهو منزلق خطير في طريق نجاحك .. هل تعرف لماذا ؟ .. لأن حب الظهور يضفي عليك ظلالا من السطحية و يجعلك تبدو في عيون الآخرين مغروراً مختالاً يصعب التعامل معك ، وهذا من شأنه اغلاق آبواب كثيرة في وجهك وسوف يشجع على التنبير منك وتجنيبك .. إن حب الظهور أحد الأعوان الخالصين للفشل .. فما هي مظاهره وكيف يمكنك التغلب عليه ؟ .. قد تكون قد عرفت ببعضها من هؤلاء الذين يغالون في مظهرهم حتى يظهروا أمام الناس بما ليس فيهم ، انهم يستنزفون عصارة حياتهم بحثا عن الرحيق الذي يتمتع به الآخرون ولكنهم في النهاية لا يحصلون الا السخرية والندم ..

من هؤلاء تجد الزوجة التي ترهق زوجها بمطالب لا يقوى عليها حتى تبدو مثل فلانة وعلانة ، ومن المصابين بحب الظهور الشخص الضحل في ثقافته وعلمه ولكنه يظهر أمام الناس وكأنه الحكيم صاحب العلم والمعرفة ، ومن هؤلاء تجد الفتاة التي تنتمي إلى أسرة فقيرة أو متوسطة – وهذا ليس عيبا – ولكنها تسلك في تصرفاتها مسلك الفتاة المترفة الثرية وتتفاخر بأسرتها التي تدعي أنهم من الباشوات وأصحاب المراكز الرفيعة ..

هؤلاء وغيرهم يجدهم حولك وتقابلاهم كثيرا على طريق الحياة ، إنهم يفرون صاحتهم وسعادتهم في التشبه بغيرهم ، وهم لا يرون من الناس إلا المظاهر الكاذبة التي تبدو أمامهم فيتحسرون على أنهم ليسوا مثلهم ولا يلبثون إلا أن يذلوا حياتهم وجهدهم لكي يتشبهوا ولكنهم يخسرون أنفسهم ولا يحصلون إلا الضياع والحرقة .. كنت قد قرأت قصة باسم « العقد » كانت بطلة القصة وزوجها من هؤلاء المصابين بحب الظهور والحقيقة أن الزوجة كانت مولعة بهذه الصفة القاتلة ، وكانت الزوجة مدعوة إلى حفلة مع زوجها وأرادت أن تبدو بما ليس فيها فاقتصرت من إحدى جارتها عقدا ظننته أنه من الماس الخالص ، وفي الحفلة ضاع العقد ، فلم يكن أمامها وزوجها إلا الهرب من البلدة حتى لا يتعرضا للسجن بسبب ضياع العقد الثمين ، وأمضيا من عمرهما خمسة عشر عاما في عمل متواصل لجمع ثمن العقد الذي ظننا أنه باهظ الثمن وبعد أن أمضيا عمرهما كله عملا وخفقا وابتعدا عن الناس خوفا من اكتشاف الجريمة عادا إلى بلدتهما وقابلوا صاحبة العقد التي نسيت كل شيء عنه ، ولما أخبرتهم بقيمتها وبأنه عقد فالصو لا يساوى شيئا ادركت الزوجة بأنها وزوجها قد أضاعا حياتهما بسبب حب الظهور الكاذب ..

لا شك أن الفتاة التي يربيها أهلها على احترام نفسها لا تربط قيمتها بالتنافس على المظاهر دون عناء بالحقائق والواقع ، والتي يربيها أهلها على أن لها قيمة شخصية في عقلها وخلقها لا تهتم كل ذلك الاهتمام القاتل باللبس والزينة والأثاث والبهارج والحفلات ..

قد يكون حب الظهور مرضًا جاء نتيجة شعور عميق بالنقص لكنه قد يكون رغبة متصلة داخل الإنسان ليكون صورة أخرى يتصور أنها تعجب الناس أو تدفعهم إلى احترامه والتعاون معه .. يجب عزيزى القارئ أن تكون طبيعيا في سلوكك وأن تطرح عن نفسك المظاهر الخادعة وتذكر أن حب الظهور يقصد

الظهور .. دع نفسك على سجيتها على حقيقة فطرتك وأنت تسلك ، إن أشئت الأمور واتقلها على النفس أن تكون على خلاف طبعك وطبيعتك .. اذا ضللت عن ذاتك غرقت في التيه والضياع ..

اقترب كثيراً ثم أكثر من ذاتك مما أنت عليه ، سوف تجد أنه أمر ميسور للحفاظ على كيانك .. أنت وحدك الذي يستطيع في هذا العالم أن يحمي «أنت» .. يحفظ وجودك وكيانك ، واثق الأمور واتقلها أن تكون كما يريد الناس ، لا تدعهم يقحموك في هذا الموضوع ، ابحث عن «أنت» .. عن نفسك وعن ذاتك ، من أنت ؟ .. وكن كما أنت ، وعندما سوف تخيا في بساطة وتطرح عنك احتمالاً كريهة واتقاً تبدل طاقاتك .. خف عن كاهلك الأحمال التي طرحها عليك الناس .. وقل .. «هـ هو أنا .. كما أنا .. في فطرتي وعفوتي .. كما خلقني الله بسيطاً .. بكل ما بي من ضعف وقوة .. من حمامة وازان » ..

٣ - الحقد والحسد

اللغم الثالث في طريق الفشل .. الحسد والحقـد .. انهما والغيرة أشبه بساحرة شريرة لها ثلاثة رؤوس ، فأينما وجدت واجداً من الثلاثة وجدت رفيقيه .. ولا يمكن أن يعيش انسان سعيداً اذا كان حسوداً أو حقداً ، فكلهما يسمم مجاري الحياة ويقتل بمشابرة وإصرار ساعات كثيرة ضائعة من نهارك وليلك . إن الحسد والحقـد يجدان تربة صالحة لنموهما عندما تخلو نفس الانسان من القناعة والرضا بما قسمه الله له ، والطمع والرغبة العميم للاملاك تدفع صاحبها الى الحسد والحقـد .. يقول «ستيكا» .. « اذا بدأ لك كل ما لديك قليلاً فاعلم أنك لو امتلكت الدنيا لخلت أن ما لديك قليل » ..

إن الكثيرين يخلطون بين الحسد والمنافسة ، فالانسان في زعمهم يشيران إلى استكمال النعمة على الغير وكراهيـة ذلك .. لكن الحقيقة غير ذلك .. فالحسد

هو رغبة شريرة تتمنى زوال نعمة المحسود ، ولكن الحاسد لا يعمل لكي يصبح في ثراء أو مركز من يصب عليه جام حسده وهذا ما يحدث من خلل المنافسة.. فالماء الجاد المترن عندما يرى زميله أو قرينه قد تقدم عنه بخطوات لا يحسده ويسادله كراهية وحقدا ، لكنه يعمل بجد ويصلح من عيوب نفسه ويعرف على نقاط ضعفه فيصل كما وصل الآخرون بل ويتقدمهم الصدف ايضا ..

كان مما كتبتها مجلة « لاي夫 » الامريكية .. « ان ابرز ما يميز الذين يعانون ضغط الدم هو سرعة انفعالهم وامتثالهم للحقد والحسد » .. انه الشمن الذي يدفعه كل من تغلغلت في طوليه هذه العادة المذمومة ، انه لا يهدى رقته وطاقةه فيحسب بل إنه يسمم صحته بدماء ملوثة بمختلف العلل الكريهة والأمراض النفسية المدمرة، وقد يدعا قالوا إن الحسد نار تأكل صاحبها قبل أن تأكل الآخرين ..

عزيزي القارئ إن التخلص من الحسد والحداد يسير وسهل .. إنه يكمن في الكلمة واحدة فقط .. العمل .. إليك هذه الكلمة البسيطة التي جعلها أحد المعاهد الشهيرة للأمراض العصبية شعاراً له ... تقول الكلمة .. « اذا كنت فقيراً فاعمل وإذا كنت غنياً فاعمل ، اذا كنت سعيداً فواظب على العمل ، اذا كان الحزن يخيم عليك فاعمل وإذا احسست بالفرحة فاعمل وإذا شعرت بخيبة الأمل فاعمل ، وإذا تحطمت أحلامك فاعمل . اذا تزعزع إيمانك وفشل عقلك فاعمل .. اعمل وكأن حياتك في خطر، ومهما كانت آلامك فاعمل لأن العمل هو أعظم علاج مادي يمكن ان تحصل عليه لشفاء أمراضك ومتاعبك سواء كانت عقلية او بدنية »

٤ - عقدة النقص

وأخيراً جاء حديثنا عن رابع الالغام في طريق النجاح وواحد من الأعوان

الأوفاء للفشل ... هي عقدة النقص أو ذلك الاحساس الذى يجعلك تتوارى
خجلاً عن مواجهة الآخرين أو يجعلك تتطوى على نفسك ناقماً على ما
جعلتك فيه المقادير من نقص أو قصور... أتراك تسأل.. ماهي عقدة النقص
وكيف التغلب عليها؟ ..

يقول عالم النفس وج جاليريـد.. «لا يهتم أغلب الناس بالعيوب الجسمانية
أو المظاهر الخارجى الذى ليس لنا عليه سيطرة ولا يشعرون بالخجل والعار
منه.. فان كان الشخص ساق مشوهه او عين تالفه او اذا كان لون الشعر لشخص
لا يتفق مع اللون الغالب او اذا ذهب اللون قبل الاوان فان الآخرين لا يهتمون
كثيراً فهم يهتمون أكثر من ذلك بروح الشخص وخدماته للمجتمع فالفرد
لا يقدر لجماله وتنسيق جسمه ولكن بسبب فائدته للمجتمع»

أتراك عزيزى القارئ - تشعر بنقص ما يجعلك متخلفاً عن زملائك
وأقرانك... حسنا... كلنا لديه نقص ما .. هذه حقيقة، وهى طابع لحياة الإنسان،
فالنقص هو دافعك للوصول الى صورة مثالية ، وربما كان وراء ذلك كله
الأمل الذى بدونه تفقد الحياة معناها وتتجبرد من أهم خصائصها... ان علم
النفس يرى أن الشعور بالنقص هو استعداد كامن لدى اي انسان - أنا وأنت -
وان هذا الشعور يجد ما يشيره عندما يرتبط بنقص ما مثل التعرّف في الكلام أو
ضعف يعترى العضلات أو تشوه أو عيب بالجسم أو جراء تخلف في مادة
دراسية.. هنا يبرز الاحساس بالنقص فإذا لمس سخرية الآخرين وتهكمهم فان
هذا الاحساس يتتحول مع الوقت الى عقدة تسيطر على الذهن وتجعل صاحبها
عجزاً عن مواجهة المواقف التي يمكن أن تكشف نقصه وقد يؤدي به هذا
في نهاية الامر الى العزلة والوحدة وبعد عن المجتمع وذلك حتى يتتجنب
كشف نقصه للناس ..

وعندما يصل الشخص الى هذا الحد من تأثير هذا الشعور عليه فان عزيمته

تترعرع وتبليبل ذهنه ، وهو - غالباً - لا يستقر عند غاية أو هدف لأنه ليس على لقمة من قدرته على الوصول إلى هدف يتمناه أو أمل يريد تحقيقه ..

والمصاب بالشعور بالنقص يبذل الجهد الكبير لإخفاء ما يشعر به من نقص وقد يكون هذا الإخفاء لا شعورياً .. فقد يتخذ الشعور بالنقص مظهراً للشعور بالهوان فلا يوجد لذة في أي شيء سواء في بيته أو عمله فتبعده الأمور وقد فقدت طعمها ويتسم سلوك هذا الشخص باللامبالاة وعدم الاتكتراث والاستهانة .. ويتخاذل هذا الشعور - أيضاً - صورة من الحساسية المرهقة أو قد يتخذ صورة الهجوم على الآخرين وتحقيرهم أو التهوي من شأن المجتمع والتشكيك في القيم السائدة به . على أن هناك أنواعاً من الشعور بالنقص أعراضها ليست على درجة من الخطورة ، وإنما هي مجرد جنوح إلى التعريض الذي لا ضرر منه - كما تقول الدكتورة مارجريت ويلسون - وإننا لنلاحظ أن الرجل القصير القامة يجتهد أن يظهر بمظهر الخيال وانتفاخ الأوداج وإذا سمعنا شخصاً يتحدث بلهجته التعالي أو التعاظم مع أنه في مركز عادي جداً غير مرموق ، فلنعلم على الفور أنه يعاني شعوراً بالنقص من الناحية العلمية أو المكانة أو النسب أو أن ظروفه العائلية ليست طبيعية ، كأن تسيطر عليه زوجته وتذهله وتتحكم في شئونه ..

كذلك من يكون جاهلاً بحقائق العلوم ومصطلحاتها . ومع ذلك يقحم في أحاديثه ألفاظاً ومصطلحات علمية في غير مواضعها أو في غير ضرورة أو يتخالل أحاديثه تعبيرات أجنبية لا تمت لمقصود حديثه بصلة ، فهذا الرجل يستشعر في قرارة نفسه أنه مطعون في ثقافته ..

وما لا شك فيه أن المبالغة في التأنق سواء عند الرجل أو المرأة إنما هو لون من ألوان المبالغة في حب الظهور ومنفذ من منافذ تعريض الشعور بالنقص ، وأكثر هذه الحالات ذيوعاً عند نساء آثرين بعد فقر ، ومثلثات ذات صيتها بعد خمول

لأن التائق بارتداء الشياط الغالية الفاخرة والتزيين بالمجوهرات البراقة يبدو لهن تغطية لماضيهن الجاف .. وهناك وسائل خطيرة ، ولا تخلي من غرابة لتعويض النقص يلجأ إليها الأشخاص الذين تتسم تصرفاتهم بالشراسة والتحرش بالناس لتعطيل الأعمال من غير داع أو سبب فيلتجأ هؤلاء إلى إظهار أهميتهم بالإيذاء والتغافل لغطية عدم قدرتهم وعجزهم عن إظهار قوتهم بالتعاون النافع ..

لا شك أنك عزيزى القارئ قد رأيت الكثير من هذه الصور حولك أو لأناس قابلتهم يوماً ، وربما كان بك نقص جسمانى أو اجتماعى وكانت تحاول إخفاءه بواحد من الأعراض التى عدتها .. عموماً ليس المهم أن تشعر بالنقص إنما المهم هو كيفية النظر إلى هذه المشاعر وماذا تعمل بتجاهها ؟ .. هل تدفعك إلى الأمام لتبرز وتترفع فـى مركز وقيمتك أو تتوارى وتتقىع وتسمح لها - أى مشاعر النقص - بأن تضعف شخصيتك فتضعف قواك وتؤثر في عملك وصحتك ..

لقد قيل إن يونانياً قديماً كان ألغى اللسان فلم يقف عند هذه العادة التي منعت أمثاله من أن يخطبوا في الجماهير ، فأخذ يدرب نفسه على انطلاق لسانه وكان يضع قطعة صغيرة من الحصى تحت لسانه ويتعود على نطق الحروف بمخارج سليمة وقد بذل الجهد حتى تحقق له ما أراد وأصبح من أشهر الخطيباء في اليونان القديمة ، هل عرفت من هو ؟ .. إنه «بركليس» أشهر خطيب في اليونان القديمة ..

ليس «بركليس» وحده هو الذى حول الإحساس بالنقص عنده إلى قوة وعزيمة بل في التاريخ الكبير من العظماء فعلوا مثله .. « يوليوس قيصر » كان شخصاً ضعيفاً مصاباً بالصرع فلم يوقنه هذا عن أن يكون حاكماً للعالم القديم ، كما عانى «بيتهوفن» من الصمم لكنه ارتفع فوق عاهته وأصبح

الموسيقار الأشهر .. وعميد الأدب العربي «طه حسين» لم ينهرم لعدم قدرته على الإبصار بل جاحد حتى أصبح ناطقاً رسمياً باسم الأدب والثقافة العربية.. فلَمَّا أنت من هؤلاء؟ ..

إن الإنسان ناقص بطبيعته ، وإن وجود النقص ليس عيباً ولا خزيأ ، ما دام مشاعاً بين الجميع دون استثناء ، وإنما الخطأ حقاً والعار أن نطمس الواقع ونزيفه ونتظاهر بغير الحقيقة .. فيدفع بنا ذلك إلى سلسلة متصلة الحلقات من الخداع هي الأساس لكافة الاضطرابات النفسية التي تتتابع .. كما أنه من الحماقة - أيضاً - أن تتجاهل ذلك الواقع وتفسح له المجال لكي يتضخم ، ولكن السلوك القوي المعمول يقتضى مواجهة موضع النقص بآناة وهدوء وتفكير للوصول إلى أفضل الوسائل لتلافيه أو تحسينه .. فبهذا تتطهر سيرتنا من الشعور بالخزي ونقضي على الحشائش الضارة بدلاً من إفساح المجال لها وتجاهلها حتى تستفحِل وتختنق الزهور الجميلة .. فالتعريض الصحيح الواجب عن النقص يجعل القصير قوى الشخصية من غير تعاظم أو انتفاخ يبعث على الضحك أو السخرية ..

ولا تتم فكرتنا عن الشعور بالنقص وأوجه مقاومته من غير الإحاطة بعرض من أهم أغراضه الخفية والتي قد تبدو بعيدة عن هذا الشعور ظاهرياً فقط .. ونعني بذلك .. المقارنة أو التناظر .. فإذا فكرت عزيزى القارئ فيما سبغ الله عليك من نعم الدنيا على أساس المقارنة بينها وبين نصيب غيرك فإن ذلك سوف يقتل فيك الشعور بالسعادة والرضا .. فمن واجب المرء أن يتمتع بالنعم التي بين يديه دون نظر أو تفكير في أن نصيبه منها أقل بهجة من نصيب هذا أو ذلك .. لقد كان من أجمل ما قرأت حول هذا الموضوع هذه الكلمات البسيطة المعبرة ..

كاد الحزن يهدى هباء ..
لأن قدمى افتقدتا حذاء ..
إلى أن صادفت من يومين ..
شخصاً بلا قدمين .

الخلاصة ..

- ١ - الخوف السوى ضروري لحياتك وهو دافعك للتميز والارتقاء .
- ٢ - التعب والإنهاك العصبى هما السبب资料 الحقيقي للإصابة بالخوف المرضى .
- ٣ - حتى تخلص من الخوف عليك بمواجهته ومعرفة كل جوانبه ثم تركيز الإرادة والعزمية والصبر حتى تنجح فى تحقيق ذلك .
- ٤ - حب الظهور خادم مخلص للفشل وهو يعكس حالة من السطحية وضحة الفكير، والتخلص منه يتطلب منك أن تكون أنت بكل خصائصك لا الشخص الآخر الذى يربده الناس .
- ٥ - الحسد والحقن من الألغام الكبيرة فى طريق مجاحك فهما تبديد للجهد والصحة والمصاب بهما يتوجهه الناس ويوصدون فى وجهه أبواب العمل والنجاح .. والتخلص من الحسد والحقن يسير إذا اتجهت إلى العمل وكنت راضياً فنوعاً بما أعطاك الله من نعم وقدرات ..
- ٦ - الشعور بالنقص هو اللغم الرابع المعوق للشخصية الناجحة ، وهو شعور عام قد يدفع صاحبة للانزواء والوحدة والفشل وقد يكون دافعاً لتعويضه ببذل الجهد والعمل المتواصل للتقدم والارتقاء والسمو .. والاختيار لك وحدك ..

الفصل الثالث

نماذج بين المثال والمحض

ربما كنت واحداً من هؤلاء الذين يؤمنون بقدرة الحظ على تغيير حياة الإنسان ولكنك - دون شك - مثلك مثل الكثيرين الذين يضمنون للمال الأهمية الكبرى في حياتهم . ولا يستطيع أحد أن يهمل قيمة المال في الحياة فهو بمثابة مصباح علاء الدين في قصص ألف ليلة وليلة ، ما أن تمسكه حتى يظهر لك الجنى فيلبي كل ما تطلب .. والحقيقة إننا لن نناقش القيمة الأخلاقية أو الاجتماعية للمال، لكننا سنتناقض المال كقيمة مادية يسعى الجميع إلى اكتناه كأحد وسائل النجاح في الحياة.

المال كلمة سحرية في حياتي وحياتك وحياة كل الناس ، وليس في ذلك مغalaة مادية ، فكلنا يعمل من أجل المال ، وكلنا يعرف أنه لا يستطيع أن يلبى حاجاته الضرورية دون مال ، وغالباً ما ينظر الناس إلى نجاح المرء بالنظر إلى مقدار ما جمعه من مال مع افتراض البديهية البسيطة بأن يكون المال قد جاء وليد عمل شريف وصادق.

لا شك أن المال هو دافع الشخص لابراز أفضل ماعنته ، إن ذاك تفرض نفسها في عالم الأعمال وإن فلن يكون لك حظ من جمع المال .. فالابداع والتميز هما سببلك إلى إثبات وجودك في دنيا التجارة والصناعة .. ومن ثم

فالاراء يتطلب منك صفات يمكن تلخيصها في أربعة صفات هي .. العزم والتركيز والاقتصاد وضبط النفس .. وهي نفسها الصفات التي تؤهلك لتحقيق النجاح والسعادة في الحياة. والحقيقة أن قوة المال لا تبدي فقط من خلال جمعه أو الحصول عليه ولكن الأهم من ذلك القدرة على استخدامه ، فالثروة بدون إعمال العقل والقدرة على استخدامها هي نعمة وليس نعمة ، لأنها - أى الثروة - تصبح عندئذ وسيلة لإشباع الأجسام والغرائز وعميق فراغ العقل وتفاهته. لكن كيف يمكن جمع المال والنجاح في دنيا الأعمال ؟ .. أليس هذا هو السؤال الذي يتบรร على ذهنك الآن ؟ .. يمكننا أن نضع أمامك ثلاث قواعد ذهبية إذا تأملتها جيدا وضعت قدمك على أول الطريق الذي يحقق لك ما تصبو إليه ، ويفى أمامك أن تكبد بعزم وإخلاص لكي تمضي وقطع الشوط كله .. أما هذه القواعد فهي ..

أولا ...

ان أول مفتاح يفتح باب النجاح في دنيا الأعمال أن تتوفر لديك الغريزة التجارية .. ان هذا يعني أن يكون لديك العلم والاحساس بالقيمة الحقيقة لأى مادة ومدى احتياج الناس لها .. وبغير أن تتوفر لك هذه الغريزة فليس هناك حاجة لأن تدخل ميدان الأعمال وتتعب نفسك على غير طائل.

اما اذا كنت تملك هذه الغريزة التجارية حتى ولو كانت في صورة بدائية فطرية فيمكنك أن تتميمها في بداية عملك التجارى حيث يكون عقلك منزا قابلا للتكوين واكتساب الخبرة.

ان الغريزة التجارية تتطلب منك أن تكون متميزا وتفعل مالا يفعله غيرك والا فكيف تنجح ، حاول أن تلاحظ الناس حولك وتتعرف على ما يحتاجونه بشدة ثم قدمه لهم في شكل جديد واسلوب متميز، فالناس تتلهف دائمًا لكل جديد

وترحب به .. اذا بدأت من حيث انتهى الآخرون فلن ننجح ابدا ، عليك أن تبدأ في ميدان يحمل بعضا من روحك ونفسك ، وكأنه قد خلق خصيصا لك والأمر ليس صعب كما تظن .. ان الابداع يتطلب منك خطوات هي :

- ١ - خصص وقتا تفك فيه وحدك في فكرتك التي تود تفيذها.
- ٢ - اجعل افكارك حول هذه الفكرة مترابطة تؤدي احدها الى الأخرى.
- ٣ - لا تتخل عن افكارك الجديدة طبرد رفضها من الآخرين .
- ٤ - تأن في اخراج فكرتك الجديدة حتى يكتمل نموها.
- ٥ - اطلق فكرتك عندما تصل إلى لحظة البصيرة .
- ٦ - قيم فكرتك بموضوعية وسائل نفسك .. هل هي مناسبة أم ممكنة أم مقبولة فقط .
- ٧ - تذكر أن اعداء الابداع أربعة هم .. الاعتياد والخوف والتسرع والجمود.

انك - عزيزى القارئ - عندما تتعلق فى دنيا الأعمال وانت تعمل على انتقاء قدرتك على تقدير قيم الأدوات التي سوف تعمل من خلالها، وتعمد من وقت لآخر أن تصحيح قراراتك ومعلوماتك تبعا لكل جديد في ميدان عملك .. لقد قال روبرت شولز .. أفضل أن أغير رأيي وإنجح على أن أثبت به وأفشل .

ثانيا ...

لكن افترض أنك قد أحرزت بالفعل حاسة تجارية تمكنت من تقدير الأشياء لكنك في الوقت نفسه لا تعرف شيئا عن ألف باء الاقتصاد، انك عندئذ تهدم نفسك قبل أن تجني ثمار موهبتك .. لكن ما هو الاقتصاد الذي نقصده ؟ .. انه

فن ادارة اعمالك الاقتصادية.

عليك أن تقوم بعمل دراسة جدوى لمشروعك وأن تفحص حساب ارباحك وخسائرك وإذا رأيت أن الحساب يبرر مشروعك فاقدم على تنفيذه.. لا تضع تصورات وهمية لأرباح تخيل أنك سوف تتحققها ، عليك أولاً أن تضططلع بالعمل وتعمل وفقاً للخطوات التنفيذية التي وضعتها لمشروعك.

واعلم أنه ليس هناك ما هو أفضل من المثابرة على نمط واحد من الأعمال حتى يمكنك السيطرة عليه وتفهم كل الخبرات الخبيطة به ، إن المرء الذي تعلم كيف يدير صناعة واحدة حتى تربح يكون قد تغلب على العقبات التي تعترض طريق نجاح مشاريعه.

ثالثاً ..

لا تقدم نفسك في مشاريع لا تسمح مواردك أو خبرتك المضى فيها.. فائق عندئذ تكون أشبه بمن يحرث في البحر أو يبني قصوراً على الرمال.. يجب أن تفهم نفسك جيداً وتعرف امكانياتك وتقدرها حق قدرها وتمضي على هذا التقدير ويكون بوسنك بعد ذلك أن تطمح في المزيد.. فالطريق ذات الألف ميل تبدأ بخطوة واحدة .. ومن الخطأ أن تبدأ بالجري قبل أن تتعلم المشى وتنقنه.

في مسرحية رجل الأقدار لبرنارد شو .. يقول أحد الأبطال في وصفه لأعمال نابليون .. إن قهر البلاد والانتصار عليها أشبه بطهي مفرش المائدة، إنه بمجرد عمل الطية الأولى قد أصبح الباقي سهلاً ميسوراً، النصر على واحد تتنصر على الجميع؟.. إن هذه الكلمة نفسها تتطبيق عليك - عزيزي القارئ - في دنيا الأعمال .. فإذا حققت الصفقة الأولى فسوف تجد أن الباب مفتوح أمامك على مصراعيه .. انه بمثابة الاختبار الأول .. وهو امتحان له قيمة النفسية والمادية والتجارية.

لكن ماقلناه من خلال هذه القواعد الذهبية الثلاثة يفترض أن لديك اليسير من المال ولديك رغبة وعزيمة على الولوج في دنيا المال والأعمال .. لكن ماذا لو لم يكن لديك المال الكافي لبداية مشروع أو عمل تجاري .. أراك تسألني .. كيف يمكن أن أحقق لنفسي كفاياتي من المال وأن تتوفر لدى التراث أو التربية الصالحة للتفكير في عمل تجاري ؟.

بالطبع يمكنك تحسين مركزك المالي من خلال التحكم في سلوكياتك الاقتصادية.

ونحن نضع أمامك الخطوات التي تيسر لك هذا الأمر.

- ١ - ارفع قيمتك في المؤسسة أو الشركة التي تعمل فيها .. اكتسب مزيداً من المهارات والقدرات والمعرفة الشخصية .. يجب أن تكون متميزة.
- ٢ - تعلم أن تخافظ على ما حصلت عليه ، انفق أقل مما تربح ، فما أكثر النجوم في الفنون والرياضية الذين ربحوا الملايين ، ثم اخذوا سلوكاً في الحياة لا يستطيعون الحافظة عليه عندما تتوقف الدخول الهائلة التي اعتادوها والنتيجة دائمًا هي التعاسة والانهيار.
- ٣ - اعمل على تنمية ماتكسبه من مال ، بأن تستثمره من جديد.
- ٤ - حافظ على مالديك بالسلوك القويم والابتعاد عن موقف العداء والنزاع.
- ٥ - استمتع به أيضاً، فالمال ليس غاية بل وسيلة والشراء احساس بالقناعة والاكتفاء .
- ٦ - مارس العطاء ، فالرضا عن النفس الذي يأتيك منه هو أعلى مستوى من اللذة التي يأتي بها المال.

والآن ماذا عن الحظ ؟ .. يقولون في الأمثال الشعبية .. قنطر حظ ولا فدان شطارة .. ترى هل هذا المثل يعبر عن الحقيقة ؟ .. هل يمكن أن يكون هذا القول شعار للشاب الذي أراد لنفسه النجاح في الحياة ؟.

إن الاعتقاد في وجود الحظ هو اعتقاد قديم يعود في أصله إلى الوثنية الأولى حيث كان القدماء يرمزون للحظ باللهة يعتبرونها مسئولة عن حظوظ الناس في الحياة، وربما وجد الإنسان بعد ذلك أن معتقداً كهذا يمكن أن يبرر له فشله في الحياة وتلاعسه عن تحقيق آماله وطموحاته.

ان الإنسان الذي يؤمن بالحظ اشبه ما يكون بالقامر الذي يظن أنه ربما أصبح ثرياً من رمية نرد أو إذا وفقه الحظ في لعبة الروليت.

والحقيقة أن هؤلاء الذين يؤمنون بالحظ لا يعرفون ما الذي تعنيه هذه الكلمة، هل يمكن مثلاً أن نرفض تماماً أن يكون للحظ وجود في الحياة؟.. وهل يمكن أن تذكر أن الحظ قد لعب بالفعل دوراً كبيراً في حياة البعض؟.

ان ضربات القدر السعيدة موجودة لا يمكن انكارها، فقد يجد المرء نفسه فجأة وقد ورث مبلغاً كبيراً من قريب لم يكن يعرفه أو قد يعني أرياحاً خيالية من ورقة يانصيب ، لكن كم فرداً تلقى له المقادير هذه المفاجآت؟.. وهل يمكن للشخص الذي أراد أن ينجح ويتحقق طموحاته أن يرکن مثل هذه المقادير، لقد قبل الفرصة لاتئى إلا من يستحقها والحظ لا يطرق باباً إلا إذا كان صاحبه يستحق .. ان صور ضعف الهمة والركون إلى انتظار الحظ كثيرة وممتدة .

فالشاب الذي يصر دائماً على رفض العروض الطيبة التي تعرض عليه أو حتى فرص العمل الصغيرة باعتبار أن هذه أو تلك غير جديرة به ، انه ينتظر أن الحظ

سينعم عليه فجأة بمركز مهياً له ، أو فرصة عظيمة تتلاعماً مع ارائه السامية التي يراها في مقدرته وكفاءاته .. ان الناس بعد فترة سوف يضيقون به ويملون من تهيئة الفرص له ، ففي غضون جريه وراء آلهة الحظ وسعيه وراءها أهمل آلهة الفرصة . ولشدهما تختلف عن هذه النظرة وجهة النظر المثالية للرجل الذي يعني - حقيقة - بلوغ النجاح .. مثل هذا الرجل يمحو من ذهنه فكرة الحظ ، ويقبل كل فرصة مهما بدت صغيرة الشأن ، يمكن أن توصله إلى احتمال أمور أكبر ، إنه لن يتضرر حتى يفتح له الحظ أبواب الشروء ، انه ينتهز الفرصة ويقبض عليها بكلتا يديه ويسعى بجهوده إلى توسيع ثغراتها وقد يخطئ هنا وهناك ، حين يعوزه صدق التمييز أو سعة التجارب ، ولكنه سيكتسب من هزائمه وقصوره ما يجعله في المستقبل أيقظ جناناً وانهض بأموره ، حتى إذا نصح علمه فسيبلغ النجاح لا محالة ، أو على الأقل لن يرى وهو جالس يلتج بالشكوى من أن الحظ وحده قد اعترض طريقه ووقف حائلاً بينه وبين النجاح .

وتبقى بعد ذلك حجة أشد خبثاً في تأييد مزاج المقامر الذي يؤمن بالحظ ، وهي أن بعض الناس يملكون ضرباً من الحاسة السادسة في دائرة المشاريع المالية فيقال إن هؤلاء الرجال يعرفون بالغريزة الفطرية التي لا علاقة لها بالعلم العقلي أي المشاريع سينجح وإياها سيفشل ، وهل السوق سيرتفع في أسعاره أو سوف ينخفض .. إنهم أبناء الحظ .

والتشخيص الحقيقي لمثل هذه الحالات جد مختلف عما يقدمه رسول الحظ الذهبي الغامضون ، ان الرجال البارزين الذين يتصلون اتصالاً وثيقاً بالأمور الكبيرة السياسية أو المالية ، كثيراً ما يتصرفون بما يبدو للأنظار أنه مجرد غريزة من ذلك الضرب ، ولكنهم في الحقيقة قد استوعبوا من خلال دراساتهم الدقيقة المستمرة للمحوادث سواء كانت في الحاضر أو الماضي ، الجم من العلم والدراسة إلى حد تستطيع معه عقولهم أن تصل إلى البت في الأمور بطريقة آلية ،

كما يخفق القلب دون أى إثارة من العقل سواء بسواء .

سلهم عن أسباب ما أصدروه من قرار فإذا بهم وقد تلعثموا أو أصبحوا غير واضحين فى اجابتهم .. ان عقلهم الوعي لا يستطيع أن يوضح التجارب التي ادخلتها ذاتهم غير الوعية طوال فترة مديدة ، وحين تصدق نبوءتهم يصبح الجميع ياله من حظ .. حسنا ، إذا استمر مثل هذا الحظ طويلا ، فأولى به أن يعزى إلى التمييز.

إن المضارب المحظوظ حقا هو شخصية جد مختلفة ، انه يضرب ضربة بارعة أو ما إلى ذلك ثم يختفي في غمار نكبة مفرقة ، انه سريع في فقدان ثروته بقدر ما هو سريع في اقتناها ، فلا شيء غير التمييز والكد المدعمين بالصحة يمكن أن يضمن النجاح الحقيقي الدائم .. أما غير ذلك فخرافة.

الخلاصة

- ١ - للنجاح في دنيا المال والأعمال قواعد ذهبية ثلاثة .. أن تملك الغريرة التجارية وأن تسقن فمن ادارة أعمالك الاقتصادية وألا ت quam نفسك في أعمال لا تتفق وقدراتك أو امكانياتك.
- ٢ - قواعد ستة تؤهلك إلى تحسين وضعك المالي اذا لم تكن تملك ثروة وكان عملك بالكاد صغيرا.
- ٣ - الحظ لا يصيب الا من يعمل بكل وعزمة واصرار على النجاح.
- ٤ - تغلب على ايمانك بالحظ بقبول أى عمل يعرض عليك مهما كان صغيرا ثم ابذل جهدك في الارتفاع بمستواك وقيمتك.

الفصل الرابع

كيف تتحقق السعادة ؟

لم يكن التغيير الذى حدث فى حياته كبيرا فحسب بل كان فجائيا أيضا..
هو صديق ورفيق حياة . وكانت أعماله وتجارته تشغل معظم وقته ، لكننا -
نحن المقربين منه - كنا نعرف شراهته للتدخين ، لقد بدأت معه هذه العادة
وكان شابا مراهقا واستمر يدخن لأكثر من عشرين سنة ، وكان حجم ما يدخنه
يوميا يدعو حقيقة إلى الرعب والرثاء في آن واحد.

فجأة تغير صاحبى ، لم يعد يدخن ، لقد حطم هذه العادة والقى بعلبة
سجائمه إلى غير رجعة ، كان الأمر مثيرا ومحيرا لنا جميعا، فقد كان ادمانه
للتدخين شديدا وقويا .. وكانت له عادات خاصة عند تدخين سجائمه وكنا
نعرف أنه ينتقى سجائمه بعناية شديدة.. اذن كيف قهر هذا كله وبصرية
واحدة؟ ..

ليس هناك سر - هكذا قال - فقد حدث أنسى صحوت من نومي صباحا
وكعادتى بدأت يومى بتدخين سيجارة وكانت لا أزال راقدا على السرير وأخذت
اتصفح جريدة الصباح وراعنى خبر قرأه باهتمام شديد.

كان الخبر عبارة عن حوار صحفى اجرته صحيفة أجنبية مع ارنست
شاكلتون الذى اكتشف القطب الجنوبي وقام مع رجاله برحلة رهيبة فى طقس

تنخفض فيه درجة الحرارة إلى مادون الصفر بعده درجات .. قال شاكلتون للصحيفة « ان أعظم شيء تحمله رجاله هو افتقادهم للتدخين ، وكانت معاناتهم كبيرة حتى انهم قاموا بتدخين أوراق الشاي ، وعندما عادوا كانوا قد نسوا كل شيء عن التدخين ». ويستطرد صاحبى فيقول .. لقد استحوذ هذا الخبر علىَ بشكل كبير ، وأخذت أفكرا في الأمر بشكل جديد.. فهو لاء الرجال الآشداء عندما أحب عليهم الرغبة في التدخين ولم يتوفروا لهم التبغ دخنوا أوراق الشاي .. اذن فهي رغبة للتدخين .. تدخين أي شيء .. وبدأت احلل معنى الرغبة واحصرها في أضيق نطاق ممكن واحاول فهم كل جزئية فيها. وبداية قررت الا أدخن حتى أجد عندي رغبة شديدة للتدخين ، وعندما اشعر بهذه الرغبة فانتي سأصب جام اهتمامي إلى تحليل هذه الرغبة .. والغريب في الأمر أن هذه الرغبة لم تأتني ابدا ، فقد مر اليوم في اعمالى الروتينية دون أن أجده أي رغبة في التدخين ، ولأول مرة منذ أكثر من عشرين سنة يمر يوم كامل دون أن أدخلن فيه . لقد حضرت الأمر كله في الرغبة ، والرغبة الملحقة في التدخين هي مسألة عقلية محضة ، فالمراء يتصور ما يمكن أن يسببه له التدخين من لذة ويتصور - واهما - أنه لن يستطيع ممارسة حياته بدون تدخين، وهذا كله مجرد هراء .

لقد حولت عادة التدخين عندي إلى رغبة وكانت أحاول تصييد هذه الرغبة حين تباغتني ولعدة أيام بعد توقيفي عن التدخين كنت اترقب هذه الرغبة كما لو كنت اترقب عدوا يحاول أن يهاجمني فجأة .. لقد أعددت نفسى لمواجهة هذه العادة بدلا من أن أهرب منها، والغريب أننى لم أجده شيئاً أواجهه ، عندما هيأت عقلى إلى حصر هذه الرغبة وتحليلها.. اختفت العادة ويمضى صاحبى في وصف تجربته فيقول .. إن تخولى عن عادة التدخين لم يكن بفعل قوة الارادة ، لقد احجمت عن التدخين بعد أن تأكّدت حقاً ما

ت تكون هذه الرغبة و ت أكدت أيضاً أنه من الغباء أن أعود إلى التدخين مرة أخرى . و عندما اتجهت باهتمامى إلى استقصاء طبيعة رغبة التدخين ، كان لابد أن أركز على ميزات التدخين ، وأقرر الأمر على ضوء هذه الصفات ، أما التكاليف و ضرر التدخين على الصحة فقد استبعدته ، انتى لم أتحول قيد أئملا عن النقطة التي أريد أن أبحثها .. وهى .. م تكون هذه الرغبة ؟ .

ومضيت ببحثي وراء هذه الرغبة .. كنت أريد أن أعرف حقيقة هذه الرغبة المسيطرة .. وماذا تشبه ، ولم أكن أهتم بهذه المسائل السطحية مثل تكاليف التدخين وما يعزى إليه صحيحاً أو مضاره أو عدم ضرره من الناحية الفسيولوجية .

وقد تبدو هذه مسائل ذات أهمية .. ولكنها في تلك اللحظة لم تكن تهمنى في شيء .. كنت أريد أن أواجه هذه الرغبة وجهاً لوجه ، لأرى مما ت تكون .. كنت أريد أن أحدها بعيداً عن الاعتبارات الصحية أو القيمة المادية ، كنت أريد أن أجدها من كل شيء .. حقيقة عادلة أواجهها في بحثي هذا .. ولم أكن أريد لأى شيء آخر أن يتدخل في هذا التيار العقلى فيطغى على اهتمامى . وعندما فعلت ذلك لم يبق شيء ، فلم يكن هناك شيء أراه .. أو استشعره .. أو أبحثه .. لم تكون هناك رغبة .

ان التخلص من العادة غير المرغوب فيها هو اتجاه عقلى لابد أن يكون نابعاً من داخل الشخص وباقتناعه الكامل .. يقول سبحانه وتعالى : « إن الله لا يغير ما بقوم حتى يغيروا ما بأنفسهم » .. والحقيقة أن شخصيتنا ماهي الا مجموعة من العادات ، بعض هذه العادات طيب وبعض الآخر على الضد تماماً ، لذلك لو استطعنا أن نتخلص من العادات السيئة ونحتفظ بالعادات الطيبة فسوف نحقق نتائج عظيمة على طريق النجاح .

اننا نخشى من تغيير عادة غير مرغوب فيها أو مقاومتها لأننا نخاف من

عجزنا عن الاستمرار في مقاومة هذه العادة ، ويعنى آخر نخشى فشلنا في التخلص منها. إننا عندئذ أشبه بالقائد الذي يخسر معركته قبل أن تنطلق رصاصة واحدة.

لابد أن تعلم - عزيزى القارئ - أن الخطوة الأولى لمقاومة عادتك السيئة أو تلك التى لا ترغبها أن تعرف على جوانب رغبتك التي قد تدفعك إلى هذه العادة .. وأن تهتم بتركيز كل ذاتك فى معرفة هذه الرغبة وتحللها لمعرفة قيمتها لك أو لنجاحك أو لشخصيتك ، بعد ذلك عليك أن تبدأ بالعمل وأن تبدأ الخطوة الأولى فى طريق تخلصك من العادة .. وعليك أن تعلم .. إن كل الناس يعرفون مايفعلون ولكن قلة منهم يفعلون مايعرفون ، .. فهل ترك عزيزى القارئ قد تعرفت على كل شيء عن العادة التي تريد تفهومها قبل محاولتك التخلص منها إن عليك أن تسأله قبل أن تبدأ سؤالين هامين :

١- ما الذى تعنيه لى هذه العادة من قيمة ؟

٢- ما الذى يجب عمله لكى تخلص من هذه العادة ؟

الإنسان الناجح لا يرى أن العادة السيئة أو غير المرغوب فيها أصبحت جزءا من شخصيته ، انه لا يقول هذا هو قدرى وسوف أمضى حياتى على هذا الوضع ، بل انه يرى أن العادة شيء لصيق بشخصيته يمكنه التخلص منه وقهره إذا ما أراد ذلك ، فالعادة المكرورة شيء لا يشمل شخصيته وكيانه .. فإذا كان يرى أن لديه عادة الشراهة فى تناول الطعام مما يزيد وزنه فإن الأمر عنده لا يزيد عن كونه تحديا يت fremt عليه مواجهته وقهره.

إن الفيلسوف الالمانى شوبنهاور يضع أيدينا على ثلاث قواعد للتخلص من العادة غير المرغوب فيها.. هذه القواعد هي :

١- السخرية والجهل من العادة وترسيخ ذلك فى الذهن.

٢- الاعتراض على العادة مع ادراك انعدام قيمتها أو تأثيرها السلبي على مسيرة النجاح وتحقيق الطموح في الحياة.

٣- الایمان بأن التغلب عليها قد صار حقيقة وأن هذا أصبح بديهيا .

ان هذه الخطوات الثلاثة إذا مرت بالذهن واستحوذت كل منها قدرًا معقولا من العاطفة المتداقة ثم عملت - عزيزى القارئ - على تقوية عادات مضادة وتعزيز ذلك باستمرار فإن العادة الایجابية سوف تخل محل العادة السلبية تلقائيا مع مرور الوقت.

أخيرا عزيزى القارئ لابد أن تكون حازما مقتضايا تمام الاقتناع بما تريده، لأن الفهم غير الكامل مثله مثل عدم الفهم على الاطلاق .. ثم عليك أن تتأكد من أن التغيير ليس رحلة لذيدة بل انه ينطوى على ألم وتحد كبير .. يقول المتنبي :

ان لنا نفوسا كبارا تعبت في مرادها الأجسام

وليس أصعب من الأيام الأولى عند محاولتك التغيير أو قهر العادة فإذا تجاوزتها فقد مضيت من الطريق نحو النجاح نصفه ، وكل يوم يمر وقد مضى بدون هذه العادة هو شهادة لك على قوتك وصدق بصيرتك ورجاحة عقلك .. يقول تشارلز سرجيون .. «كثير من الناس يدينون بالنجاح العظيم الذى حققه للمشكلات الصعبة التى واجهوها » .

أما هربرت بوير فقد انتهى من تجاريته إلى أن بعض الناس ينجحون لا لشيء الا لأنهم يدفعون راضين ثمن النجاح ، وثمن النجاح هو الاستعانة بالشجاعة كلها على تركيز الذهن والجهود في المشكلة (العادة) التي يواجهونها ويريدون التخلص منها.. ثم إلى العزم الأكيد على تنفيذ ما يرونـه من خطط ، لا إلى مدى مساعدتهم الظروف ولكن رغم كل الظروف .. انه - حقا - لأمر

شاق، ولكن كل عمل عظيم لا يخلو من مشقة.

الخلاصة

- ١ - قهر العادة طريق طويل يتطلب منك بداية أن تعرف كل شيء عن هذه العادة بعد أن تختصرها وتتجبردها وتعاملها كمudo لا بد من مواجهتها.
- ٢ - عليك أن تسأل نفسك عن قيمة هذه العادة لنجاحك ولشخصيتك ثم عما يجب عمله للتخلص من هذه العادة .
- ٣ - ينطوي التخلص من العادة على ألم وتحدى ، والأيام الأولى هي الأصعب، وكلما كنت مقتنعا بما أنت مقدم عليه سهل عليك طرح هذه العادة عنك.
- ٤ - يقول أميل كويه .. إذا ملكتك عادة تود لو تتخلص منها ، فلا تلق بها من النافذة ، بل اهبط معها السلم درجة درجة .

الفصل الخامس

دليلك للنجاح في الامتحانات

ليس الامتحان مجرد اختبار مخصوص على اجتيازه بنجاح لكنه في حقيقة الأمر انعكاس لشخصيتك وأسلوبك في الحياة، انه اختبار لصفاتك والطريقة التي تتناول بها المشاكل التي تواجهك.

وفي جزء سابق قلنا إن النجاح اعتياد أو تعود والانسان الذي يظهر على الدوام بمظاهر الشخص الناجح ينجح ، لذلك عليك عزيزى القارئ أن تنسى داخلك الاعتقاد الإيجابي بقدراتك على الاتقان والنجاح ، فتتعدد على الكلام بشقة وتتذكر نجاحاتك السابقة وتبتعد عن الأفكار التي تضبط من عزيمتك أو تزعزع داخلك بذور الفشل.

وفي كتابه الدراسة الالزمة للنجاح ، يحدد الأستاذ كورتنى الأسباب التي تؤدى إلى فشل الطلاب فى الامتحانات فيقول .. فى مقدمة هذه الأسباب عدم التحضير المسبق الكافى وعدم قراءة السؤال بامعان وانتباھ كافيين وافتقار الطالب إلى القدرة على التعبير ، وهذه العوامل كلها يمكن للطالب أن يسيطر عليها ، رغم أن الطالب فى العادة يعزون فشلهم إلى عوامل أخرى مثل اضطراب الأعصاب وصعوبة الأسئلة وفقر التعليم وإلى غيرها من العوامل التى تخرج عن الدائرة التى يستطيعون السيطرة عليها..

ان الدراسة التي تضمن لك النجاح هي الدراسة المنظمة تنظيما صحيحا والتي تبدأها من أول يوم في السنة وأن توزعها على طول الفترة التي تكون أمامك إلى وقت الامتحان ، لأن محاولة الانكباب على الدراسة قبل الامتحانات لا قيمة جدية لها وهي في العادة تكشف عن نفسها أيام الممتحن بسهولة ، لأن اجاباتك عن الأسئلة وإن بدت صحيحة لكنها تبيئ بأن فهمك للموضوع ظل سطحيا.

إن عليك أن تنجز كل ما هو مطلوب منك ، لذلك خصص له الوقت الكافي كل أسبوع وتأكد من اتجازك له ، لكي تكون مستعدا للامتحان في موعده متحررا من أي شعور بالخوف ، مادمت قد أنجزت كل ما عليك في الوقت المحدد ، وعندها يصبح ذهنك مستعدا لاعطاء كل انتباذه لعمل الأسبوع الجديد. جرب أن تدرس في ساعة محددة كل يوم ، وفي نفس المكان ونفس الساعات لأن هذه المواظبة ستصبح عندك عادة وستجعل من دراستك عملا روتينيا مألوفا لا يضايقك.

والآن عزيزي القارئ نضع أمامك عشر نصائح للنجاح في الامتحانات .. وهذه النصائح هي خلاصة جهد العديد من الدارسين والباحثين في مجال التربية وعلم النفس ، وتأكد من أنك إذا اتبعتها ستحقق النجاح والتفوق .

الوصايا العشر للنجاح والتفوق

١ - عليك أن تحدد مقدما ما يجب أن تنجزه في كل مرة تجلس فيها للذاكرة.. كأن تقول مثلا إنك سوف تذاكر فصلين من هذا الكتاب، وإنك ستكتب صفحة عن موضوع معين ، وإنك لن تكتفى بذلك بل وستعد ملخصا بما فهمت للموضوع الذي تذاكره، المهم ألا تتوقف عن العمل حتى تنجز ما عزمت على اتجازه مهما استغرق هذا من وقت.

واجعل الأفضلية دائمًا للدراستك وساعات مذاكرتك ، ولا تسمح لأى شيء بمقاطعتك أو الحيلولة دونك وما تفعل.

٢- يجب أن تنسى موهبة التركيز عندك ، وهذا لن يحدث إلا إذا أحببت ما تدرس وأن تشعر شعورا عميقا بأنك مهتم به، فلا تركيز بدون اهتمام وحسب ، وثق بأن ما تدرسه من مواد يضيف لك معلومات وثقافة جديدة قبل أن يكون وسيلة للحصول على شهادة أو للنجاح في الامتحان.

ان اهتمامك بما تدرس لن يتشكل الا ببناء المثابرة في نفسك لبناء لبنيه .. ونحن في العادة كلما ازدادنا معرفة بالموضوع الذي ندرس ازداد حبنا له وولعنا به ، ولذلك ثابر على اغتراف المزيد من المعرفة وتعمق فيما تتعلم.

٣- قد يكون من المفيد أن تحدد جدولًا من بداية العام تخصص فيه وقتا محددا لذاكرة مادتين - على الأقل - في اليوم ومن الخطأ تخصيص اليوم كله لذاكرة مادة واحدة فهذا ماسوف يشير فيك الشعور بالسام والضيق ، وفي كل مادة يفضل حصر عدد الأبواب ثم تقسيم هذه الأبواب على أيام المذاكرة.

٤- اعلم أنه من نتائج تنمية قدرتك على التركيز ظهور تحسن كبير في ذاكرتك ، وهو أمر حيوي للنجاح في الامتحان لأن اعطاء الإجابات الممتازة مرهون عادة بايراد الواقع الصحيحة.

وما من شيء يؤثر في الذاكرة مثل الانتظام وعادات الدراسة والتركيز على النقاط المهمة ، واعلم أنك كلما ازدلت معرفة بالموضوع الذي تدرس سهل عليك تعلم الجديد منه وحفظ المزيد من وقائعه.

وفي كتابه كيف تنمو ذاكرة فائقة القوة يقول هاري لورين .. ان الغالبية العظمى من الناس يتذكرون بسهولة ما يرونه أكثر مما يسمعونه،

لذلك يجب أن يهتم من يريد تنمية ذاكرة قوية بثلاثة عناصر.. الانتباه والتركيز ، الأمر الثاني أن يكون لديه ذاكرة بصرية .. ثالث هذه العناصر أن يكون صلات عقلية خاصة من خلال ربط أجزاء الموضوع بعضها البعض .

٥- من بين الأسباب الرئيسية التي يجعلنا نفشل في حفظ ماذدرس عدم انتباهنا إلى النص أثناء مذاكرتنا له ، وهذا ما يجعل المادة التي نقرؤها لا تحدث التأثير اللازم في عقولنا.

ولكي نتغلب على مثل هذه الصعوبة يجدر بنا أن نمسك بيدهنا قلم رصاص نؤشر به على الجمل المهمة ، أو نستخدمه لكتابة النقاط الرئيسية على هامش الصفحة. وهناك طريقة أخرى هي تلخيص كل مقطع نقرؤه بعد الفراغ منه تلخيصاً موجزاً.. إن هذه الطريقة في المذاكرة قد تستغرق وقتاً طويلاً ، لكنه من الأفضل أن نقرأ قليلاً وأن نتمكن من حفظ ما قرأنا بدلاً من أن نقرأ كثيراً ولا نلم به إلا الماما سطحياً.

٦- يجب أن تقلع عن عادة اضاعة وقتك بقراءة كل سطر مرتين ، واعلم أنأخذ النقاط الرئيسية فن قائم بذاته ، واذكر أن رؤوس الأقلام التي تدونها لها مهمة رئيسية هي مساعدة ذاكرتك ، ولهذا تجنب تدوين المزيد من التفاصيل وأكتف بما يعين ذاكرتك على استرجاع ما اختزنته.

إن الرجوع إلى رؤوس الأقلام أمر حيوي حيث يعينك كثيراً وأنت تستعد للامتحان لأن عليك في هذه الأيام العصبية أن تعتمد على ذاكرتك ، ورؤوس الأقلام سوف يكون من شأنها عندئذ انعاش ذاكرتك.

٧- إن الطريقة المثلثى التي ننصح باتباعها قبل الامتحان هي أن تعيد كتابة كل رؤوس الأقلام التي كنت قد دونتها مستعيناً بذاكرتك ، ثم

تعمد الى مقارنتها بملخصاتك الأصلية وعندما تستطيع أن تعرف بدقة نقاط ضعفك ويكون أمامك وقت كاف لتفويتها .

ان طريقة المراجعة هذه تخلصك من توتر الأعصاب الذى يشعر به البعض قبل الامتحان ، على كل حال ، لابد من القول إن شيئاً من توتر الأعصاب عند مواجهة الامتحان ليس بالشىء السوى ، لأن دخول قاعة الامتحان يجب أن يتواافق مع شعور الطالب بالتنفس ، وأن يكون تنفسه هنا في قمته ، وذلك لكي يعطى الفكر أفضل ما عنده ولتأتي الإجابات على أفضل وجه من الدقة.

- ٨- داخلاً الامتحان يجب أن تقرأ ورقة الأسئلة - كلها - بكل مافيها وبياناته ، ثم ابدأ بالإجابة عن السؤال المتأكد من قدرتك على الإجابة عنه ، لأن هذا يجعلك في حالة نفسية مريحة وأنت تجذب عن الأسئلة الأخرى ، لشعورك بذلك مستند إلى قاعدة أساسية متينة ، قاعدة اعطائك جواباً كاملاً عن سؤال أساسى على الأقل . وعندما تجذب عن السؤال المطروح عليك التأكد من أن إجابتك مطابقة للسؤال ..

- ٩- يجب أن تعود نفسك قبل الامتحان بوقت كاف على الظروف التي سوف تواجهها في الامتحان ، بأن تتدرب على نماذج الامتحانات وتضع نفسك - بالكامل - كما لو كنت في امتحان حقيقي ، وعندما تجذب نفسك وقد تمررت على اعطاء الإجابات الصحيحة ، وهذا مما يقلل من التوتر الناتج عن ترقبك للامتحان .

- ١٠- أخيراً .. لاحظ الآتى وتفهمه جيداً :

* تجنب مناقشة زملائك يوم الامتحان فيما سيأتى وما لا سيأتى ..

* بعد قراءة الأسئلة كلها علم بالقلم الرصاص على الورقة بما يحدد خطة

الاجابة التي مستشرع في تنفيذها واضعاً ماتذكره من عناصر مختصرة
بجوار كل سؤال.

* ركز على عامل الزمن وقسم وقتك في حرص على كل سؤال حسب
أهمية ودرجاته.

* حاول أن تجيب عن كل سؤال بما يجب عليك أن تقوله دون اسهاب أو
تطويل واحرص أن تكون لغتك سهلة وواضحة وأن تكون ورقة الاجابة
منسقة ومنظمة.

* بعد أن تفرغ من الاجابة عن أسئلة الامتحان ، تمهل ولا تجبر من قاعة
الامتحان بل اهدأ وراجع ما كتبت فربما كانت هناك اضافة لابد منها
أو ما يجب حذفه قبل أن تسلم ورقة الاجابة إلى الممتحن.

* بعد أن تخرج من قاعة الامتحان لا تندع نفسك فريسة للأوهام ، بأنه كان
يجب أن تكتب كذا ولا تكتب كذا .. لقد فعلت كل ما بوسعتك
وعليك أن تتقبل الأمر الآن وبصورته التي حدثت .

الخلاصة

- النجاح في الامتحان ماهو إلا نجاح لأسلوبك في الحياة ودليل على
تكامل شخصيتك وازانها.
- يرجع الفشل إلى عناصر يامكانت السيطرة عليها، وللننجح عشر وصايا
تؤهلك ليس للنجاح فحسب بل والتفوق أيضاً.
- ما يجب وما لا يجب أن تفعله ليلة الامتحان وداخل قاعة الامتحان يتحقق
لك أكثر من نصف النجاح.

الباب الثالث

هل لك أن تولد من جديد ؟

الفصل الأول

سبيلك إلى الحياة السعيدة

هل جربت عزيزى القارئ أن ترسم على وجهك ابتسامة عريضة - حتى
وانت مهموم . ثم ترجع كتفيك إلى الوراء وتملاً رئتيك بالهواء ثم تأخذ في
غناء مقطع من أغنية محبة إلى نفسك أو حتى تصفر بفمك إذا كنت لا
تعرف الغناء .. لاشك أنك إذا جربت ذلك فسوف تعرف المعنى الحقيقي لما
قاله عالم النفس الأمريكي .. ولهم جيمس .. الطريق إلى السعادة هو أن تبدو
دائماً في كلامك وحر كاتلوك كأنك سعيد..

السعادة .. أين هي ! .. هذه الساحرة التي تلمس قلوب المذنبين فتنزيل عنهم
همومهم وألامهم .. إنها ضالة الإنسان المنشودة منذ وجوده على الأرض ،
وكل يراها على هواه .. فالبعض يرى السعادة في تحقيق مركز مرموق أو امتلاك
سيارة أو في الاقتران بزوجة جميلة .. بينما يرى البعض الآخر السعادة في حياة
الزهد والعزلة والابتعاد عن الحياة العابثة وفي ذلك يقول الإمام على ..

يادنيا غري غيري إن زادك لحقيـر

أين السعادة في كل ذلك ؟ .. هذا هو السؤال الذي يجول بخاطرك ويرددك
كل واحد منا ويقاد يمضى حياته كلها دون أن يظفر بإجابة شافية ، بل الاهم
من ذلك دون أن يتذوق طعم السعادة الحقيقية.

قد نقول إن السعادة الحقة هي في كلمة واحدة .. سكينة النفس .. لو قلنا هذا ومضينا فقد عبرنا بالفعل عن المعنى الحقيقي للسعادة .. يقول الدكتور لييمان .. سكينة النفس هي الهبة الالهية التي يعطيها الله لأصحابه من عباده لكن حتى لو قلنا هذا فقد تساءل عزيزى القارئ عن سكينة النفس .. كيف يصل الانسان الى هذه الدرجة من هدوء النفس .. النفس الراضية المرضية المطمئنة في غير سخط .. القاتعة في غير طمع؟ .. كيف السبيل؟ ..

أنت لا يمكنك أن تكون سعيدا ، لأن عندك ما عندك ولكن لأنك تحب ما عندك ، وقد يكون ما عندك قليلا ولكنك مع ذلك قائم راض تحمد الله على ما اعطاك ، فالفقر الحقيقي أو الشقاء ليس في أن تمتلك القليل بل هو في أن تشتهي الكثير .. السعادة الحقيقية ليست في امتلاك الأشياء أو في اكتناف المال .. هل ترى ما أقول غريبا؟ .. حسنا.

إن طبيعة الإنسان تجعله في أحيان كثيرة يقف عند المظاهر ويفقس السعادة بمقدار ما يراه بادياً أمام ناظريه ، رغم ما قد ينطوي عليه هذا من وهم وخداع.. فقد يخيل للإنسان أنه سيكون سعيدا إذا انتقل من حال الفقر إلى حال الغنى أو إذا خيل إليه أنه قد ربح في قمار الحياة المادية سواء كان ذلك في صورة ورقة يانصيب ربحها أو في امتحان نجح فيه أو في شيء امتلكه أو في شهادة حصل عليها أو حتى محبوب طالما تمناه ، غير أنه سرعان ما يرى بطلان ما كان يسعى وراءه ، سواء كان ذلك بعد وقت قصير أو بعد زمان طويل.

إذا يرى الإنسان نفسه حبيسا بين نفسه وبين موضوع رغبته كما أن ما كان ينبغي الحصول عليه يفقد سحره منذ اللحظة التي يصبح فيها في حوزته ، والانسان الذي يحسب انه يحصل على السعادة على هذا التو انما يجري في الواقع وراء سراب خادع ، إذ يظل دائما متعطشا للسعادة متلهفا عليها ، ذلك

أنه لا يدرك أن السعادة لا يمكن الحصول عليها بهذه الوسائل السطحية ، فالسعادة المادية نفسها تتوقف على الأمور الروحية إذ هذه هي سنة الله ، ولكن في الواقع لا يوجد ما يسمى بالسعادة المادية إذ أن ماتسميه هكذا ما هو إلا مجرد تمنٌ مادي.

لقد أقبلت الحياة بكل مافيها من مال وجمال وشهرة ومجد للممثلة الأمريكية مارلين مونرو لكنها مع ذلك انتصرت ، ونفس الحياة أخذت من هيلين كيلر كل شيء .. النطق والسمع والبصر والشباب ، لكنها مع ذلك بلغت شأوا عظيماً في عالم الفلسفة والعلوم وأصبحت محطة انتظار المحافل العلمية والأدبية في جميع أنحاء الأرض.

أنت لا أطلب منك عزيزى القارئ أن تهمل قيمة المال في حيالك وتركت إلى حياة الزهد والتقوش بل أريد منك أن تعرف أن قيمة المال تكمن في المشاركة الإيجابية بينك وبين الآخرين وفي تبادل الخيرات بينك وبين الناس والا فائدتك تصبح كهؤلاء الانانيين الذين يقضمون شملاً ويمينا دون أن يعطوا شيئاً لقاء ما يأخذون ، اذ يظنون أن ما يأخذونه هو حق واجب الأداء لهم.

لأن الإنسان إذا رغب في تكديس خيرات الله فحسب ، اختلت حياته إذ يصبح من تلقاء نفسه خارج النظام الالهي الذي يقضي بأن تعاون كافة الكائنات والأحياء على تبادل النفع بينها ويصير كلامه الآسن الراكد في بركة قدرة فسدت رائحتها بينما مياه الأنهر الجارية تطرد الشوائب ، فهي دوماً صافية يررق لونها ولذا لا تبعث منها أية رائحة.

إن الله لا يريدنا أن تكون فقراء اذ هو مصدر الخيرات ، بل يريدنا أن تكون سعداء هائمين ، وليس الله تعالى مسؤولاً عما في حياتنا من بؤس ناتج من انانيتنا ومن تشتبثنا بسلوك سبيل المواجهة ، لأن الإنسان لا يمكن أن يهرب من

قانون التعادل ، وإذا زرع حسكا وشوكا فلا يمكن أن يجني منه الورد.

يقول رسولنا الكريم « من أصبع وهو ساخت على الدنيا فكأنما أصبح يحارب الله تعالى » .. إن السخط على الدنيا من أمراض رهق النفس ، وهو مرض يشكو منه كثير من الناس من جراء اندفاعهم الجنون في سبيل جمع الشروة أو تربية الأولاد وما تحسنه سعادة من كثرة المال والبنين قد يكون مداعة لرهق النفس .. يقول تعالى .. « فلا تعجبك أموالهم ولا أولادهم ، إنما يريد الله ليعدبهم بها في الحياة الدنيا وترهق أنفسهم وهم كافرون » ...

إن الله لا يريد منك أن تكون ساختا بل راضيا تعمل ما فيه صالحك وصالح المجتمع ، وهنا سوف تجد احساسا عميقا بالسعادة يتغلغل داخلك .. يقول سبحانه وتعالى « من عمل صالحا من ذكر أو أثني وهو مؤمن فلنحييئه حياة طيبة ، ولنجزئنهم أجراهم بأحسن ما كانوا يعملون » .

والسعادة من نصيب الصابرين الذين لا ينالهم يأس من الله فهم يتوقعون الخير دائمًا ولديهم إيمان قوي بأن خلف الغيوم التي تتليد بها السماء شمساً تشرق بالدفء والحب والسلام .. يخاطب الشاعر إيليا أبو ماضي هؤلاء الذين لا يرون من الحياة إلا التجهم والحزن ويدعوهم إلى التمتع بكل ما يحقق لهم البهجة والابتسام .. يقول إيليا أبو ماضي ..

قال السماء كثيبة وتجهما قلت ابتسם يكفي التجهم في السما
قال الليالي جرعتنى علقما قلت ابتسם ولعن جرعت العلقة
أراك تغشم بالتجبرم درهما أم انت تخسر بالبشاشة مغنمها
ياصاح لا خطر على شفتيك ان تتشلما والوجه أن يتسطعها
فاضحك فان الشهب تضحك والدجى متلاطم وكذا نحب الانجما

قال البشاشة ليس تسعـد كائنا يأتى الى الدنيا ويدهب مرغما
قلت ابتسـم مـاـدـام بـيـنـك والردى شـبـر فـانـك بـعـدـ لـنـ تـبـسـما
لقد كان الشاعر الصوفى يتـأـلم بـكـلـ صـنـوـفـ العـذـابـ وـعـذـابـ ذلكـ كانـ رـاضـياـ
سعـيدـاـ يـعـرـفـ أـنـ مـاـيـعـانـيـهـ لـيـسـ الاـ اـمـتـحـانـ منـ الـخـالـقـ وـأـنـ بـعـدـ هـذـاـ العـسـرـ يـسـرـ
وـفـرـجـ كـبـيرـ ..ـ يـقـولـ هـذـاـ الصـوـفـيـ وـقـدـ اـشـتـدـتـ آـلـمـ ..ـ

ليس لي في سواك حظ ٠٠ كيـفـماـ شـتـ فـاخـتـيرـنـيـ

وـقـدـ يـكـونـ الـاسـتـسـلامـ لـلـقـضـاءـ وـالـصـبـرـ عـلـىـ مـاـنـكـرـهـ النـفـسـ مـنـ مـصـابـ
رـحـمـةـ وـسـعـادـةـ وـرـضـوـانـ مـنـ اللـهـ يـرـىـ الـإـنـسـانـ نـتـيـجـتـهـ اـنـ عـاجـلاـ اوـ آـجـلاـ ..ـ
استـمعـ إـلـىـ قـوـلـهـ تـعـالـىـ «ـ وـبـشـرـ الصـابـرـينـ .ـ الـذـينـ إـذـ أـصـابـتـهـمـ مـصـيـبةـ قـالـوـاـ إـنـاـ لـلـهـ
وـإـنـاـ إـلـيـهـ رـاجـعـونـ.ـ أـوـلـىـكـ عـلـيـهـمـ صـلـوـاتـ مـنـ رـبـهـمـ وـرـحـمـةـ وـأـوـلـىـكـ هـمـ
المـهـتـدـونـ»ـ.

وـحتـىـ إـذـ لـمـ تـصـبـرـ أـثـرـاكـ تـمـنـعـ الـقـدـرـ ،ـ لـكـنـكـ عـنـدـئـذـ تـفـقـدـ اـجـرـ الصـابـرـينـ
الـمـحـتـسـبـينـ ..ـ وـيـصـبـيـكـ مـاـ اـنـتـ فـيـهـ هـمـ وـأـلـمـ قـدـ يـتـرـكـ آـثـارـهـ الـوـبـيـلـةـ عـلـىـ صـحـتـكـ
وـنـفـسـيـتـكـ ..ـ تـقـولـ الـحـكـمـةـ (ـ اـصـبـرـ مـحـتـسـبـاـ مـأـجـورـاـ ،ـ وـالـصـبـرـ مـضـطـرـاـ
مـأـزـورـاـ)ـ ثـمـ اـنـ الـمـصـابـ الـتـىـ تـخـيـقـ بـنـاـ قـدـ يـكـمـنـ فـيـ طـوـايـاـهاـ نـعـيمـ مـسـترـ،ـ وـعـسـىـ
أـنـ نـكـرـهـ شـيـقاـ وـفـيـهـ الـخـيـرـ الـكـثـيرـ ،ـ لـذـلـكـ عـزـيزـىـ الـقـارـئـ تـعـودـ اـنـهـ مـاـلـاـ تـسـتـطـعـ
دـفـعـهـ عـنـكـ ،ـ عـلـيـكـ اـنـ تـقـبـلـهـ رـاضـياـ وـرـوـضـ نـفـسـكـ عـلـيـهـ وـسـتـرـىـ اـنـ الـقـضـاءـ
يـمـهـدـ لـكـ بـخـاـحاـ لـمـ يـكـنـ فـيـ حـسـبـانـكـ ..ـ وـفـيـ الـوقـتـ ذـاهـهـ ..ـ سـتـرـىـ نـفـسـكـ فـيـ
بـحـبـوـحةـ مـنـ الـطـمـائـنـيـةـ لـاـ يـزـعـزـعـهـاـ الـقـلـقـ وـالـضـبـجـ ..ـ لـأـنـهـ سـكـنـتـ اـلـىـ بـارـئـهـاـ
الـذـىـ اـبـتـلـاهـ بـمـاـ تـكـرـهـ لـخـيـرـ اـرـادـهـ هـوـ.

يـقـولـ الشـابـيـ فـيـ أـبـيـاتـ شـعـرـيةـ جـمـيـلةـ ..ـ

خذ الحياة كما جاءتك مبتسماً .. في كفها الغار أو في كفها العدم
 وارقص على الورد والاشواك متندداً .. غنت لك الطير أو غنت لك الرجم
 وأعمل كما تأمر الدنيا على مضض .. والجم شعورك فيها ، إنها صنم
 إنك لن تشعر بالسعادة الحقة إلا إذا غذيت نفسك بالتفاؤل والأمل ..
 وسوف يكون لنا وقفة طويلة مع التفاؤل في فصل مستقل .. لكن قد نتساءل
 عزيزي القارئ .. كيف يمكنني أن أكون متفائلاً وحولى من احوال الدنيا ملا
 يدعو إلى ذلك؟ حقاً ، إن الحياة بها الكثير مما لا يرضينا أو يدعو إلى ايتها جنا
 بل قد نراه على العكس يدفع إلى الملل واليأس ، بل هل ترانا قد اكتملت
 نظرتنا حتى نعرف ما يخبئه القدر خلف هذه المظاهر التي لا ترضينا.. لماذا
 لانكشف الخير فيما نراه .. بل أنا وانت ومعظم الناس قابل طروفا سيئة سببها له
 الحزن والألم ولكن بعد فترة اكتشف أن الخير كان في ركبها لكن سوء
 الحكم عليها في وقتها .

نحن دائماً ننظر نظرات قصيرة المدى ، ولكن العناية الالهية أحاطت بما
 ينفعنا عملاً واسعاً، فاعطتنا ما يفيينا وينفعنا في عاجلنا وآجلنا، فما نحن الا
 أطفال بين يدي الباري الكريم ، نحن في حاجة دائماً إليه وإلى تربيته لنا ،
 وتأديبه لأنفسنا ، وفي ذلك يقول الرسول صلى الله عليه وسلم (اللهم
 لانكلنا إلى أنفسنا طرفة عين أو أقل من ذلك) .

يقول الشاعر لبيد بن ربيعة

فاقنع بما قسم الملك فانما قسم الخلاائق بيننا علامها
 وبدون الأمل تصبح الحياة جافة تخلو من سعادة وهناء، ان الأمل الذي
 يحدوك هو دافعك للكفاح والطموح، والعمل الذي يسبقه أمل هو مبعث
 الحياة الحقة التي ارتضاها الله سبحانه وتعالى لخليفتة في الأرض يقول

الشاعر:

اعلَى النَّفْسِ بِالْأَمَالِ أُرْقِهَا . . . مَا أَضْبَقَ الْعِيشَ لَوْلَا فَسْحةُ الْأَمَلِ
وَلَا يَتْوَقَّفُ الْأَمَلُ عِنْدِ الْإِنْسَانِ بِعُمُرٍ مُعِينٍ ، فَمَا دَامَتْ هُنَاكَ حَيَاةً يَجِبُ أَنْ
يَكُونَ هُنَاكَ أَمَلٌ وَلَا تَحُولَتْ حَيَاةُ الْإِنْسَانِ إِلَى جَحَنَّمَ لَا يُطَاقُ ، فَمَا الَّذِي
يَدْعُوكَ إِلَى انتِظارِ الْغَدِ إِذَا لَمْ يَكُنْ لِدِيكَ أَمَلٌ؟ ..

يحكى أن كسرى أتوشروان من بفللاح عجوز يغرس شجرة لا ثمر لها بعد
سنوات طويلة قد لا يمتد اليها عمر هذا الفلاح العجوز، فحدثه كسرى.. كيف
تتعب نفسك في غرس هذه الشجرة التي لن تثمر من ثمرها أى شيء .. فأجاب
الفلاح العجوز .. لقد غرس من قبلنا فأكلنا ونغرس لهن بعدنا ليأكلوا .. فقال
كسرى «زه» وهي كلمة في الفارسية معناها انه يستحق المكافأة ، فكافأه
الحاشية .. فقال الفلاح هأنذا اجئني ثمرة غرسى للشجرة قبل الأوان .. فقال
كسرى «زه» ، فنكوفع مكافأة أخرى ..

وانتظار الأمل يجب الا يدعوك للحسرة على مالم يتحقق بل عليك بمواصلة
العمل، فالتحسر لن يكسيك سوى الألم والشقاء وسوف تندب تعاستك لأن
ما كنت تأمله لم يتحقق.. احذف من حياتك كلمة لو لأن هذه الكلمة - كما
قال رسولنا الكريم - باب من أبواب الشيطان.. يقول احدكم لو عملت كذا
ما كان كذا.. ان الرسول الكريم لا يريد منا أن نجلس مجلس الحسرة والنندم على
ما فات أو على ما كانا نأمله ولم نستطع تحقيقه.. بل يطلب منا النهو من
الكبورة التي اعتبرضت طريقنا بدون عوائق فكرية، وبدلًا من أن نقول لو أن،
نقول كيف؟ كيف نحقق سعادتنا المفقودة؟ وكيف نستعيد الأمل وروح التفاؤل
من جديد؟

ان للحياة سبلًا كثيرة واذا ضاق بنا طريق فلتبحث عن آخر ولتسليح دائمًا
 بالأمل في الغد الأفضل ، أرأيت أن كنت تنوى السفر وذهبت الى محطة

السلك الحديدية فوجدت أن القطار الذى كنت تقصده قد غادر المحطة منذ دقائق ، هل تبكي حظك العاثر وتنند بقدر ونقول .. هكذا هي قسمتى دائمًا ، ليس لي حظ . أبدا .. خذ الأمر بساطة ، فهكذا هي الحياة ، إن فاتك قطار فهناك غيره ، ومهما حدث لن تتوقف عجلة الحياة ، فلا تدع اليأس يتسلب إلى نفسك بهما قابلت في حياتك من صعاب ومشاكل ، ثق أن كل هذه الصعاب سوف تنتهي ولن يبقى بعد ذلك الا ذكرها وما سببته لك ، فهل خرجت منها قوية صلبة أم تركت ضعفت ودب الوهن إلى أوصالك ؟ .. يقول نبيتى .. كل مالا يقتلنى يقوينى ، وهذا هو ما يجب أن تكون عليه عزيزى القارئ .. لا تنهم لامر من امور الدنيا بل اجعل من مصاعبها لبنيات تقوى بنيانك وتشد ازرك .. يقول شارلز سيرجيون .. كثير من الناس يدينون للنجاح والسعادة التي حققها إلى المشكلات الصعبة التي واجهوها .

عزيزي القارئ ابحث عن السعادة داخلك قبل أن تبحث عنها في الحياة من حولك ولا تخزن لصروف الليالي فما لحوادث الدنيا بقاء .. يقول سبحانه وتعالى « ولا تيأسوا من روح الله إنه لا ييأس من روح الله إلا القوم الكافرون » .

وانت لن تزال السعادة الحقة الا اذا نزعت الغل والحدق والكراهية من نفسك ، ان تخل المحب محل الكراهة او كما يقول بوذا .. لا تنتهي الكراهة ابدا بالكراهية وانما تنتهي بالحب .. لقد سمع الحسن بن علي رجلا غريبا يسب اياه في مجتمع من الناس ، فما كان من الحسن الا أن ذهب إليه وقال له يا هذا ان احتجت إلى منزل انزلناك أو إلى مال اسيناك أو إلى حاجة عاوناك ، وانصرف .. فسأل عنه فقيل انه الحسن بن علي فخجل الرجل خجلا شديدا .. هذا هو ما يحدده لنا الخالق سبحانه وتعالى عندما يقول في محكم آياته « ولا تستوى الحسنة ولا السيئة ، ادفع بالتي هي أحسن فإذا الذي بينك وبينه عداوة كأنه ولی حميم » .

إن الشعور بالكراهية يحول بينك وبين السعادة الحقة ، لأنه يتزعم ما ينفكك من حب وهدوء واطمئنان ، انه يقضى على حالة السلام بينك وبين نفسك .. لماذا لا تحاول فهم الآخرين وتتعرف على الظروف التي دفعتهم إلى ما فعلوا ثم تلتزم لهم العذر .. هذه ليست فلسفة خيالية أو يوتوبيا لا توجد في دنيا الواقع .. لكنها حقيقة الكون والحياة التي نغلق عيوننا على أن نرى ملامحها ونصم آذانا عن أن نسمع ما توحى به .

يقول شكسبير (لاتفتح لعدوك ناراً أو تدرك جذورها ، فقد تؤديك أنت من النار لفتحها) .. وقبل ذلك قال كونفوشيوس حكيم الصين (لا يضيرك سب ولا ذم وإنما يضيرك أن تفكر فيهما) .

قد تقول حسنا ، ثم تمضي قائلا .. لكن ماذا أفعل في هؤلاء الذين يناصبوني العداء ويتحولون حياتي إلى جحيم وشقاء مستعر ؟ .. انهم يكيدون لي ويتمنون لو حدثت لي مصيبة .. ماذا أفعل مع هؤلاء ؟ .. لقد قال حكيم ذات مرة .. اذا وجهت اهتمامك إلى عملك وتركك عدوك وشأنه فسوف يأتي شخص آخر يوماً ويخصمه لك .. ولكن لنفرض أن عدوك لن يتركك وشأنك .. فماذا أنت فاعل إذن ؟ ..

يجيب نفس الحكم .. بالجد تستطيع أن تنتصر دائمًا على أعدائك ، فسوف يوقعهم هذا في الاضطراب كما أنك سوف توفر على نفسك الطاقة التي كنت ستبذلها في كراهية عدوك والتفكير في الانتقام منه .

وهناك مثل يقول .. ليس هناك أعداء صغار ، قد يبدو الأعداء صغاراً وتأفهين ، لكن كن حريصاً ولا تقدم لهم مبرراً لكي يختلفوا معك المعارك والمشاحنات والانتقام منك . كن لطيفاً مع جارك السخيف حتى لا يزعجك وانت نائم . ولا تنهر موظف الاستقبال الذي يحول بينك وبين مقابلة المدير بل

حاول أن تكسبه إلى جانبك.

كل هؤلاء أنواع من الأعداء وأحد فنون الحياة أن تتعلم كيف تميز بينهم حتى تستطيع أن تتفاداهم كما يتفادي الفلاح بمحرائه جذع شجرة في الأرض، أو تخلاص منهم بأن يجعلهم أصدقاءك ، وهناك مثل معروف يقول: إذا لم تستطع أن تهزم أعداءك فمن الأفضل أن يجعلهم أصدقاءك.

وبجانب الأعداء الصغار الذين يضايقونك ، هناك أيضاً الأعداء الكبار الذين يشبهون جبال الثلوج العائمة فوق الماء ولا يظهر ما يحملونه لك من كراهية سوى جزء ضئيل فقط من هذه المشاعر، وهؤلاء تستطيع أن تتفاداهم مثلما تفعل السفن في المحيطات بأن يكون عندك جهاز رادار في قلبك أو في رأسك يستطيع أن يرى هذه الجبال العائمة قبل أن تصطدم بها.

وأكثر الأعداء شراسة هم طبقة الأعداء الذين يتجدهم متربصين بك في منتصف سلم النجاح حيث يستطيعون أن يوقعوا بك في حقد ، أو يتلذذوا عندما يوجهون إلى مؤخرتك ركلة قوية لارغامك على الهبوط إلى أسفل مرة أخرى ، هذا النوع من الأعداء اذا تجاهلتهم سوف يتبعونك ، واذا ادرت لهم خدك الآخر فسوف يضربونك على رأسك ، وليس هناك ما تستطيع أن تفعله معهم سوى أن تواصل طريقك وتحاول - ما استطعت - أن تبتعد عنهم .. وقد فيما قال المسيح .. احب أعداءك ، وصل من أجل الذين يضطهدونك واحسن إلى الذين يكرهونك .. وانا أؤكد لك أن ذلك سوف يقودهم إلى الجنون.

ما روى عن ديل كارينجي قوله .. إننا حين نمقت أعداءنا إنما نتيح لهم فرص التغلب علينا ، التغلب على راحتنا وطعامنا وصحتنا وسعادتنا، وإن أعداءنا ليفرضون علينا لو علموا كم يسبّبون لنا من القلق وكم يقتصون منا، إن مقتنا

لهم لا يؤذيهم هم ، ولكنك يؤذينا نحن ، وتحيل أيامنا وليلتنا إلى جحيم .
 لقد قال هاري ايمرسون فوز ديك ذات يوم .. ليست السعادة في السرور وإنما هي في الظفر .. لاشك أن احساسك بالنجاح وتحقيق ما ترتو إليه نفسك سوف يمنحك شعورا بالرضا عن حياتك والتوفيق في جزء منه تتحققه بعملك .. خلال بذل الجهد بأمانة واحلاص - كما يقول الدكتور ماردن - ثم يكون التوفيق الأكبر من خالقك الكريم . يقول سبحانه وتعالى « من عمل صالحا من ذكر أو أنثى وهو مؤمن فلنحييئه حياة طيبة ولنجري لهم أجرهم بأحسن ما كانوا يعملون » ويقول سبحانه أيضا « ومن أعرض عن ذكرى فإن له معيشة ضنكًا »

انك - عزيزي القارئ - ان عشت في حدود يومك فقط واهملت الآلام والأحزان التي صادفتك في الماضي ولم تشغل بالك بالغد الذي لم يأتي بعد لأنك شبع القلق وهو ما لا داعي لها .. لقد قال الفيلسوف الإغريقي هرقليط .. الشيء الأكيد في هذه الحياة هو اللحظة التي نعيش فيها ، فلماذا نشوه جمال لحظتنا هذه ويومنا هذا بحمل هموم المستقبل الذي يخضع لقانون التغير .

ولعلني أخيراً انقل إليك هذه الكلمات الجميلة التي صاغها الشاعر الروماني هوراس منذ أكثر من عشرين قرنا من الزمان .. يقول هوراس :

ما أسعده الرجل .. ما أسعده وحده
 ذلك الذي يسمى اليوم يومه
 والذي يقول ، وقد أحسن الثقة في نفسه
 يا أيها الغد ، كن ما شئت
 فقد عشت اليوم لليوم ، لا غد ، ولا آمسه

الخلاصة

- ١ - لن تحقق السعادة الا إذا عشت في حالة من سكينة النفس المستمدّة من الاطمئنان بقدر الله وبشّرك بنفسك وحسن احساسك بالحياة.
- ٢ - السعادة ليست في أشياء مادية تتحققها لأنّها تفقد قيمتها والاحساس بها بعد أن تخوزها ، وهكذا تجد أنك تعيش الشراهة المادية وهذا يبعد ما يكون عن تحقيق السعادة التي تنشدها.
- ٣ - الصبر والتفاؤل والأمل هي عناصر السعادة الثلاث .. إنّها غذاء نفسك المتعطشة إلى ذلك الشعور بالهدوء والاطمئنان الذي تجاهد لتحصل عليه في هذا العالم المضطرب الملئ بكل أنواع الصراعات والمشاكل.
- ٤ - فن السعادة يتطلّب منك أن تشيّع في أعماقك مشاعر الحب والسلام وأن تزرع كل أحاسيس الغل والكراهية والحقّد من نفسك .. لأن هذه الأحاسيس تؤذيك قبل أن تؤذى غيرك.
- ٥ - قاوم اعداءك بالتجاهل والعمل الجاد والمضي في طريقك الذي اخترته لنفسك فالقاقة دائمًا تمضي بينما الكلاب تنبّع.
- ٦ - عش في حدود يومك تهزم القلق والتفكير فيما لا طائل منه، وعندما سوف تجد أن السعادة باتت ملك يديك.
- ٧ - انت سعيد اذا ظهرت في كلامك وسلوكك كأنك سعيد .. فالسعادة احساس يمكن صنعه اذا لم يكن له في واقعك وجود.
- ٨ - جاور السعداء وابتعد عن المكروبين ، فالسعادة كالعلوى يمكن ان تنتقل اليك ، وقد يدعا قال الشعر..
تشيهوا ان لم تكونوا مثلهم ٠٠ ان التشيه بالكرام كرام

الفصل الثاني
وصفة سحرية للصحة والقوه

تقول الحكمة .. الذى أوتى الصحة يؤمن بالأمل ، والذى يؤمن بالأمل يؤمن كل شيء.. الصحة تاج رعوس الاصحاء وعندما يكون الشخص فى كامل صحته فإنه يشعر بالتفاؤل والثقة ويتاباه احساس عميق بالسعادة والحياة.

بدون الصحة الجيدة لن تستطيع تحقيق أى شيء ، ولذلك قد تعرضت يوماً لمرض قد يكون بسيطاً مثل الاصابة بالبرد أو الانفلونزا ، هل تذكر مشاعرك عندئذ؟ .. لاشك أنك - وقتها - شعرت باكتئاب وحزن وربما نقمت على حياتك وقد تغير مزاجك بالكامل فلم تعد تستمتع بشيء ولم تقدر أن تؤدي ماقوم به من عمل .. هذا كله لأنك اصبت بمجرد برد بسيط .. هل احسست عندئذ بأهمية الصحة؟ ..

الكثيرون يدركون أهمية الصحة لحياتهم ومعاشرهم ، لكن هم قلة من الناس من يعرفون ما للصحة من واجبات مفروضة عليهم ان يعطواها الأهمية والاهتمام الكافي ، ولا ضرب مثلاً لأهمية ما يجب أن نفعله من أجل صحتنا..

لقد تعودت أن اعتمد كلية على سيارتي في انجاز اعمالي ، ولقد تعلمت أن ما انفقه من جهد ووقت لصيانة سيارتي لا يضيع هباء وكذلك المال الذي انفقه في إيقائها على أحسن حال.. لقد وفر على ذلك الكثير من المتاعب ، فالامر

عند تعطل السيارة لا يتجاوز حدود تعطيل اعمالي فحسب بل وتغيير مزاجي وصحتى أيضا. ان الاهتمام بالصحة له نفس القدر بل هو أهم بالطبع من أي شيء آخر في حياة الانسان .. وحدود الرعاية والوقت الذي تبذله للاهتمام بصحتك لا يضيع هباء أو لا قيمة له .. ومن المؤسف أن البعض يقول وهل لدى الوقت لاتبع تعليمات للصحة .. إن صحتى عال وكل شيء يسير على مايرام .. للأسف انه يظن ذلك .. ولابين ذلك اضرب بعض الأمثلة لنعرف أن متاعب الصحة في احيان كثيرة لا تتخذ مظهر المرض الصريح .. هذه بعض الأمثلة ..

* يشكو البعض من متاعب بالجسم - المفاصل خاصة - عند الاستيقاظ من النوم صباحا مع صداع ويصاحب ذلك احساس بشغل جفون العين.

* الشعور بالاعياء والضعف عند بذل أقل مجهود.

* فقدان الرغبة الجنسية مع فتور عند ممارسة هذه الرغبة حتى مع ممارسة الكثير من وسائل الاغراء..

* الاصابة بالبرد المزمن أو تكرار الاصابة به نظرا لضعف مقاومة الجسم .

* شحوب الوجه وتجعد البشرة وظهور الهالات السوداء حول العينين.

هذه وغيرها عينة لما يمكن أن يعكس حالة متدينة من الصحة ، ومع وجود بعض أو كل هذه المظاهر الا أن المرأة من هؤلاء يقول لك إن صحتي على مايرام وانتي لست بحاجة الى تعليمات أو نصائح ..

ان المؤمن القوى خير واحب الى الله من المؤمن الضعيف ، وعليينا أن نأخذ بالأسباب ، والطريق واضح وسبيله امامك وعليك أن تختار .. هل تحب أن

تعيش شاباً تتمتع بقواك حتى وانت في ارذل العمر؟.. هل تود أن تتمتع بجاذبية يجعلك محط الانظار اينما ذهبت؟.. وهل تريدين عزيزتي القارئة أن تختفظي بجمالك وسحرك دون استعمال مساحيق تجميل تضرك أكثر مما تفعلك؟..

انتا في السطور التالية نقدم روشتة لصحتك ، وهي روشتة لا تحتوى على أي أدوية فقد ثبتت الطب الحديث أن الأدوية سبيل الى مزيد من الأمراض وهي سموم تقتل بما بقى لك من صحة.. روشتتنا التي نقدمها لك عزيزى القارئ تحتوى على عناصر أو قوانين أربعة هي دليلك الى الصحة والقوة والرشاقة.

القانون الأول .. راقب طعامك

المعدة بيت الداء .. وما ملأ ابن آدم وعاء شرا من بطنه .. كلمات حكيمة قالها رسولنا الكريم .. ان السؤال الذي نريد أن تسأله لنفسك .. ماذا تأكل ومتى تأكل؟.. هل ترانا ستقديم لك لائحة بالأطعمة التي يجب عليك أو التي تحذرك من تناولها.. ليس هذا صحيحا بالمرة .. انتا ستحاول أن نطرح عليك علاقة مانأكل بنواحي صحتك ، فليس المهم أن تتناول طعاما شهيا بقدر ما يكون صحيا ونافعا لك..

ان الكثير من الأطعمة الكاملة هي أيضا مستساغة الطعام ، لكن الخطورة تكمن في احتمال اعتمادك على المذاق كوسيلة الوحيدة لاختيار وجباتك ، فالمذاق ليس هو الحكم الذي تعتمد عليه في اختيار المناسب وغير المناسب من الأطعمة أو تقدير قيمتها لأن المذاق قد يفسد للدرجة التي يجعلك تشتهي اطعمة ليست صحية بل ومضرة ..

إن أول مانلفت اليه النظر هو عدم الربط بين الغذاء الشهي والغذاء الصحي.. فمن السهل جدا أن تحشر بطنونا بوجبة دسمة من البطاطس المطبوخة باللحم

والصلصة نحس بعدها أنها تغذينا جيدا .. ولكننا إذا نظرنا إلى هذه الوجبة في ضوء علم التغذية ، نرى أن اللحم في حد ذاته غذاء بروتيني نافع في بناء العضلات ، كما هو عنصر من عناصر تكوين خلايا الجسم ، ونرى أن البطاطس غذاء نشوي وهو بحالته هذه مصدر للقوة الحركة والطاقة التي بها تعمل الخلايا.

ولكن البناء والوقود ليسا هما كل شيء فهناك عناصر أخرى عظيمة الأهمية تحتاج إليها الخلايا ، منها الهرمونات والفيتامينات والمعادن ، وتحتاج الخلايا العصبية بوجه خاص إلى كميات هائلة من الفسفور، أما بقية الخلايا فتحتاج إلى مایالائم طبيعتها، فالحديد ضروري لخلايا الدم والجير لخلايا الأسنان .. وما لا شك فيه أن هبوط الكمية اللازمة من هذه العناصر عن الحد الضروري يضعف تلك الخلايا ويؤدي إلى موتها جوعا، وبالتالي يؤدي إلى تدهور الصحة العامة للجسم ، وقبعاً لذلك يتدهور المظهر العام أو المظهر الخاص لتلك الأعضاء التي أصابها الضمور. إن الجلد هو الذي يضفي على الإنسان مظهره العام ومنه يبدو شباب المرء وصحته وهو انعكاس لجمال المرأة ونضارتها بشرتها.. وهناك علاقة هامة جداً بين الأطعمة وصحة الجلد .. كيف ذلك؟ ..

في كل يوم يمر من عمر الإنسان تضمحل بعض من خلايا الجلد وتخل محلها طبقة جديدة ، ولو أنها وضئنا في اعتبارنا أن ننظم ونحسن تغذية خلايا جلدنا عن طريق مجرى الدم كما ينبغي لحصولنا على جلد ناعم ، ناضر ، جميل ، وبمعنى آخر نحظى بنضرة الشباب على الدوام فلا تنكمش جلودنا ولا تتجمد تحت تأثير الشيخوخة.

وعنصر الكبريت هو العنصر الأساسي لغذاء الجلد ، والطعام مهما كان فاخرًا ، أو غنياً بالعناصر لا يفيد الجلد إلا إذا كان الكبريت من عناصر ذلك الطعام فهو الذي ينظف خلايا البشرة من التغقيات وينقيها من الشوائب .. هذا

العنصر الهام للجلد يوجد في الأطعمة الكبريتية واهمها الخس والطماظن
والبصل .. فهل أكثرت منها عزيزى القارئ.

اما انت عزيزتى حواء فان جمال بشرتك هو كنزك ، وكل امرأة فاتنة في
نظر الناس لها بشرة ناعمة ناضرة تضفي عليها سحرا يأخذ الألباب .. وامرأة
تعيسة تلك التي تنظر في المرأة فترى بشرتها وقد استحال نضرتها الى بثور
وخشونة ويقع ، وقد تلنجا الى الكريمات ومساحيق التجميل تخفي بها ما
أصاب بشرتها وكان الأخرى بها أن تعالج العلة من أساسها. ان بشرة الانسان
مرأة تعكس عليها صحته العامة ، ولم تكن مساحيق التجميل في يوم من
الأيام علاجا لتدهور حالة البشرة ، فمثل ذلك مثل حائط متصدع يطالبه
صاحب لكي يخفي التصدع دون أن يرميه.

ان الشحوب يعني فقر الدم بسبب سوء التغذية والاصفرار معناه اضطراب
افراز الصفراء من المراة واعتلال القلب يضفي على البشرة لونا ازرق ، اما
البشر ووالخشونة والبقع فليست امراضها سطحية كما قد يتBADر الى الذهن ، بل
انها اعراض امراض متغلغلة ويفظهر اثرها على البشرة .. وللطعام الذي تأكله اثره
المباشر في هذه الحالات. أما جفاف الجلد ومايصيبه من زيادة خشونة وظهور
أحاديد به فيرجع الى نقص في أحد أنواع فيتامين ب وهذا المرض يعرف
بالبلاجرا وتبدأ اعراض هذا المرض بهزال وضعف مع توتر في الأعصاب واردياد
البقع الجلدية وأخيرا يبدو الجلد وكأنه جلد موبياء .. ومن المؤسف أن هذا
الفيتامين يفسد مع طهو الطعام .. عموما يحسن بك أن تنجو من الهمزال
وجفاف الجلد اذا اكثرت في غذائك من هذه الأطعمة .. اللبن الطازج ،
الزبد ، الكبد والبيض وخميرة البيرة والخبز الأسمر مع الخضروات والفواكه
الطازجة .

وتشعر المرأة بضرورة أن تصبِّع شفتيها ووجنتيها وأظافرها بالمساحيق الوردية حتى يزيد هذا من جمالها وفقتتها .. لكن أليست هذه كلها وسائل صناعية ظاهرية؟ إن الطبيعة تقدم عنصر الحديد فهو الصباغ الأحمر للدم.. وإذا اكثرت حواء من تناول الأطعمة التي تحتوى الحديد لاكتسبت بشرة وردية زاهية دون حاجة إلى هذه المساحيق الضارة بالجلد ، ويوجد الحديد في العنب والسبانخ والتين والخس والكبد والجزر والزيتون والجرجير.

وهكذا يمكننا أن نقول إن مادة الفلورين تضفي على العيون سحراً وجمالاً وتألقاً .. ويوجد الفلورين في صفار البيض والسبانخ والجبن الركفور.. كما أن اليود ضروري لنمو الشعر وجماله .. ويوجد اليود في الأسماك البحرية وزيت كبد الحوت وقشور الفواكه والخضروات ، لذلك يجب عدم نزع قشر الخيار والتفاح عند تناوله حتى يمكن الاستفادة باليود المختزن تحت القشر مباشرة.

ولا يفوتنا أن نذكر هنا أن الامساك مصدر رئيسي لاضطرابات الصحة وهو يؤثر بصورة مباشرة على الجلد ، فوجود الفضلات لفترة طويلة بالقولون يؤدي إلى امتصاص الدم لبعض من النفايات والسموم ومنه تتسرب إلى خلايا الجلد فتحول دون تقوية الجلد وتشيشه .. لذلك أحرص عزيزى القارئ على معالجة الامساك أولاً بأول حتى تختفظ بجمال البشرة ونضارتها.

والآن نتساءل .. متى نأكل؟ .. كان الرسول الكريم يقول « نحن قوم لا نأكل حتى نجوع ، فإذا أكلنا لا نشبع » .. هذا هو الأساس السليم للصحة والقوة ، فالطعام الذى يتناوله الإنسان على جوع يجد من العصارات الهاضمة ما يكفى لهضمه وامتصاصه ، لكن الإنسان ألف أن يتناول ثلاث وجبات فى اليوم .. وهى طريقة عود الإنسان بها جهازه الهضمي ، وهى طريقة مناسبة ، فعملية الهضم صممت لاستقبال الطعام على فترات متقطعة ومحسوسة وليس

بصورة متواصلة. لكن مع ذلك ينبغي اعطاء المعدة الوقت اللازم لاتمام هضم ما تناوله من طعام الوجبة السابقة قبل تناول وجبة أخرى مجرد أن وقتها قد حان فتتضم المعدة ونعرقل عملها ، وقد يدلما قيل إنه من الضرر على صحة الإنسان ادخال طعام على طعام. كما أن تناول الطعام بصورة مستمرة أو تناوله بين الوجبات يشل حركة أعضاء الهضم وي فقد الشخص شهيته لتناول وجبات الطعام الرئيسية.

ولا شك - عزيزى القارئ - أنك لاحظت أن بعض الأطعمة تهضم قبل غيرها ولهذا فمن الحكمة حين تختار نوع طعامك أن تتناول الأطعمة الدسمة الثقيلة في وجبتي الصباح والظهر، وتبقى الأطعمة الخفيفة السهلة الهضم إلى وجبة المساء ، والا فائقاً إذا تناولت الأطعمة الثقيلة في المساء فإن عملية الهضم قد يطول مداها و تستمر أثناء ساعات النوم مما يعيقك عن النوم.

كذلك من الأفضل أن تتناول وجبة العشاء مبكراً بحيث يتم هضمها قبل أن تأتي إلى فراشك ولا تتناول شيئاً بعد ذلك حتى تنام فيكون نومك هادئاً عميقاً.

يقول الدكتور جايلورد هاوزر أخصائى التغذية العالمى .. جسمك عبارة عن محرك قوى رائعة ، ورائع في قدرته على حفظ ذاته وتجديده نشاطه واعادة بناء ما يتتصدع من أجزائه من تلقاء نفسه ، فان انت عنيت به ، أقل عنابة واجبة دامت خدمتها دون محلل أو توقف ، فما لم يصب جهاز جوهرى من اجهزته بعطب شديد ، فهو قادراً أن يشفى من المرض ويجدد نشاطه وقوته بصرف النظر عن عمره الحسلى . ولكن يجب الا تهمل شأنه والا تثقل عليه فثراه ، بل ينبغي أن تغذيه وترعايه بعناية معقولة.

القانون الثاني .. خذ قسطاً وافراً من النوم

كنت اعجب دائمًا عندما اقرأ ما يقوله عمر الخيام عن النوم .. فهو يقول:

فما أطّل النوم عمراً .. ولا قصر في الأعمر طول السهر

الحقيقة الواضحة التي يؤكدها العلم أن النوم اذا لم يكن كافيا فانه يؤدي الى اضطراب حياة الشخص واحتلال صحته وقدرته لتوازنه تماما. مما يذكر عن اسحق نيوتن مكتشف قانون الجاذبية ، أنه قال لأحد الأطباء.. لعلك تعلم أن تعرف كيف احتفظت بصحتي جيدة مع جهدي المتواصل ، انه النوم لقد أقيمه رحيمـا ، ولو لا ثمان ساعات كل يوم ما كنت اساوى مكنسة كناس .. لعلك تسأـل .. ما أهمية النوم لصحتي ونشاطـي؟ ..

النوم وسيلة لشحن بطارية طاقتك الحيوية ، وبعد أن تناول قسطاً كافيا من النوم ستناول امداداً جديداً من الطاقة البدنية والعقلية تكفيك ليومك ، فالنوم العميق المريح يمحو آثار التعب والاعباء ويجعلك قادرـا على البدء بحيوية مواجهة أعباء الحياة. أما اذا لم تتم نومـا كافيا فذلك يتحمل عبـدا من تعب اليوم السالف ، وبذلك يختـل توازن صحتك اذا سـتتحـتم عليك أن تواجه أيضاً أعباء يوم جـديد ، فإذا لم تتم جـيداً لتعطـي جـسمك الفرصة للتخلـص من كل الأعباء المتراكمة عليه من أعمال اليوم السـالف فـلن تـناول الطاقة الحـيوية الكافية لمـواجهة اليوم الجديد.

انـا في أحيـان كثـيرة نعمل على هـدم هذه النـعمـة - النـوم - التي انـعم اللـه بها علينا بما نـقوـضه من الأـسـس التي تقومـ عليها.. لماذا نـكـثر من تـناـول الشـاي والـقهـوة والـسـجـائر...ـانـ هذهـ الأـشـيـاءـ فيهاـ بعضـ الـقـلـوـيـاتـ التيـ تقـضـىـ عـلـىـ حـمـضـ الـلـبـنـيـكـ فـيـ الـجـسـمـ ..ـهـذـاـ الـحـمـضـ يـتـراـكـمـ مـنـ خـلـالـ جـهـدـ الـعـضـلاتـ أـثـنـاءـ النـهـارـ وـهـوـ مـاـ يـشـيرـ فـيـنـاـ الشـعـورـ بـالـنـومـ وـالـرـاحـةـ.

ولسنا نريد منك - عزيزى القارئ - أن تحدد لنفسك عدداً من الساعات تقضيه في النوم ، فالمقصود بالنوم استعادة نشاط الجسم وحيويته والشعور بصفاء الذهن والروح فإذا لمست ذلك عند استيقاظك من النوم فإن مائتها من النوم بعد كافياً حتى وإن لم يبلغ خمس أو ست ساعات.

إن النوم خاضع لحالة الشخص الجسمانية والعقلية ونوع العمل الذي يقوم به ، وعلى ذلك لا يلزم أن تكون ساعات نومنا ثابتة لا تتغير بل أنها تناسب مع حالة الشخص وظروفه . وليس النوم بحالة توقف في الجسم مراكز النشاط والحيوية فحسب بل أنه وقاية من الأمراض ، فهو يجدد جهاز المناعة بالجسم ويدعم دفاعات الجسم بما يتوجه للأعضاء والأجهزة الجسم المختلفة من استعادة نشاطها وقوتها.

وربما لاحظت بنفسك تعرض جسمك بسهولة لزلات البرد والأنفلونزا في الليالي التي لم تخل فيها قسطلك الوافر من النوم الهادئ العميق .. وليس بغريب أن يكون الإنسان الذي يهملأخذ كفايته من النوم أسهل تعرضه للإصابة بمختلف أنواع عدو الأراض الموجودة في كل ما يحيط بنا.

لقد قيل إن توماس أديسون ، المخترع العظيم لم يكن ينام أكثر من أربع ساعات في اليوم ، وقد يكون هذا حقا ، ولكنه كان يغفو من وقت لآخر على أريكة كانت موجودة في معمله.

ان الأرق هو العدو اللدود للنوم ، ومن الخطأ أن تلجأ إلى معالجة الأرق بالأدوية والعقاقير المنومة ، فهي بجانب ضررها الكامن في ادمانها فهي طريق سهل لتدمير الجهاز العصبي . اذن كيف تعالج الأرق ؟ .. ربما كان حمام دافع مع تناول مشروب ساخن من الينسون أو الكراوية واهتمام أي مشكلة وذلك بالاستماع إلى موسيقى هادئة أو حديث مسلٍ . وعندما يستبدل الشخص الأفكار الكثيبة والمحزنة أو التي تؤله بانكار مفرحة أو من شأنها ادخال السرور إلى النفس ، فإن كل هذا يعتبر مدخلاً مناسباً للنوم.

ومن طرق الاسترخاء التي تساعد على النوم والتي جربتها بنفسي عدة مرات هذه الطريقة .. عندما تستلقى في فراشك ، اجعل بدنك كالخرقة التي لا وزن لها - تخيل ذلك - ثم استشعر كأن هذه الخرقه تسقط رويدا رويدا هابطة الى أسفل ، هابطة هابطة مختلفة الفراش ثم هابطة مختلفة أرض الحجرة ثم هابطة الى أسفل ما تستطيع ...

القانون الثالث .. أن تهتم بنظافتك

ليس المقصود بهذا العنوان أن تعنى بنظافة جسمك من الخارج فحسب بل ومن الداخل أيضا.. النظافة تستحق منك أن تقضي بعض الوقت في الاهتمام بها فهى ليست مظهرا للصحة الجيدة فقط بل ولو جدوك في مجتمع يتطلب منك أن تكون نظيف الجسم أنيق الهدام ، فكم من نجاحات كثيرة ضاعت من أيدي البعض لأنهم أهملوا نظافتهم الشخصية .

نظافة جسمك من الخارج تعنى أن تحول دون تراكم القاذورات عليه وتأكد من إزالة رائحة العرق والروائح الكريهة الأخرى بالاستحمام ، ويعنى ذلك أن تهتم بنظافة أسنانك وأظافرك وشعرك وتصفيفه.

إن اهتمامك بنظافتك الشخصية لا يجعلك مقبولا من المجتمع فحسب بل إنه يزيد من تقديرك لنفسك واحترامك لها، فإذا كنت تبدو مهندما نظيفا فأنت دون شك سوف تتصرف لائقا بك وبمظهرك الحسن ، لأن هندامك ونظافتك اللتين تواليهما العناية والأهمية الكافية تنبهانك كى تبذل قصارى جهدك لتكون لطيفا ومحبوبا. إن الاستحمام يجدد نشاطك ويحفز الأوعية الدموية ويعيد إليك اعتدادك بنفسك ، وبالجملة فإنه ينهض بك جثمانيا وعقليا.

وتتأكد عزيزي القارئ أنك إذا عودت نفسك عادات معينة ورتيبة في النظافة

والاعتناء بجسمك فانها لن تثبت أن تتأصل في نفسك وتصل بك الى حال من الانزان يحسدك عليها الآخرون .. وتق بأنه مهما ارتفع ثمن الملابس التي ترتديها فانها تصبح عديمة القيمة اذا صاحبها اهمال لنظافتكم الشخصية واعتنائك بجسمك كما يجب .

ان النظافة الداخلية لا تقل أهمية عن نظافة الجسم من الخارج ، لكن ما المقصود بالنظافة الداخلية ؟ .. المقصود بها ازالة النفايات والسموم من الدماء وتبعد هذه السموم في صورة خلل واضطرابات بالجسم . فيبدو المرء متعباً متورطاً يشكو من آلام مفاصيله مع اضطرابات في الدورة الدموية والقلب وزيادة سكر الدم أو تراكم الدهون تحت الجلد .. ان الاشخاص الذين يعانون من هذه المتاعب - وهم كثيرون - يحتاجون جميعاً الى النظافة الداخلية ، بل ان كل واحد منها بحاجة من وقت لآخر أن يقوم بهذه النظافة .. وذلك ليحافظ على صحته وقوام حياته وشبابه ناضراً حتى عندما يتقدم في السن .

انتا جميعاً تعاني حالة من التخمة والجوع .. فاننا نأكل كثيراً أكثر مما ينبغي وهذا يتخم جهازنا الهضمي بالطعام .. والجوع لأن الأعضاء المختلفة بالجسم لا تحصل على ما تحتاجه من عناصر لاتتوفر في هذا الطعام الكثير الذي نأكله فتعاني من الجوع .. ان الأمر يرجع عادة إلى سوء استخدام الغذاء .. والتالي ، تراكم نفايات الجسم وسمومه ، لكن كيف الخلاص من ذلك ؟ ..

الأمر بسيط .. عليك - فقط - اتباع نظام النظافة الداخلية والذي يجب أن يجريه لمدة سبعة أيام متواصلة . ويحسن أن تقوم بهذا النظام مرتين في السنة .. لقد ابتكر هذا النظام الاخصائى资料 العالمى الدكتور جايلورد هاوزر .. يقول د. هاوزر .. ان هذا النظام يتبع للجسم طرد كل الكميات الفائضة عن حاجته من المواد الضارة به ومن النفايات بجميع أنواعها وأشكالها ، وفي الوقت نفسه

يتزود الجسم بهذا العلاج بالحد الأقصى من الفيتامينات والأملاح المعدنية ، مع توفير الراحة الضرورية للجسم كى يستجم من الأخطاء الماضية ويتاح له استخدام مقدراته الطبيعية لاصلاح تلك الأخطاء وتجديد قواه ..

ويبيّن الدكتور هاوزر الأطعمة التى يمكن للشخص أن يتناولها خلال هذا الأسبوع الذى اتّخذه لنظافة جسمه من تفاسيره وسمومه .. على النحو الآتى :

الأفطار ..

١ - بمجرد الاستيقاظ من النوم ، مضمض فمك وحلقك ثم اشرب على الريق كوباً كبيراً من عصير الفواكه الطازجة مثل البرتقال أو الاناناس أو الجريب فروت أو التفاح.

٢ - ثم تناول فنجاناً أو فنجانين من شراب ساخن مثل التليو أو الينسون، محللى بالعسل الأسود ، ولكن لاشرب القهوة أو الشاي اذا استطعت ذلك، أما إذا كنت مدمناً أيهما فاشرب فنجاناً صغيراً خفيفاً.

٣ - إذا لم يكن في عصير الفواكه والتليو الساخن ما يشبعك ، لا بأس من أن تتناول أيضاً بعض الفواكه الطازجة أو الطماطم النيئة.

الضحي ..

١ - ربع لتر من الزبادي الحالى بعسل التحل أو العسل الأسود.

٢ - سلاطة خضراء بها كرفس وجزر وخيار وقدونس مملحة باملاح اليود مع بعض نقط من عصير الليمون.

٣ - اذا كنت تعانى من صعوبة فى المضغ لتعب فى اسنانك ، فيمكنك الاستعاضة عن هذه السلاطة بعصير تلك الخضراوات المذكورة فى بند ٢ .

الغداء (أو العشاء) ..

- ١ - فنجان من شراب ساخن مثل التليو أو الينسون أو حساء الخضار الساخن .
- ٢ - سلاطة خضراوات خضراء كالمذكورة في البند ٢ من وجبة الصحي.
- ٣ - ربع لتر من الزبادي.

العصير ..

- ١ - كوب من عصير الفواكه أو الخضراوات الطازجة المفضلة لديك بدون سكر أو ملح ، ولا يأس من الليمون.
- ٢ - سلاطة خضراء طازجة.
- ٣ - فنجان من الينسون أو التليو ساخنا.

العشاء (أو الغداء) ..

- ١ - فنجان من حساء الخضار.
- ٢ - خضراوات مطهوة غير تامة النضج.
- ٣ - سلاطة خضراء طازجة.
- ٤ - فنجان من الينسون أو التليو محلى بالعسل الأسود.

قبل النوم ..

- ١ - حمام دافئ تسترخي فيه لمدة عشرين دقيقة في البانيو.
- ٢ - اذا لم تكن امعاوك قد قامت بواجباتها في التبرز بشكل طبيعي ذلك النهار تناول مليانا خفيفا من الاعشاب.
- ٣ - اذا كنت جائعا كل شيئا من الفاكهة الطازجة أو كوبا من عصيرها.
- ٤ - $\frac{1}{4}$ لتر من الزبادي محلى بالعسل الأسود .

القانون الرابع .. مارس الرياضة ..

لقد خلقت أجسامنا للحركة والنشاط ، ومن المؤسف أن حياة الإنسان المعاصر تحول دونه والقيام بالنشاط والحركة المطلوبة ، ولعل ذلك هو السبب في العديد من الأمراض التي يعاني منها انسان اليوم .

ان الوقت الذي تقضيه في ممارسة أي نوع من التمارين الرياضية ليس بالوقت المهدى أو الضائع ، انه دعوة مفتوحة لجسمك ليستعيد نشاطه وحيويته وهو منبه للقوى الحيوية داخلك لكي تتحفز فتحتحول إلى طاقة تدفعك إلى الأمام .

متى تقوم بهذه التمارين ؟ .. كل يوم .. نعم يجب أن تقوم ببعض التمارين في البيت أو النادى أو حتى في الشارع (المشى أو الجرى) .. فقط اختر الرياضة التي تحبها والتي يمكنك أن تمارسها بحيث تكون مناسبة لك ولظروفك ، وارخص هذه الرياضات كما يقولون المشى ، فهل جربت أن تمشي كل يوم لمدة ساعة ؟ .

عندما يتحول المشى إلى رياضة فائدك يجب أن تمشي معتملاً القامة ثابت الخطى تتنفس بعمق وأنت تمشي وحاول أن تكون خطواتك واسعة وسريعة ما استطعت .. وليس هناك زمن معين يجب أن تمشي فيه .. رتب ذلك بينك وبين نفسك ..

ان الحافظة على عضلاتك في حالة جيدة يجعلك تشعر بالحيوية والنشاط فتسير برأس مرتفع وقامة مدبلدة ، وحين تكون صحتك جيدة فائدك تسير بنشاط وكأنك تقفز مع كل خطوة ، وتتسم حركاتك كلها بالحيوية والنشاط وهذا بالطبع سيجعل قوامك معتدلاً .

اضافة إلى ذلك إن تتمتع باللياقة البدنية الجيدة والقام المشوق والصححة

الجيدة سينعكس على ثقتك بنفسك وعلى خطواتك في الحياة وسيكون ماتمتع به من صحة وقوة جواز مرور لك في عالم النجاح.

ولا شك - عزيزي القارئ - انك لاحظت بعد ممارستك لأى رياضة كيف أصبحت نظرتك للحياة يملؤها التفاؤل والثقة ، وبأن انفاسك باتت عميقه وأن ذهنك صافٍ متفتح .. إن الحياة تصبح ارحب وأوسع .. إن الصحة الجيدة هي الأمل في غد أفضل .. وهذا بمقدورك اذا طالعت جيدا قوانين الصحة الأربعه وعملت وفقا لما جاء بها ..

الخلاصة ..

- ١ - اهتمامك بصحتك يبعث فيك مشاعر الثقة والتفاؤل والنجاح.
- ٢ - كثير ما تشكو منه في صورة متاعب صحية وذهنية مرجه عدم صيانة أجهزة جسمك.
- ٣ - أربعة قوانين هي محتوى روشتة المحافظة على صحة جيدة وشباب دائم.
- ٤ - راقب طعامك .. اعرف ماذا تأكل ومتى تأكل.
- ٥ - خذ قسطا وافرا من النوم يكفي لشحن بطارية طاقتك ويجدد حيويتك.
- ٦ - عليك أن تهتم بنظافتكم الخارجية والداخلية.
- ٧ - برنامج غذائي يساعدك على التخلص من نفايات وسموم جسمك.
- ٨ - تعلم أن تمارس أي نوع من الرياضة لتحظى بالثقة والتفاؤل والغد الأفضل.

الفصل الثالث

عندما تهزءك المشاكل ... تذكر

سئل حكيم ذات مرة عن مشكلة الإنسان الكبرى .. فقال .. أن يكون بلا مشاكل .. ولعله نفس المعنى الذى اراده الشاعر أبو تمام بقوله ..
يصرت بالراحة الكبرى فلم ترها ٠٠ تناهى الا على جسر من التعب

كل منا يستطيع أن يجلس مع نفسه ويتذكر العلائق من المشاكل التى واجهته فى حياته .. وقد يتذكرة أيضاً مدى المعاناة التى سببتها له كل مشكلة فى حينها، لكن كل شيء يمر ويمضي وقد تبقى الآثار التى تخلفها هذه المشاكل باقية وبعضها يحفر آثاره العميقه فى النفس حتى نهاية رحلة الحياة.

كيف تعامل مع هذه المشاكل ؟ وكيف تعامل مع الآثار التى تخلفها ؟ ..
إن طبيعة شخصيتك تتعدد على ضوء الطريقة التى تجاهله بها المشكلات التى تتعرض لها.. فالكثير منا يعالج مشكلاته بكتتها بين طواياه ومن ثم يهضمها ويمتصها مع ما يتخلص منها من سموم وأضرار تترسب فى أعماقه وتؤثر على حياته ككل بعد ذلك ..

والإنسان الذى تهزمه مشاكله هو شخص يتجرع فشله راضيا ، وسوف تغمر آثار هذه المشاكل مظهره بما سيجعله مكروهاً من الجميعين به ، فالناس تهرب - عادة - من الإنسان المرهق بحمل همومه ومشاكله ، وهو دون شك فقد

للجاذبية التي يجب أن تتمتع بها الشخصية الناجحة.

لقد قيل إن الحزن يقصر الأعمار ، وهذا حقيقى تماما ، فالمرأة التى لا تحول كل ما يعترضها من مشاكل إلى بكاء وصراخ هي الأطول عمرًا من الرجل ، والرجل الضاحك الذى يقابل مشاكله ببساطة وهدوء هو الأفضل صحةً وبعدًا عن الكثير من الأمراض .. يقول د. نورمان فينست بل .. إن الإنسان يكون على قدر المشكلة التي تستوقفه وانى اهدى بالغ شكري وتقديرى لاواعك الذين ارتفعوا فوق مشكلات داهمت غيرهم - فاعجزتهم وأوقفتهم - فيهم فقط يتقدم العالم ..

كيف تواجه المشاكل ؟ .. هل تواجهها كما يقول المتنبى ..

لا تلق دهرك الا غير مكتسر .. مadam يصاحب فيك روحك البدن
فما يدوم سرور ماسررت به .. ولا يرد عليك الفائت الحزن
إن المشكلة تغزو منك العقل والفؤاد فكيف تهملها ولا تكتثر بها؟ .. حقاً
ان بعض المشاكل قد يجد نفسك عاجزاً عن أن تجد له حلاً فانت تولى به
الزمن فهو الجدير بحله ، لكنك لا تستطيع أن تفعل ذلك دائمًا .. فهناك
مشاكل تلح عليك ولا تترك لك الفرصة للهرب ، فإذا سافرت وجدتها مستقرة
بحقيبتك وإذا حاولت النوم رأيتها ترافقك نومك وحلمك وإذا حاولت العمل
عرقلتك وانقلب عليك عملك .. انت لن تستطيع أن تجد حلاً لما تواجهه من
مشاكل حتى تحدد تماماً حدود هذه المشكلة ، ان تصبّح واضحةً وتعرف
أبعادها وأسبابها .. ان الكثير من الصعوبات التي تلقاها عندما تواجهها مشكلة
تحدى من جراء عدم وضوح الرؤية امامنا وتسرعاً في ايجاد الحلول حين لا
تكون المشكلة قد استندت حقها من البحث والدراسة . هناك خطوات محددة
عليك أن تتبعها عند توقفك أمام مشكلة ، لكن عليك قبل أن تتعرف على

هذه الخطوات أن تكون صافى الذهن حاد البصيرة وأن تأخذ بالنظام والترتيب ..
ونذكر قول أميرسون عندما نتلى بالصعوبات يهينا الله العقول .. ان خطوات
حل المشكلة على النحو التالي ..

- * أولاً حدد المشكلة وفرق بين أسبابها والظواهر المرتبطة بها.
- * ثانياً اجمع كل المعلومات الممكنة حول المشكلة وقم بعمل المنشارات مع كل من واجه مثل هذه المشكلة من قبل .
- * ضع قائمة بالحلول الممكنة لهذه المشكلة.
- * اختبر هذه الحلول من حيث أنها ممكنة أو ممكنة أو أن لها آثاراً جانبية.
- * اخيراً اختار ما تراه حلاً مناسباً ثم التزم به ولا تتبرم بأى نتائج تحدث بعد ذلك .

ان أحد الطرق التي يحدثنا عنها علم النفس لحل المشاكل مايعرف بالتنفيس ، الواقع أن هذه الطريقة تفيد أكثر في إزالة شحنة الكبت والألم التي تسببها المشكلة ، فهي بمثابة تطهير للنفس مما يؤلمها . وهي اشبه ما تكون باعتراف المذنب الى رجل الدين عما يعتمل بداخله من متعاب ومشاكل وبعدها يجد نفسه وقد تحرر من الألم والحزن .

ان لهذا التنفيس طرقاً مختلفة .. جرب أن تذهب الى مكان قصى تكون فيه وحدي وتصطحب معك جهاز تسجيل ثم حاول أن تتكلم مع نفسك بصوت عالٍ ، حاول أن تقول كل مايجول ب بنفسك عن المشكلة التي تواجهك ، وما تشعر به من عيوب أو نقائص ، وفي كل ذلك أفع لأذنيك أن تسمع صوتك وانت تعرب عما يجيش بنفسك . قم بهذه العملية وكأنك تتحدث عن مشكلة شخص آخر غيرك ، لا تخجل من تردید كل مايدخلك ، تحرر من

الخوف واقع نفسك بذلك تحاول تطهير كل ما يخالجك من آلام ومشاكل .

إن المشكلة التي تواجهك الآن أصبحت مجسدة أمامك وليس شبها يتجلو في عقلك على حريته ، لقد أمسكت بتلابيب اطرافها وعليك أن تستمع إلى صوتك الذي سجلته وانت تحدد فيه كل ما يتعلق بهذه المشكلة ، إنك عندئذ تستمع إلى المشكلة وكأنك تستمع إليها من شخص آخر ، هذا يساعدك كثيرا على الخروج من دائتها وકأنك تنظر إليها من الخارج .

هل تعرف ما الذي يقوم به المحلول النفسي عند علاج أحد المرضى النفسيين ، انه يهيئ له الظروف المناسبة التي تؤهله للراحة النفسية والعقلية ثم يدعه يقول كل ما يترتب في أعماقه ، انه عندئذ يدرك حجم مشكلته ويعرف عليها ، لقد جلبها أمام المريض من ظلمات الليل إلى ضوء النهار وعندئذ لا تكون هناك مشكلة . اتنا لا نعرف حلا لمشاكلنا لأننا نستهلك طاقتنا في التفاصيل الصغيرة والمسائل الجانبية التي تعوقنا وتشتت تفكيرنا ، ييد أن الجسم نفسه يجد وسيلة للراحة من خلال عملية تنفس أخرى تتم ونحن ننام .. انها الاحلام .. فما يعترينا في يقظتنا من هموم ومشاكل مجرد أنه وجد حلولا في الحلم .. وقد لا تكون هذه الحلول مجدية أو صائبة .. لكنها على أى حال مريحة ومناسبة تماما لهدوء النفس وسلامها .

هناك سبيل آخر لهذا التنفس لمواجهة ما يقابلنا من مشاكل ، ذكرته استشارية العلاج النفسي البريطانية اورسولا ماكمهام وجاء في كتابها سيناريوهات الحياة .. فما ملامح هذه الطريقة ؟ ..

تقول اورسولا .. ليس هناك انسان لا يتكلم مع نفسه بل ان كلاما لا يتحدث مع نفسه فحسب وإنما يتكلم معها طول الوقت ، وذلك أمر نفعله جميعا دون أن ننتبه إليه ودون أن نفكر في كيفية الاستفادة منه لجعل حياتنا

أفضل .. ففي داخل الحمام وأثناء ارتداء الملابس ومع كل رشقة من كوب الشاي وفي داخل الأتوبيس أو السيارة وفي المكتب وأمام التليفزيون وفي المطبخ .. في كل هذه الأماكن وعلى مدار ساعات اليوم ونحن في حوار متصل مع النفس .. نتعرض فيه لكل ما يدور في حياتنا من أفكار وأعمال وأعمال، وتضيف أورسولا فتقول .. الكلام مع النفس ليس خطرا ولا خطأ ، بل هو في حقيقته نعمة كبيرة لأنه - وهو يدور في داخلنا - يمثل أفضل طريقة للتنفس عن الضغوط المتلاحقة التي تتعرض لها وهو فرصة هائلة للإفراج عن الدخان المكبوت داخل الصدر، وبهذا الشكل يصبح الكلام مع النفس وسيلة معايدة للتغلب على العديد من المشاكل التي تخاصمنا، وبذلك يتسعى لنا ، ادخال تغيير حقيقي على حياتنا بشرط واحد أن يكون كل منا مع نفسه إيجابيا.

وتحاول أورسولا من خلال كتابها توضيح أن كل مشكلة يمكن أن تتحول إلى سيناريو من خلال توغلنا - بانفسنا - داخل المشكلة وطرحها بالكتابة ثم قراءتها بصوت عال وتسجيلها على كاسيت وسمعها وتريدها مرارا وتكرارا . فإنها تصبح بلا أي أهمية وفقد اثرها فيما تسببه لنا من آلام أو متابع.

وتقول أورسولا إننا نستوعب - عادة - ما يقرب من ٢٠٪ مما نقرؤه بينما ترتفع هذه النسبة إلى ٩٠٪ عندما نستمع إلى نفس الشيء. ومن هنا فإن طريقة أورسولا في التفيس تسمع بالتركيز على الـ ٩٠٪ واستخدامها بنجاح على حل ما يواجهنا من مشاكل ..

حسنا .. لكن كيف يمكن استخدام هذه الطريقة؟ .. تضع أورسولا ، بعضا من هذه السيناريوهات وهي أمثلة لبعض المشاكل التي تقابلنا على طريق النجاح وسوف نورد بعضا من هذه الأمثلة التي حفل بها كتابها ..

الخلافات العائلية ..

اكتب هذا السيناريو ثم ابدأ في قراءته وتسجيله وتكرار سماعه المرة بعد الأخرى .. اهم الجمل في هذا السيناريو ..

انني اتصور نفسي بعد خمسة أعوام، فيها لو تمكن من اصلاح حياتي الزوجية والقضاء على أسباب الخلافات منها.. هل انا سعيد ؟ هل هذا هو ما اريده ؟ واذا لم افعل شيئا لاصلاح الوضع هل سأكون سعيدا بذلك ؟ ولو اتنى قررت اصلاح العلاقة فسوف اقوم انا باتخاذ الخطوة الأولى ولن أدع كبرياتي يقف عائقا في طريقي ، اتصور حياتنا بعد الآن فأجد انا قد أصبحنا أكثر تفاهما وأن الأمور تسير نحو الأفضل .. والمجمل التذكيرية في هذا السيناريو هي ..

* لقد اتخذت قراري بشأن المستقبل.

* مطلوب مني أن اتخذ الخطوة الأولى.

* انا متحرر من المشاعر السلبية.

مشكلة الأرق ..

يتكرر نفس ماسبق في السيناريو السابق .. الكتابة فالقراءة ثم تكرار سماع ما تم تسجيله .. من جمل هذا السيناريو. انني اتنزه داخل حديقة جميلة في يوم مشمس والجو لطيف ، السماء صافية وشاهد كل الألوان بين زهور حمراء وورود ملونة وحشائش خضراء لامعة ويتناهي الى مسامع الغناء الذي تندو به الطيور والنحل وهو يطن والفراشات تتقاذر من خميلة الى أخرى.

الآن انا اقف في نفس الحديقة ولكن ساعة الغروب اقتربت ، هاهي الأشجار تلقي بظلالها الكثيفة على الحشائش ، والورود قد انطفأ بريقها، الجو

حار ونقيل ، الروائح موجودة وجمال الجو بدأ يخفت ، انتى اقف في مكانى
وبدأت استرعب السلام والهدوء اللذين يسودان الحديقة.

الآن ، دخل الليل ، السماء شحيت والصمت التام يعم المكان ، حتى
الطيور والنحل اوت إلى اعشاشها ونامت .. أشعر الآن بهدوء ونعاس يغلب
جسدي .. والجمل التذكيرية هي ..

* عندما استرخي ستأتينى النوم .

* بامكانى النوم عندما ارغب .

* لن استيقظ الا بعد أن يأخذ جسمى قسطه الكافى من الراحة.

مشكلة قضم الأظافر ..

يكرر نفس الاعداد السابق لبداية عمل السيناريو .. يقرأ صاحب المشكلة
الجمل الآتية ..

انتى اشعر بالخجل من منظر يدى ، ان اطراف اصابعى تبدو متقرحة
وملتهبة طوال الوقت .. واسعرا بضيق وحرج شديدين عندما ارى الناس ينظرون
إليها ، وفي أحياناً كثيرة يضطربني الناس وأنا اقضم اظافرى وأنا افعلها دون أن
أشعر بذلك . أتصور نفسي الآن وقد وضعت طلاءً لأظافرى له طعم شديد المرارة
يستمر مفعوله مدة طويلة فإذا ما خضعت مرة للإغراء ووضعت اصابعى في فمى
فسيننتقل إلى لسانى على الفور طعم ذلك السائل البشع .

انتى أتصور جمال يدى عندما تعود اظافرى إلى النمو والأكمال مرة
أخرى .. وكيف تمكنت من استعمال يدى كما كنت أفعل من قبل مع شعور
غامر بالفخر .. وهذه هي الجمل التذكيرية لسيناريو هذه المشكلة .

* لقد اخترت أن أتوقف عن قضم اظافرى .

* لن أخضع لعبودية العادة السيئة.

* ستبدأ يدك واظافر في استعادة جمالها السابق.

هكذا يمكنك عزيزى القارئ أن تواجه مشاكلك بالصراحة والوضوح وبأى طريقة تختار من طرق التنفيذ بحيث تحول دون كبت المشكلة داخلك وجعلها تتفاعل في سراديب النفس.

واعلم أنه مهما بالغت في تصور ما تجاهل به الأيام من مشاكل وعقبات فإن الزمن والأقدار سوف تجرف هذه العقبات كما يجرف النهر ما يعوق مجراه ويمنع حركته ، فقط اصبر واحسب وضع المشكلة في حجمها الحقيقي وعالجها برفق وهدوء وكلما اعطيت نفسك الوقت اللازم للدراسة والبحث فائزك لن تشقي أبداً بمشكلة تواجهك أو تورقك .. يقول الشاعر ابراهيم بن العباس الصولي ..

ولرب نازلة يضيق بها الفتى ذرعاً وعند الله منها المخرج
ضاقت فلما استحكت حلقاتها فرجت وكت أظنها لا تفرج

الخلاصة ..

١ - خمس خطوات لحل مشاكلك تبدأ بالمواجهة وجمع المعلومات عن المشكلة ثم مشاوره من واجه مشيلاً لهذه المشكلة ووضع الحلول ثم اختيار أفضلها والالتزام بها .

٢ - التنفيذ أحد الحلول لمواجهة المشاكل .. ويكون ذلك بتسجيل مشكلتك بصوتك وتكرار سماعها وكأنها مشكلة شخص آخر.

٣ - هناك طريقة سيناريو المشكلة وهي نوع آخر من التنفيذ يعتمد على الإيحاء وتلوين المشكلة على شريط كاسيت وسماع صوتك المسجل عليه.

الفصل الرابع

كن متفائلاً .. توهب لك الحياة

لazلت اذكر قصة المدرس الذى أراد أن يعلم تلاميذه درسا عمليا فى التفاؤل فاحضر مربعا صغيرا من الورق الأبيض وثبته في منتصف السبورة ، ثم سأله تلاميذه عما يرونوه ، فجاءت معظم الإجابات بأن ما يرونوه ليس الا لوحة سوداء كبيرة .. فسألهم .. الا يوجد بينكم من رأى هذا المربع الأبيض الصغير ..

لقد قيل في مؤثر الكلام .. بدلا من تلعن الظلام اشعل شمعة .. إن الفرق بين المتشائم والمتفائل هو الفارق بين من يرى نصف الكوب الفارغ ومن يرى نصفه المملوء . قد تتساءل .. كيف يمكن للإنسان أن يكون متفائلا وكل شيء حوله على غير مايرام ؟ .. اجيبك بما قاله ماركوس أودبليوس .. إن حياتنا من صنع أفكارنا .. معنى هذا أنه في وسعك أن ترى بين الظلام المحيط بك شعاعا من ضوء ، إن ذلك ممكن إذا استطعت الوصول إلى حالة نفسية إيجابية تكون فيها دائما - على استعداد للمقاومة ، وعلى استعداد لأن تكتشف عن الخير الذي تنطوي عليه أسوأ المناسبات وأن تستقبل الحوادث وفي تلك أن تستفيد منها بقدر المستطاع - يقول عزوجل ، « وعسى أن تكرهوا شيئا وهو خير لكم ».

إن الشخص المتشائم الذى مايزال يحتفظ ببعض الإرادة في استطاعته أن يظفر بالتفاؤل عن طريق العادة التي يروض نفسه عليها ، فيخلق في نفسه حالة

جديدة تحول فيما بعد إلى عادة حسنة . وسوف يغير المنظار الأسود الذي يرقب به الحوادث ، وينظر إلى الأشياء بمنظار أبيض يرى الأمور خالله بهدوء وسكونه واطمئنان فيكتشف الخير الذي يحركها . إن المثل المعروف يقول .. اضحك تضحك لك الدنيا ، أبك تبك وحدك .. فالحياة أشبه ما تكون بمرأة تعكس الصورة التي تتلقاها منا . فلا تتوقع أن تجايه الحياة وانت ساخط متبرم مكتشب ثم تجدتها وقد فتحت لك ذراعيها .. لقد قال رسولنا الكريم : « من أصبح وهو ساخط على الدنيا فكانما أصبح يحارب الله تعالى » .. لكن لماذا نسخط ؟ .. إن ذلك مرجعه لعدم فهمنا للحياة ، فنحن نقبل على النواة ونأكلها راضين ونترك الشمرة ، ونرى الأرض مفروشة بالرياحين والورود فلا تهوى نفووسنا إلا البحث عن الاشواك لندمي بها أقدامنا .

لا تنس - عزيزي القارئ - انك ستجد دائماً أمام عينيك صورة ما تحمله في نفسك فإذا توقعت الخوف والبغض فانك ستتجدهما أمامك .. الأول في صورة وساوس والآخر في صورة الحسد والغيرة والغضب .

أما إذا كنت من الذين لا تراودهم إلا أفكار صحيحة ومثل علياً وهدوء شامل - كما يقول عالم النفس فيكتور بوشيه - فسوف تجد أمام عينيك دائماً الانخلاص والشفقة والاعتراف بالجميل ..

هل التفاؤل طبع ؟ .. نعم وإلى حد كبير فهناك الرجل المتفائل الذي يحمل بين جنبات نفسه مرحباً وهدوءاً واطمئناناً .. انه يشعر بأن الفد لابد أن يكون أفضل ، هذا الرجل أينما حل يستقبل بالترحاب والقبول .

وهناك على النقيض من ذلك رجل يعذ القلق والشك طابعه المميز ، ان له نفساً مترددة لا تتوقع الخير ، ومن المؤسف أن هؤلاء الذين يمتازون برهافة الحس يسهل أن يقعوا في مشاعر التشاؤم ، فهم يحسبون أزاء أول صدمة انهم فقدوا كل شيء فتستولى عليهم خيبة الأمل ولا يدركون بأن الأيام في تداول

مستمر وصروف الحياة الى تغير دائم.. ان لسان حالهم يشكو مع الشاعر..

انى بليت باربع لم يخلقوا .. الا لشدة شقوتى وعنانى
ابليس والدنيا ونفسى والهوى .. كيف الخلاص؟.. وكلهم اعدائى
فهم مثل هذا الشاعر لا يعرفون خلاصاً ، رغم أنهم قد وهبوا العقل والارادة
لتغيير الواقع الأليم ولديهم الجمال يغمر الطبيعة من حولهم ولكنهم لا يجدون
الا الحزن واليأس وقهر الالحادي. ان هؤلاء قد تركوا مالديهم من القوى المعنوية
يضمحل ، بعد أن وضعوا أنفسهم تحت رحمة المصائب وباتوا يهدّمهم الشك
والسأم وتشل نشاطهم الأمراض. قد يكون التشاوئ المجاهها في الحياة يتخدنه
بعض وقد يكون طبعاً مرسوماً في سلوك البعض الآخر.. ولكن لا بد وأنه قد
حان الوقت لأن يتغير هذا كله فليس هناك مستحيل اذا صحت العزائم وقويت
الارادة.

قد تتساءل عزيزى القارئ .. كيف اغير من نظرتى المتشائمة للحياة ولكنثى
من امورها؟ .. انك اذا سألت هذا السؤال ، فهذا يعني انك غير راض عن هذا
الاتجاه... وأنك تريد بالفعل ان تغير من نفسك ، وهذا في حد ذاته شيء
طيب... بداية ، انك لن تتحقق تفاؤل النفس الا اذا اختبرت من تخالطهم ، ..
والقول المؤثر يقول .. قل لى من تخلط من الناس ، اقل لك من أنت ..
فلكلى يجلب لنفسك التفاؤل ، ابتعد عنم لا يثقون بأنفسهم ومن يترددون في
كل عمل وكذلك الحاسدين والمتشارمين الذين يتضاجرون دائماً لغير ماسبب
مفهوم.. يقول طرفة بن العبد ..

عن المرء لا تسأل وايصر قرينه .. فان القرين بالمقارن يقتدى
ان التفاؤل مثل الاحساس بالسعادة ينتقل بالعدوى ، ومهما كانت
ميالاً للتشاؤم فان مصاحبتك للمتفاءلين سوف تجعلك تجاربهم في تفاؤلهم
حتى يتحول هذا النهج عنده الى عادة .. اذن فالمبدأ الأول أن تختار من رفاقك

من تستشعر اقبالهم على الحياة الهدئين في بساطة ، الذين يتوقعون الخير دائمًا ويعملونه . ولن تكون متفائلًا إلا إذا أحببت عملك وانخلصت له فأكثر الأعمال انتاجاً ماجاء ثمرة ليدين تعملان في مرح وحب .. فانت لن تستطيع أن تكون متفائلًا إلا إذا حققت أهدافك ، وانت لن تحقق أهدافك إلا إذا أحببت عملك واقبلت عليه في مرح وابتهاج .

فلتعشق عملك ، فانت لن تشعر بأعمق من الابتهاج الذي يساورك عندما ترى العمل الذي تقوم به يزداد اتقاناً وتحسيناً بفضل مجهدك ، ورولل للشخص الذي يتنهد في عمله فان في تنهداته تطويقاً لعنقه بالبؤس واستئنافاً لحياة اشبه بحياة الاشغال الشاقة في السجون ، ولن يكون عمل مثل هذا الشخص متوجهاً ولن يصبح هدفاً ما ، انه قد يستمر بعض الوقت ولكن الفشل لن يلبث أن يصيبه سريعاً .

ومهما يكن العمل الذي تقوم به فلا تؤده بملل ولكن اده بكل جوارحك وسوف ترى كيف أصبحت تفديه سهلاً يسيراً، ومهما بذلت في عملك من جهد وطاقة فإن هذا بمثابة الثمن الذي تدفعه لتحقيق اهدافك ومطامحك في الحياة وهذا اخيراً هو ماسوف يدفع بك إلى الاحساس بالتفاؤل .. يقول اندرية موروا الكاتب الفرنسي الشهير عن عمله .. اثنى ادخل مكتبي في الساعة الثامنة صباحاً وتابع بخشى في سير الناس ونظرياتهم وابتكاراتهم حتى الساعة الواحدة ، ثم استأنف عملي من الثالثة إلى السادسة مساء .. لكنى عندما اشرع في كتابة قصة ، لا اراعي هذا النظام بطبيعة الحال وانما اسافر الى (فرساي) حيث احتل غرفة في المنزل القريب من الحدائق ، وهناك ، أقوم بعملي دون نظر إلى الوقت أو مواعيد الطعام .. هذا هو حب العمل الذي ينسى صاحبه طعامه ووقته ومن ثم تتحقق الأهداف الكبيرة ، لذلك لا تتقهقر إذا صادفتك في عملك بعض العقبات ، ولا تنس أن الحلاوة تنطوى بين شهدتها المرارة .. وفي النهاية عندما تنظر النتيجة التي وصلت إليها ، سترى أنك كنت على حق

حين اديت عملك بالثقة والحماس والحب.

وانت لن تكون متفائلاً الا اذا حفقت توازنا بين روحك وجسمك ، بين عقلك ويدنك ، فبين الجسم والعقل صلة مستمرة ، فانك لا تفكري بعقلك فقط لكن بكل جسمك ، ولعلك لاحظت مدى ان شراحنك حين تبدأ عملك وجسمك مستوف حظه من الراحة ، كما انك لا تستطيع ان تذكر التغييرات التي تحدث في كيانك عندما توحى الى جسمك المكدود ايهما تسعده كأن تقول .. انتي في مقبل العمر .. انتي في اتم صحة .. انتي في اطيب حال ..

انك بهذا الاسلوب تبعث في جسمك المحافظ الذي يجعله يستعيد توازنه المفقود .. واهتمامك بصحتك وصيانتها يمنحك الثقة والأمل في تقبل مائلقى اليك به الحياة .. يقول اوريزون ماردن .. اذا كنت تطمع في الحصول على الصحة ، فلا تسمع لنفسك قط بأن تفكر في أن المرض قد يجد اليك سبيلا .. اتخذ لنفسك دائمًا سمة الاصحاء ، فكر في الصحة ، وارجع الى نفسك أن الصحة ملك يمينك .. ولكن ، قد تسأل .. وما هو السبيل لكي تضمن لنفسك صحة جيدة ؟ لقد ناقشنا ذلك في فصل سابق ، لكن يجب أن تعلم أن النفس والجسم كل لا يتجزأ ، فلكلكي تحصل على الاحساس بالتفاؤل والأمل ينبغي أن تتمتع بصحة جيدة وحيوية قوية ، وحيوية الجسد معناها قوة تكوينه ..

وكل منا يستطيع أن يروض نفسه على اتباع القواعد الصحية - الجسدية والنفسيّة - اذا رغب في ذلك . ولكن تصل الى ترويض نفسك عليك ترويض اللاشعور عن طريق الابحاء الذاتي .. فهل تريد أن تعرف الدور الذي يلعبه اللاشعور في نفسك ؟ ..

عندما تضع قطعة من الثلج في كوب ماء ، تشاهد أن تسعه اعشار القطعة غارق في الماء ، والعشر الباقى طاف فوقه .. وهذا هو الحال في حياة الذهن

الواعية التي يمثلها عشر قطعة الشلنج .. أما الجزء غير الواعي فيمثله تسعة اعشار القطعة ، ومن هذا الجزء غير الواعي تتبع حركاتك المعتادة واحلائقك وتفكيرك وجودك الكامل .. وما يهمنا معرفته وترويضه في حياتنا هو اللاشعور اذ ينبغي أن نعرف أن عقلنا الواعي يمكن ان يؤثر بشدة في عقلنا غير الواعي .

والآن لكي تكون متفائلين ينبغي أن نزيد هذا التفاؤل وأن نغرس في نفوسنا احساسا لاشعوريا به .. واذا جعلنا النجاح هدفا لنا فان سبيل تحقيقه يكون هو الابحاء الذاتي ، وفضلا عن ذلك يجب على كل منا أن يحسن نفسه بالایمان بالله .. يقول الامام أبو العباس المرسى ..

واذا اردت من السلوك اجله ٠٠ فالزهد في الدنيا مع السمت الحسن
واعبد إلهك حيث كنت على الأرض ٠٠ تحظى بما قد ناله أهل المتن
لقد وضع العالم النفسي اميل كويه برنامجا للتفاؤل قوامه معرفة الأشياء
التي ينبغي علينا معرفتها واتباعها ويكون هذا البرنامج من نقاط ثلاثة ..

١ - ليكن اهتمامك للجسم والنفس في وقت واحد وبالانقطاع ، وذلك
بتتحقق التوازن والرعاية ، فكل من النفس والجسم مكمل للأخر.

٢ - كل من يعيش في الحياة بغير هدف يرثون اليه ، يكتب لنفسه الموت
بيديه .. فاجعل لنفسك هدفا وابذل الجهد لتحقيقه.

٣ - عندما ادعوك للتفاؤل ، فلست اعني - كما يقول امير كويه -
التفاؤل الخامل الذي ينطوى على طرح العمل والجد جانبها ، بل
قصد التفاؤل الايجابي الذي يمكن أن يعبر عنه بثلاث كلمات ..
الثقة ، والارادة ، والتوجيه الحسن .

يجب أن تتخذ من النظام شعارا لك في الحياة ، وهذا يتطلب منك برنامجا
صغيرا ، فعندهما تستيقظ في الصباح .. يجب أن ترتب مائتى عمله خلال

النهار كله ، وفي المساء – قبل النوم – استعرض كل ما مر بك من حوادث اليوم وقومه وعالجه ماتجده منافيا لما جئت عليه نفسك من أخلاق وقيم وعاهد نفسك أن تكون في يومك التالي أفضل عملا وأسعد حالا ثم استغرق في النوم بعد ذلك وانت تكرر ذلك لنفسك عدة مرات.

يقول ايڪسپيت .. على الانسان وحده أن يجعل من الحوادث معينا له .. الكثير من الناس ينهزم امام الحوادث وقلة هي التي تقاوم وتستمر ، والانسان الضعيف الذي تهزه الحوادث لن يكون متفائلا ابدا ، فهو على الدوام يتوقع حادثة تعكر عليه صفو حياته فاذا حدث مالا يروق له شعر و كان الدنيا قد انقلبت عليه وانه خسر كل شيء ..

يقول كارل ليل .. « ان الصخرة العاتية التي تتعرض طريق الضعف فتصده وتبعدها عن غايته ، هي الصخرة التي يلقاها القوى في حفر الطريق ووهданه لكي يجعله مهددا سريا » .

أمر آخر عليك أن تبعده حتى تحصل على التفاؤل .. ان تكون نافعا للآخرين ولا تكون اثانيا بل كن صاحب مروءة ، كريم الخلق تفعل الخير، فيما ذهبت .. يقول الشاعر العربي ..

أحسن إلى الناس تستعبد قلوبهم فطالما استعبد الانسان احسان لا تنس عزيزى القارئ أن الرجل الخدوم العطوف الكريم يجد من يخدمه في أى مكان يحل فيه اعتراضا بجميله وخدماته للآخرين .. تأكد أنك اذا زرعت الاحسان فلسوف تتحصل السعادة والتفاؤل.

أخيرا ، عليك أن تغمر نفسك بالإيمان حتى تصفو روحك ويطيب لك العيش .. ان الإيمان هي صفة النفس الراضية المطمئنة .. انه نفس الإيمان الذي جعل الإمام الشافعى يقول مناجيا الله سبحانه وتعالى ..

كلما تعب قلبي وضاقت مذاهبي .. جعلت رجائي نحو عفوك سلما
 تعاظمني ذنبي فلما قرنتـ .. بعفوك ربى كان عفوك اعظما
 إن النفس المطمئنة الراضية بقضاء الله وقدره لا تزعزعها الحوادث ولا
 تقلقها الأحداث ولا تمرضها الكوارث ، تمر بها الأيام والليالي بما فيها من
 أحوال يشيب لها الولدان فلا تجد فيها منفذا تنفذ منه ، تجدها صخرة صماء
 ترفرف عليها أعلام الرضوان .. والإيمان يجعلك دائماً قوياً لا يعرف اليأس
 طريقاً إليك .. يقول عز وجل .. « ولا تيأسوا من روح الله إنه لا ييأس من
 روح الله إلا القوم الكافرون » ..

الخلاصة

- ١ - لا تتحذ منهج السخط والتبرم والا اصبع التشاوم عادة لديك.
- ٢ - اجعل من المتفائلين صحبة لك تخالطهم وتعاشرهم وتجنب المتردددين الذين يعلون من مشاعر الشك والخوف والقلق .. فالتفاؤل عدوى.
- ٣ - حتى تحقق أهدافك احبيب عملك وايدل فيه الجهد تجد أن التفاؤل يسير في ركبلك.
- ٤ - اعمل على تحقيق التوازن بين نفسك وبدنك فكلامهما يؤثر في الآخر ويتأثر به ويدون الصحة لن يكون لديك أمل وانت بعيد عن التفاؤل يقدر يعدك عن قواعد الصحة الجيدة.
- ٥ - اعمل الخير وعاون الآخرين ما استطعت تصبح محبوها متفائلاً .. ولا تجعل من الحوادث عائقاً يكسر فيك روح المرح والسعادة بل تعلم من الأحداث وكن قوياً على دفعها.
- ٦ - ايمانك بالله هو ما يساعدك على تطهير نفسك ووقايتها من مشاعر الكره والخوف واليأس.

الباب الرابع

أنت ... والاختبارات النفسية

أى نوع من الرجال أنت؟

مامدى استجابتك للحياة؟

هل أنت حساس؟

اخبر صحة عقلك

هل أنت مسرف في القلق؟

هل أنت متفائل؟

هل أنت مثالى؟

هل أنت ناضج؟

الآن وقد فرغت لكتوك من قراءة هذا الكتاب ، نود لو اعادت قراءته مرة أخرى ، فربما تلمس فيه شيئاً جديداً غفلت عنه أو مرت به مرور الكرام ، المهم أنت قد بلغت اللحظة التي عليك فيها أن تقرر .. من أنت ؟ ..

إن معظمنا - ولا أقول كلنا - يمضى حياته دون أن يعرف لماذا جاء إلى هذه الدنيا ، وما هدفه في الحياة .. بل إنه لا يكاد يعرف تكوينه النفسي الحقيقي .. وربما كانت الحياة بشواغلها وضجيجها تسرق منا أعمارنا ، فلا تمنحنا الفرصة اللازمة لخوالة التقاط الأنفاس أو التفكير في حدود الذات التي نتحرك من خلالها.

إن بعض فلاسفة الهند يعتقدون في ظاهرة تناسخ الروحى ، فالروح - في اعتقادهم - تنسخ عدة مرات في أجسام حية مختلفة حتى تصل إلى درجة النقاء الكامل والطهر الذي لا يشوبه شائبة وعندما تتحدى مع الروح الأعظم.

وانني أعتقد أن الإنسان - نفسه - يمر بعملية تناسخ خلال حياته الواحدة على الأرض حيث يمر بتجارب عديدة تصقل نفسه وروحه كما تصقل النار المعدن النفيس .. فالإنسان منذ ميلاده وهو في معركة مع نفسه .. معركة لا يهدأ طرفاها : ضميره ورغباته ، وخلال هذه المعركة تتطهّر النفس وهذا

ما يدعو الكثيرين منا إلى الزهد والتدين الكامل عندما يتقدم به السن.

أنا وأنت ونحن جميعا نواجه اختبارات يومية ، وهي اختبارات تتعدد وتختلف وتتنوع مع ظروف الحياة ومطالبها التي لا تتوقف ، وقد لا نخرج منتصرين من هذه الاختبارات ، لكنها - دون شك - تمنحنا القدرة على المعرفة الأعمق وتهبنا بصيرة على الرؤية الصادقة التي تكشف لنا ملامع طريق الغد . والحقيقة أن مشكلة البعض أنه قد يخرج من اختبارات الحياة صفر اليدين ، فلا يتعرف على شيء اكتسبه ، وقد يهم البعض الآخر حساب الأرباح والخسائر دون أن يهتم بالمعنى الحقيقي للتجربة .. وأن المقصود هو أن نتعلم .. أن نعرف أنفسنا أكثر .. وهذه هي غاية الحياة وهدف وجودنا فيها.

عزيزي القارئ ، إننا لم نسطر هذا الكتاب إلا لمساعدتك وتقديم يد العون لك .. ولعلك بعد مطالعة أبواب الكتاب وفصوله قد عرفت ببعض ما كان غالباً عنك .. وفي هذا الجزء الأخير من عملنا هذا نطرح عليك تساؤلات من خلال مجموعة من الاختبارات النفسية تجريها بنفسك حتى تتعرف على ذاتك وتقف موقف العالم المطلع على سلوكك وجوانب شخصيتك .. وثق أنه أمر مشوق وهام في وقت واحد ولوسوف يسعدك كثيراً أن تتحاول .. ألاست معنى أن الأمر بالفعل يستحق المحاولة ؟ .

أى نوع من الرجال أنت ؟

هل تريده أن تعرف رأى الناس فيك ، وأى نوع من الرجال أنت ؟ .. من واجبك أن تتعرف على نفسك ، قبل أن تفوتك فرصة إصلاح أى نقص ، ولقد وضع أحد الأخصائيين الأسئلة العشرة التالية لمساعدتك على تكوين صورة صحيحة لنفسك ، فأجب عنها بأمانة ، وقدر الدرجات بنزاهة .. وستذهب للنتيجة ..

* ما الثمن الذي تقدم من أجله على التطوع لمهمة سرية
خطة ، لا تتيح لك فرصة كافية للأمل في العودة حيَا ؟

١- إذا حددت ثمنا ، فلن يوحى هذا بأنك مخاطر ، وإنما هو يعني أنك تقدر المال أكثر من تقديرك للحياة ، وهي دلالة غير طيبة ، على ضآلتك سعادتك الراهنة ونقص شعورك بالمسؤولية نحو أولئك الذين يحبونك ، وخطأ فلسفتك العامة ، لذلك تستحق لقاء تحديد السعر .. صفرا ..

٢- أما إذا كنت ترفض التطوع لمهمة سرية كتلك التي وضعناها ، مهما كان الثمن ، فانت حكيم ، عاقل ، عملى ، لديك أهداف كثيرة تعيش من أجلها ، وربما دل هذا أيضا على أن لديك ادراكا مناسبا لمسؤوليتك نحو أولئك الذين يحبونك ويعتمدون في عيشهم عليك .. لذلك فأنت تستحق ١٠ درجات.

* اذا سقطت زوجتك او امك من صرکب في الماء ، ولم تكن اي منهما تحسن السباحة فايهما تنقذ اولا ؟

١- الرجل الذى يحاول أن يروغ من هذا السؤال باللجوء إلى «إذا» «ولكن» ، يوحى بجلاء بأن ثمة تضاربا فى نفسه بين وفاته لزوجته ووفاته لأمه .. على أن هذا أفضل من الرجل الذى يقول إنه يعمد إلى إنقاذ أمه قبل زوجته ، لأن مثل هذا التصرف يشير إلى أنه لا يزال ابن أمه متعلقا بها ، والذى يجيب بأى الجوابين أو بجواب مائع غير واضح ، لا يستحق سوى .. صفر.

٢- أما الرجل الذى يبدى استعداداً لإنقاذ زوجته أولاً ، فإنه يدل على نضوج عواطفه ، وعلى ادراكه أن المرأة التى اتخذها زوجة ، هى أولى النساء بوفائه ، فهو يستحق لذلك ١٠ درجات^(١)

* أيهما تؤشو أن تتزوج :

(أ) فتاة ليست جذابة ، بذريعة الخلق ، تكرهها من قلبك ولكنها تملك ثروة كبيرة .. أو

(ب) فتاة متوسطة الجمال ، متوسطة الشخصية ، ليس لها اثر خاص عليك ، مع مراعاة أن دخلك متواضع .. أو

(ج) فتاة جميلة ، ذات شخصية رائعة تشعر نحوها بميول طبيعى ، ولكن دخلك بسيط جداً؟

١- إذا أبديت استعداداً للزواج من الفتاة غير الجميلة الخلق والخلقية لمجرد أنها ثرية ، مضحياً بالسعادة الكافية في حياتك الزوجية فأنت بالتأكيد لم تستكملي نضوجك الجنسي وستتحقق لتفضيلك الثروة على الحياة الزوجية .. صفراً.

٢- أما إذا كنت على استعداد لأن تتزوج أبدع فتاة في العالم ، ولو عشت بقية عمرك في فقر ، فأنت متطرف في عواطفك الجنسية ، إذ تفضل الجنس على كل ما عداه .. فتستحق صفراً.

(١) ملحوظة .. قد تختلف مع هذا ، فالوفاء للأم يجب لا يعدله وفاء ، لأن الرجل يمكنه تزوج زوجة أخرى لكنه لا يمكن أن يكون له أم أخرى .. عموماً السؤال يعكس وجهة نظر غريبة يفرضها الواقع الذي يعيشه الاختصاصي النفسي الذي وضع هذه الأسئلة.

٣- ولكنك إذا فضلت الفتاة المتوسطة ، قانعا بحياة زوجية مناسبة وكافية ويدخل متواضع ولكنه كاف فأنت عادي في ميسولك الجنسية وتستمتع بادراك معتدل طيب ، لذلك تستحق ١٠ درجات.

* هل تخصل أن تدخل من الآن على خمام بآن يبقى دخلك الحالي ثابتا بقية عمروك .. أو أن تذهب بالفرص التي قد يتقدمها لك المستقبل .. صهما كانت ؟

١- إذا اختربت الحالة الأولى ، فقد دمغت نفسك بأنك هياب ، تعوزك شجاعة الرجل العادي في مواجهة الحياة والمغامرة مع الحظ والجازفة بإمكانياتك ، ومن ثم فأنت كالفار تستحق .. صفراء.

٢- أما إذا كنت راغبا في أن تواصل الإفادة من الفرص ، فهذا دليل على اعتقاد بالنفس وشجاعة وبصيرة تمكنك من أن تتبيّن أن السلامة المالية ليست سوى مسألة نسبية ، وجزءك على ثقتك بالمستقبل وجسارتك ١٠ درجات.

* كيف يمكن تحريفك إذا وأيت ..

(أ) سيدة مفرطة السمنة تدوس على قشر موز فتسأل وتقع على درجات المخطة .

(ب) طفلا في الخامسة من عمره يسير خلفك ويقلد مشيتك عابشا ؟ .
هذا اختبار لروح المرح عندك ومدى ادراكك للفكاهة وهي حالة لا يستطيع رجل أن يستغني عنها

- ١ - إذا وقفت في الحالة (أ) ترقب المشهد في استمتاع ، فهذا دليل على أنك ذو مزاج سادي أى تميل إلى القسوة و تستلذها ، فإن المحدث قد يكون وخيم الأثر.
- ٢ - وإذا دل جوابك عن (ب) على غضب أو استياء ، فمعنى ذلك نقص في تدراك للفكاهة .. فإن روح المرح لا تبدو إلا إذا تعرض الشخص لأن يكون موضوع الفكاهة .. وفي هاتين الحالتين - في (أ) و (ب) - تستحق صفرا.
- ٣ - أما إذا أوجت اجابتك عن (أ) بأنك تبدى اهتماماً أو تسارع إلى المعونة وعن (ب) بأنك تتبسيط وتشعر بابتهاج .. فانت جدير بأن تناول ١٠ درجات.

- * أي نوع من العمل تحبه أن تمارسه سابقي لك من عموم؟
- ١ - إذا حدد جوابك عملاً في ميدان غير الذي تعمل فيه الآن دل ذلك على أنك غير سعيد - كما ينبغي - بالميدان الذي تعمل فيه ، ومع ذلك تعوزك الجرأة على ترك عملك إلى عمل آخر ترغب فيه بحق ، أى أنك تدع العمل يختارك ولست أنت الذي تختاره .. لذلك تستحق صفرا.
- ٢ - أما إذا أشار ردهك إلى أنك تفضل أن تبقى في الميدان الذي تعمل فيه الآن ، فمعنى ذلك أنك هائج به ، وأنك تبذل جهداً لتمارس العمل الذي تريده وترغب فيه ، وللأقديم على تخير العمل الذي يروقك تستحق ١٠ درجات.

* هل تقبل راضياً على العمل مع رئيس فوض عليك في ظروف كالحرب أو مع موظف عملت معه منذ سنوات

فأبغضته؟.. وهل تنسجم معه حقاً؟

١ـ معظمنا يذكر الرؤساء أو الموظفين الذين عمل معهم قبل سنوات أو في ظروف خاصة وكان يكرههم أو ينفر منهم ، فان كنت تذكر رجلاً معيناً بالذات عملت معه منذ سنوات فكرهته ، ولكنك اليوم على استعداد للعمل معه في وئام فمعنى ذلك أنك تشعر بالحقد ولكنك تشعر في الوقت نفسه بأنك لست على حق فيه فتحاول تغطيته وعلى هذا تستحق صيفراً.

٢ـ أما إذا كنت تأبى أن تنفس أو تعيش في وئام مع شخص يسبب اساءات لحقتك منه منذ سنوات فهذا يدل على نضوج في شخصيتك ، لأنك غير متقلب في عواطفك وللهذا تستحق ١٠ درجات.

* أي جزء من العالم تظن أنه استمتعت بالحياة فيه أكثر من سواه؟

١ـ إذا ذكرت أي اسم غير اسم المكان الذي تقيم فيه الآن ، فمعنى ذلك أنك غير قنوع وأنك تميل ببساطة إلى أن تعتقد أن الحياة في أي مكان آخر أفضل منها حيث تقim ، مهما يكن المكان الذي تقim فيه .. ومن ثم فإن عجزك عن الرضا بمقامك يرسيحك لأن تحصل على صفر.

٢ـ أما إذا اخترت مكاناً معيناً من بلادك ، أو أبديت أن كل الأماكن سواء مادامت تتيح لك الاستمتاع بالحياة فأنك تستحق ١٠ درجات.

* إذا ورثت مليون جنيه فجأة ، فإية ناحية تنفق فيها أول
سبعين كبير منها؟

١- إذا اتجهت أولى أفكارك نحو بعض الكماليات أو الترف تؤثر
به نفسك أولاً ، فانت أناني شديد الأثر، تستحق صفرًا.

٢- أما إذا كان أول انفاقك يتجه إلى اسعاد أحد غيرك فاحسب
لنفسك ١٠ درجات.. وإذا اتجه إلى اسعاد نفسك والغير معا
فستستحق من أجله ٥ درجات.

* إذا فقدت ساقاً أو عيناً في حادث ، فهل تفضل أن تموت
على أن تعيش بعاهة؟

١- إن الرجل الذي يؤثر الموت على الحياة ، رجل سهل
القنوط يخشى أن يواجه الصعب وتنقصه الشجاعة النفسية ،
واختيارك المسلك السهل ، السلبي - وهو الفرار من الحياة -
 يجعلك تستحق صفرًا..

٢- أما إذا كنت تخاف الحياة فانت أهل لأن تناول ١٠ درجات.
والآن .. اجمع الدرجات التي حصلت عليها ، تتيسر لك فكرة دقيقة ،
صحيحة عن أي من الرجال أنت فإذا حصلت على ١٠٠ درجة كان معنى
ذلك أنك حكيم ، عاقل ، عملى تقدر المسؤولية ناضج العواطف معتدل فى
ميولك الجنسية ، وفي ، معتد بنفسك ، شجاع ، بعيد النظر ، متزن ، جرىء ،
متسامح ، كريم ، على قدر من روح الفكاهة.

ولكن حصولك على كل هذه الميزات مجتمعة ، أمر مستبعد ، لذلك يحسن
أن تراجع الدرجات التي أعطيتها لنفسك ، وتعرف من الجدول التالي مكانك

بين زملائك من البشر..

نوع الشخصية	مجموع الدرجات	م
رجل كامل	١٠٠ درجة	١
رجل ممتاز لطيف	٩٥ - ٨٠ درجة	٢
رجل جيد.	٧٥ - ٦٠ درجة	٣
رجل متوسط.	٥٥ - ٥٠ درجة	٤
رجل لا يأس به.	٤٥ - ٣٠ درجة	٥
رجل سبع الشخصية.	٢٥ - ١٠ درجة	٦
شخصية ميئوس منها.	٥ - ٠ درجة	٧

ما مدى استجابتك للحياة ؟

مهما يكن حب الناس لنا ومهما يكن استعدادهم لمساعدتنا، فإن الأمر يتوقف في النهاية على الذات .. قد يشجعنا الناس على أن نأخذ الاتجاه الصحيح ولكنهم لن يستطيعوا أن يأخذوا الموقف الذي علينا أن نأخذها بأنفسنا، ولهذا إذا لم تتجاوب مع تشجيعهم إيجابياً فانهم سيتعجبون منا وبالتالي سيركونوا نعبر طريق الحياة وحدنا.

فيما يلى اختبار يساعدك على معرفة استجابتك للحياة ، كل ما عليك أن تفعل هو أن تقرأ السؤال وتقرأ الإجابات الثلاثة المدرجة بعده وأن تؤشر على الجواب الذي يمثل موقفك من السؤال قبل أن تقرأ مفتاح الحل في نهاية الأسئلة.

* إذا كان عليك أن تختار أحد طريقتين ، فماذا تفعل؟

١- تقييم الواقع ثم تعمل فكرك بها وتحتخد القرار وتمضي
بتنفيذه .. هل هذا هو موقفك أم لا؟

٢- اتناسى السؤال واترك الجواب عليه لغيري.

* إذا أراد منك آخرون أن تشاركهم عمل شيء يخرج عن
نطاق نشاطك المعتاد فماذا تفعل؟

١- هل تقول إن العرض يدو مثيرا ولذلك سأجرمه.

٢- أم تقول ، موافق ، ولكن لا أريد لثلا اعتبر مفسدا لمعنة
الآخرين أو لثلا أحسن اصدقائي.

٣- تختلف مائة سبب وسبب لتقول إن العرض غير عملي ولن
ينجح.

* إذا أردت أن تجرب أمورا جديدا ، وكانت هناك مجازفة
تحتمل عدم إنجاز التجربة .. فماذا تقول؟ ..

١- سيان عندي أجهزت أم لا .. المهم أن أجرب .

٢- لابد من أن أجرب والا قال الناس عنى الا ثقة لي بنفسى.

٣- انه محفوف بالمخاطر ولا أحب التعرض للخوف.

* إذا طلب منك تحمل مسؤولية ، فماذا تقول؟

١- على استعداد لأن أضطلع بها .

٢- لا أعرف إذا كنت سأستطيع حملها أم لا .. ولكنني
سأجرب .

٣- لا استطيع تحملها .

* إذا طلب منك عمل شيء تدرك أنه خاطئ ، فماذا تقول ؟

١- لا .. لن أعمله .

٢- قد يجر على المتاعب لهذا لن أعمله .

٣- التزم الحد الذي يكلفني أقل مقاومة ، لذلك ابحث عن غيري ليدعمك .

* إذا نشأت على آراء و معتقدات محددة ، ثم جابهت ظروفًا تتعارض معها فماذا تقول ؟

١- هذا يقتضى مني إعادة النظر بأرائي وبالتالي تكييفها من جديد .

٢- أتجنب الزام نفسي .

٣- لا أريد أن أبدل ما أعتقد مهما كانت المغريات ومن كان المغرى .

* إذا واجهت فشلاً فماذا تقول بعده ؟

١- لن أفشل مرة أخرى ، وعلى أن أعرف أين الخطأ وكيف ؟

٢- أتمنى ملخصاً لا أقع بالخطأ نفسه مرة ثانية .

٣- ما فائدة أن أجري مجددًا ، مادمت عرفت أنني لن أنجح .

* إذا كنت تعتمد على صديق ثم ذيب أهلك .. فماذا تقول ؟

١- يجب أن أعتمد على نفسي .

٢ - ربما أخطأت لأنني توقعت منه أكثر مما يجب.

٣ - أني أكره البشر لأنهم يخيبون أملـي دائمـا.

* إذا نشب خلاف بينك وبين آخر ، ثم التقيـت به وجهاً
لوجه .. فـماذا تقول ؟

١ - سأكلـمـه (أو أـكلـمـها) وسوف أـرى بـعـدـها ماـذـا يـحـدـثـ.

٢ - اشعر بالحرج وعلى أن أـرى أولاً ، إذا كان (أو كانت)
سيـادـرـنـي بالـكـلـامـ وـعـنـدـهـاـ أحـيـهـ.

٣ - لا تظن أـنـيـ سـأـكـلـمـكـ أـبـداـ.

* إذا وقـستـ بـبعـضـ المـتـاعـبـ ، كـانـ وـقـعـ لـكـ اـصـطـدامـ اوـ
مـرضـ ، اوـ فـقـدـتـ عـزـيزـاـ فـمـاـذـاـ تـقـولـ ؟ـ

١ - أـوـاجـهـ الـأـمـرـ ، وـأـفـعـلـ أـفـضـلـ مـاـ إـسـطـعـ.

٢ - مـهـمـاـ يـكـنـ مـاـ إـسـطـعـ أـنـ أـفـعـلـ ، إـلاـ أـنـيـ سـأـجـربـ.

٣ - لـاـ إـسـطـعـ مـجـابـهـ الـأـمـرـ ، وـأـبـحـثـواـ عنـ آخـرـ لـتـحـمـلـ الـمـتـاعـبـ.

مفتاح الحل ..

اعـطـ لـنـفـسـكـ الـدـرـجـاتـ التـالـيـةـ عـلـىـ كـلـ جـوابـ :

ـ الجـوابـ (١) ١٠ درـجـاتـ

ـ الجـوابـ (٢) ٥ درـجـاتـ

ـ الجـوابـ (٣) صـفـرـ

ثم اـجـمـعـ الـدـرـجـاتـ وـمـنـ خـلـالـهـ يـمـكـنـ مـعـرـفـةـ مـدـىـ اـسـتـجـابـتـكـ لـلـحـيـاـهـ.

مدى الاستجابة	مجموع الدرجات	م
ممتازة	٨٠ درجة	١
جيدة	٨٠ - ٧٠ درجة	٢
حسنة	٧٠ - ٦٠ درجة	٣
مقبولة	٦٠ - ٥٠ درجة	٤
ضعيفة	أقل من ٥٠ درجة	٥

ولكى تكون استجابتك ايجابية للحياة ، تحتاج إلى ما يأتى :

- ١ - تطلع دائم إلى الأمام ، واستعداد للترحيب بكل فرصة جديدة تسنح، وجواب سريع بالإيجاب يقول .. نعم أقبل.
- ٢ - شجاعة وانخلاص لتجاهله حقائق ذاتك ومشاكلك.
- ٣ - استعداد لاتخاذ القرارات وتنفيذها.

هل أنت حساس ؟

هناك كثيرون يعانون المشقة في الحياة بسبب حساسيتهم .. ولكن إلى أي حد تبلغ الحساسية ، بل ماهى علامات هذه الحساسية ؟ .. أجب عن هذه الأسئلة :

- * هل تزيد أن يعجب بك الناس كثيرا ويحبونك ✓
- * عندما يتحدث عنك أحد مادحا فهل تفكير في ذلك كثيرا ✓
- * هل تشعر بالكتابة لأنك لست محظيا ✗
- * هل تشعر بالضيق إذا وجدت نفسك مع إنسان لا يستطعك كثيرا حتى ولو لم يد أى شعور نحوك ✓
- * هل تظن دائما أن الناس يتحدثون عنك وينتقدونك ✗

- * هل تشعر بالأسف إذا خيل إليك أنك جرحت شعور أحد؟
 - * هل تعتقد أن الناس مجرح مشاعرك دائمًا؟
 - * هل تتألم إذا رأيت إنساناً مريضاً أو جريحاً؟
 - * هل تأسف إذا أخطأت أو فشلت؟
 - * هل تضيق وتقلق إذا حدث لك شيء يقلل من وقارك ومظهرك العام أمام الناس؟
 - * هل تتألم إذا ذهبت إلى حفل أو مناسبة ولم تكون ترتدي ثياباً فاخرة؟
 - * هل تنتظر حتى تدعى قبل أن تشارك في أي عمل؟
 - * هل تتأثر بحوال المجتمع المحيط بك؟
 - * هل من الصعب عليك أن تنسى أو تتجاهل بعض الآلام العضوية كالصداع مثلاً؟
 - * هل يغضبك أن تتلقى أمراً أمام الناس؟
 - * هل تكثر من عبارات الاعتذار أثناء المناقشة؟
 - * هل تشعر بالحرج إذا أردت سؤال أحد أن يؤدي لك خدمة؟
 - * هل تشعر بالقلق للبغيش الذي يجب أن تدفعه؟
 - * هل تنهى زيارتك بسرعة خشية أن يضيق بك الناس؟
 - * هل تشعر بجو المنزل أو المكان الذي توجد فيه؟
- والآن .. انظر إلى إجاباتك

- الإجابة نعم ٥ درجات

ثم اجمع الدرجات وفقاً للجدول التالي :

م	مجموع الدرجات	درجة الحساسية
١	أقل من ٣٠ درجة	ممتازة
٢	٤٠-٣٠ درجة	حسنة
٣	٥٠-٤٠ درجة	لابأس
٤	١٠٠-٥٠ درجة	حساس جدا

اخبر صحة عقلك

من المفيد لنا أن نختزن قدرًا احتياطياً كبيراً من الصحة العقلية فهى وسيلة ل لتحقيق السعادة والنجاح بالنسبة لظروف الحياة المختلفة التى نواجهها.

- * هل تعتقد أن لديك فرصة كبيرة لعيش عيشة ناجحة؟
- * هل تعود لحالتك العادمة بسرعة بعد المضايقة؟
- * هل التشوّق للمعرفة ظاهرة قوية فيك؟
- * هل تحفظ بهدوئك عندما تواجه صعوبات؟
- * هل يمكنك أن تقول بصدق أنك تخاف من أشياء قليلة جداً؟
- * هل تضحك غالباً على غلطاتك الخاصة؟
- * هل ذاكرتك حسنة بالنسبة للأسماء والأحداث؟
- * هل تسير بعمومة في علاقاتك مع أغلب الناس؟
- * هل يمكنك التمتع بليلة تقضيها وحدك؟
- * هل يعطيك العمل بعض المتعة الحقيقية والاكتفاء؟
- * هل يمكنك أن تطرد عملك ومشاكلك من عقلك عندما تريد النوم أو الاسترخاء؟

- * هل لك هواية مسلية؟
- * هل كونت افكارا نهائية بالنسبة لما تريد أن تتحقق في الحياة؟
- * هل يمكنك اتخاذ قرارات بدون تردد؟
- * هل تبدأ كل يوم متوقعا مقابلة أشياء مفيدة ومسلية؟
- * هل نادرا ما تشعر بالغيرة والحسد للناس الآخرين؟
- * هل تكرر الشكوى من الأعمال الصعبة أو غير المسلية دون انهايتها وابعادها؟
- * هل يمكنك أن ترك ذهنك في كتاب مدرسي أو قراءة عميق؟
- * هل تسير في الحياة بدون قلق كثير؟
- * هل لك ذوق نام وتقدير للمusic الجيدة والعمل أو الفن أو المناظر الجميلة؟

- الاجابة نعم ٥ درجات

والجدول التالي يبين نتائج الاختبار:

درجة الصحة العقلية	مجموع الدرجات	M
متذكرة	٨٥ درجة فأكثر	١
جيدة	٨٠-٧٠ درجة	٢
حسنة	٦٥-٥٥ درجة	٣

هل أنت مسرف في القلق ؟

كل إنسان يستسلم للقلق إلى حدما ، فهذا أمر طبيعي ، فلولا القلق الحكيم بقصد المستقبل ما كانت هناك قوانين لصون سلامه الناس و، لا نظم للتأمين وللمعاشات ، ولا اعانت تمكّن الفقير من أن يتعلم ، ولا .. ولا ..

على أنه لا حاجة بنا إلى أن نجعل من القلق مصدرا للاضطراب والازعاج ، فإن القلق لا يغدو مصدرا للازعاج الا حين نتمسّك به بلا داع ، وفي هذه الحالة تتوقف درجته على طباعنا .. إذ أن كل أمي يرث عند مولده قدرًا من الانفعالات العاطفية ، قد تكون من النوع القلق ، وقد لا تكون .. ويضاف إلى هذه الانفعالات الموروثة ، ما يلقاه الكثيرون في صغرهم من تجارب يجعلهم دائمًا في خوف من الحياة وعدم اطمئنان إليها. فإن شئت أن تعرف ما إذا كنت مسرفا في قلقك أو معتدلا ، فاجب عن هذه الأسئلة ..

* هل تظل تتقلب في فراشك تستعرض أحداث اليوم قبل أن يوتيك النوم ؟

* هل تشعر حين تستيقظ في الصباح بتعب أو بانقباض وخوف مبهم ؟

* هل تراودك الأحلام المزعجة كثيرا ؟

* هل تعاني من سوء الهضم والصداع والأرق ؟

* هل تعاني من مركب نقص يجعلك تكره أن تقابل الغرباء الذين لا تعرفهم ، أو أن تنافس سواك في مضمار الحياة ؟

* هل تطيل التفكير في اخطائك وزلاتك وتضخم لنفسك معانيها وقيمتها ؟

* هل لك في الحياة نظرة قائمة .. أى هل تمثل للأكتشاف والتشاؤم ؟

- * هل تزعج حين تبدو أولى أعراض المرض عليك أو على أفراد أسرتك؟
 - * هل ضيغت على نفسك فرصة لأنك خفت أن تنتهزها؟
 - * هل يصور لك الوهم مصائب لا تحدث قط ، وهل تحسّر وتندم باستمرار على أعمال اتيتها في الماضي؟
- من أى فريق أنت ؟

م	عدد مرات الاجابة بنعم	درجة القلق
١	سبعة أو أكثر من ثلاثة إلى ستة	رجل غير مطمئن سهل الاستشارة لا يأس عليك لكن مع بعض القلق
٢	من واحد إلى اثنين	رجل عادي
٣		

كيف تتغلب على قلقك ؟

من الممكن التغلب على القلق بهذه القواعد الأربع ..

- ١ - اتبع برنامجا يوميا صحيا ، تنعم فيه بقسط كاف من الراحة والاستجمام، حتى تشعر بأنك في حالة ذهنية وبدنية جيدة يقدر الامكان.
- ٢ - حاول أن تتجنب الاشخاص والمواضف التي تسبب لك توبرا عصبيا.
- ٣ - حاول أن تجد حلولا للمسائل الصغيرة ولا تجعلها تراكم حتى تتحول إلى مسائل كبيرة يصعب عليك التحكم فيها.
- ٤ - حاول أن تكون عمليا فتنتظر إلى الأمور على صورها الحقيقة وتأمل مشكلاتك في أوضاعها وقيمتها الصحيحة.

هل انت متفائل ؟

هذا الاختبار الذى نقدمه لك ، يمكن أن يصلح مقاييسا تقييما به حالاتك النفسية فى كافة وجوه تطوراتها .. ويكتفى أن تشعر بأن تفاؤلك ليس على مايرام فتلقى على نفسك الاسئلة الواردة هنا لتتعرف بعد ذلك على مدى ما انت عليه من تفاؤل أو تشاؤم .

- * هل تفضل الموسيقى الخفيفة المرحة عما عدتها من أنواع الموسيقى ؟
- * هل وفت في معظم الأعمال التي توليتها ؟
- * هل تستطيع التمسك بالصبر والحلם في المواقف التي تثير الغيظ والغضب عادة ؟
- * هل تنسى سريعا ما يصيبك من فشل ؟
- * هل تؤمن بأن الاختلاط بالناس يجعل اليك المتعة والسرور ؟
- * هل تشعر غالبا بالنشاط والحماسة عندما تستيقظ في الصباح ؟
- * هل نوبات الكآبة والانقباض التي تصيبك قليلة نادرة ؟
- * عندما تكون وحدك هل تفكر غالبا في أشياء بهيجه ؟
- * تعتقد أن مقدار السعادة في الدنيا أكثر من مقدار البؤس ؟
- * هل يصفك الناس بالإقدام والتأهب ؟
- * هل تعتقد أن العمر سيمتد بك حتى تبلغ الشيخوخة ؟
- * هل تعتقد أن دخلك سيزيد ؟
- * هل تخس بالرضا عن الناس في أغلب الأحيان ؟
- * هل تكثر من الابتسام ؟
- * هل من السهل اضحاكك ؟
- * هل تميل إلى سرد القصص المليحة ؟
- * هل تستطيع أن تتبين المواقف المرحة في الأشياء الخطيرة ؟

- * هل تعتقد أن العالم يسير إلى الأمام ؟
 - * هل تميل إلى التسربة عن الناس عندما يتخلّى عنهم الحظ ؟
 - * هل تظل نشيطا طوال اليوم ؟
- الإجابة نعم ٥ درجات
- الإجابة لا صفر

م	مجموع الدرجات	درجة التفاؤل
١	١٠٠-٧٥ درجة	متفائل وتنظر للحياة نظرة سليمة
٢	٧٠-٥٠ درجة	تفاؤلك يبلغ درجة عادلة
٣	أقل من ٥٠ درجة	أنت متشائم

هل أنت مثالى ؟

المثالى في عرف المجتمع تعنى أشياء كثيرة ومسؤوليات كبيرة .. أبسطها أن تكون في منتهى الأدب والذوق والكياسة في اخلاقك وتصرفاتك .. وهناك مواقف عديدة كثيرا ما تمر بها في حياتك اليومية وتعتبر محكما لمثالتك .. فهل أنت مثالى ؟ .. حتى تعرف على ذلك أجب عنه هذه الأسئلة .

- * إذا وقفت في دائرة البريد أو السينما وجاء شخص بعده وأخذ الطوابع أو التذكرة قبلك ؟

أ - هل تثور وتعتبر ذلك قلة ذوق ؟

ب - أم أنت تعتبر الحادث مجرد تفاهة لا تهتم بها ؟

- * إذا أديت خدمة - من تلقاه نفسك - لشخص ما ..

أ - هل تنتظر أن يوجه لك آيات الشكر أمام الناس ؟

ب - أم تكتفى بأن تكون راضيا عن نفسك لأنك أديت هذه الخدمة ولا تنتظر عليها جزاء ولا شكورا ؟

* إذا وجدت في دفلة وفجأة لاح لك وجه غريب حائر كانه يبحث عن المزوج من مازق حرج ؟

- أ - هل تتمسك بعدم الاعتراف وتعتبر أن الأمر لا يهمك ؟
ب - أم تتقدم بسرعة إليه وتسأله عن المساعدة التي يمكنك تقديمها له ؟

* إذا تكلمت مع شخص ما ..

- أ - هل تتحدث طوال الوقت عن نفسك فلا تترك له فرصة الحديث ؟

ب - أم تمهد له الجو كي يتحدث عن نفسه وأنت تصغي إليه باهتمام ؟

* إذا أعطيت موعداً للشخص ما ..

- أ - هل تخرس على الموعد لأن لك من ورائه منفعة خاصة ؟

ب - أم أنك تخرس عليه احتراماً منك لمبدأ المحافظة على موعد ؟

* إذا قدمت إلى شخص ذجول لأول صرة ..

- أ - هل تتجاهل معالم الارتباط البدائية عليه رغم أن بإمكانك أن تساعدك ؟

ب - أم تهتم به وتحيطه بالعناية كأنك تعرفه منذ سنوات ؟

* إذا وجهت إليك دعوة إلى مطعم ..

- أ - هل تطلب الأكلات المرتفعة الشمن على اعتبار أنك مدعا ولن تدفع شيئاً ؟

ب - أم تكتفى بالطلبات الرخيصة احتراماً منك لعاطفة صاحب الدعوة ؟

* عندما تكون في البيت مع اسوك ..

أ - هل تتصرف كما يحلو لك إذا خلا البيت من الغرباء ؟

ب - أم تراعي راحة العائلة فتكون لطيفاً هادئاً مع الجميع ؟.

الإجابة بنعم عن الفقرة (ب) خمس درجات ثم اجمع الدرجات

م	مجموع الدرجات	درجة المثالية
١	٤٠-٣٠ درجة	مثالي جدا
٢	٣٠-٢٠ درجة	عادى في مثاليته
٣	أقل من ٢٠ درجة	بحاجة إلى تقويم سلوكك

هل أنت ناضج ؟

النضج ليس محدوداً - في الواقع - بعمر معين ، وكثيراً ما رأينا فتياناً في مقتبل العمر يتصرفون كما لو كانوا شيوخاً مجرسين ، كما رأينا رجالاً في عنفوان الرجالية يتصرفون كالفتيا .. إن مدى نضحك لا تحدده تذكرة هوبيتك ، وإنما تصرفاتك وطريقة تفكيرك وأسلوبك في ردود فعلك ..

فهل أنت ناضج ؟ .. أجب عن هذه الأسئلة حتى تعرف على ذلك ..

* هل أنت متعدد كثير التقلب في أنكارك وأهدافك ؟

* هل تتغير طباعك دائماً بين المرح والانقباض ؟

* هل أنت شديد الحساسية تجاه مظهرك شديد الثقة به ؟

* هل يدهشك الملل فجأة فتشعر بالرغبة في الهرب من كل شيء ؟.

* هل ترهقك فكرة ثابتة بأنك إنسان فاشل كل الفشل أو شخص له أهميته ؟

- * هل تستطيع الحياة بعيداً عن عائلتك دون أن يخامرك الشعور بالوحدة القاسية ؟
- * هل تخرس على توفير المتعة لاصدقائك من الجنس الآخر ؟
- * هل تخاف أن تكون وحيداً بدون أقارب في الحياة ؟
- * هل تجد حرجاً في مساعدة الآخرين ؟
- * هل تفقد هدوئك عند الاقتناء ، فتلفظ كلمات جارحة ؟
- * هل تشعر بالألم أو الغضب إذا وجدت نفسك مهملاً من معارفك ؟
- * هل تبالغ - أو تبتكر - في القصص التي ترويها لتشتبه أنك انسان محبوب ؟
- * هل يستهويك أن تبدو شخصاً غريباً يروي قصصاً عجيبة بهدوء ووقار؟
- * هل تشعر بالسعادة الفائقة إذا ارتديت ملابس جميلة جداً أو كان يرافقك رفيق عظيم أو فتاة جميلة ؟
- * هل تعمد إلى الكذب عندما تجد نفسك في مأزق ؟
- * هل تميل إلى جعل الآخرين يكذبون نيابة عنك ؟
- * هل تتصرف بخشونة لكي تثبت للآخرين أنك لست فريسة سهلة ؟
- * هل أنت حساس تجاه المسائل الجنسية فتحاشاها لأنك لا تستطيع السيطرة على نفسك ؟
- * هل أنت دوماً عطوف على الآخرين ؟
- * هل تثق بقدراتك على شق طريقك في الحياة ثقة حقيقة ؟
- * هل تشعر بالسخط إذا سارت الأمور على غير ما يريد ؟

* هل تعتقد أن الناس عندما يتحدثون عنك في غيابك يسخرون منك ويتهمون عليك ؟

* هل أنت في حالتك العادلة دائم القلق والغضب ؟

* هل تشعر بأن الشخص الذي تحبه لا يعبر لك عن اعجابه بك كما يجب ؟

- الإجابة لا درجة واحدة - الإجابة نعم صفر

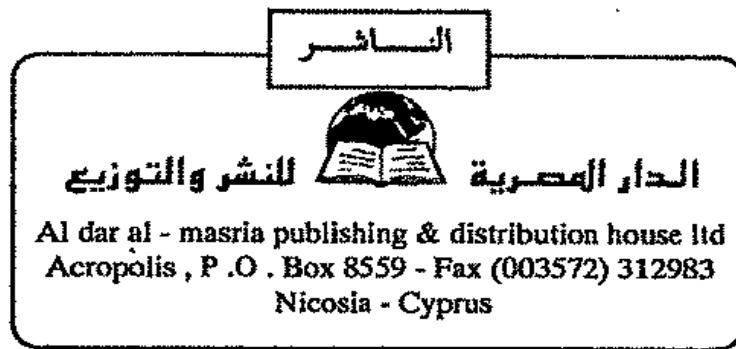
ثم اجمع الدرجات وفقا للجدول التالي :

م	مجموع الدرجات	درجة النضج
١	٢٥-٢٠ درجة	أنت ناضج مهما يكن عمرك
٢	٢٠-١٥ درجة	أنت في طريقك إلى النضج
٣	أقل من ١٥ درجة	أنت مزعزع الروح تحتاج إلى تدريب متواصل

فهـوس الـكتـاب

٧	المقدمة
١١	باب الأول ... شخصيتك في الميزان
١١	الفصل الأول ... كيف تعرف نفسك ؟
١٩	الفصل الثاني ... شخصيتك مفتاح نجاحك
٣٣	الفصل الثالث ... هل تزيد أن تكون شخصاً عصرياً ؟
٤٩	الفصل الرابع ... الحب .. وتوازنك النفسي
٦٣	باب الثاني .. كيف تقول للفشل .. وداعاً ؟
٦٣	الفصل الأول ... الإرادة فن.. يمكنك تعلمه
٧١	الفصل الثاني ... ألغام في طريقك
٧٤	الخوف
٧٨	حب الظهور
٨٠	الحقد والحسد
٨١	عقدة النقص
٨٧	الفصل الثالث ... نجاحك بين المال والحظ
٩٧	الفصل الرابع ... كيف تفهر العادة ؟
١٠٥	الفصل الخامس ... دليلك للنجاح في الامتحانات
١١٣	باب الثالث ... هل لك أن تولد من جديد ؟
١١٢	الفصل الأول ... سبيلك للحياة السعيدة.
١٢٧	الفصل الثاني ... وصفة سحرية للصحة والقوة.
١٤٥	الفصل الثالث .. عندما تهزمك المشاكل .. تذكر ..
١٥٥	الفصل الرابع ... كن متفائلاً .. توهم لك الحياة
١٦٥	باب الرابع ... أنت و... الاختبارات النفسية
١٦٨	إي نوع من الرجال أنت ؟
١٧٥	ما مدى استجابتك للحياة ؟
١٧٩	هل أنت حساس ؟
١٨١	اخبر صحة عقلك ؟
١٨٣	هل أنت مسرف في القلق ؟
١٨٥	هل أنت متفائل ؟
١٨٦	هل أنت مثالي ؟
١٨٨	هل أنت ناضج ؟

رقم الابداع
١٩٩٤/٧٢٣٥
I.S.B.N : 977 - 5376 - 62 - 2



الوكيل في مصر
الدار المصرية للنشر والإعلام
ص . ب ١٢٩ هيليوبيوس القاهرة
ت فناكس ٢٦١٥٧٤٤ (٢٠٢)
ت : ٢٠٢ ٤٠١١٤٧

مطبوع الأهرام التجاريه - قليوب - مصر

كيف تحقق النجاح والشخصية الجذابة ؟

النجاح والشخصية الجذابة وجهاز لعملة واحدة فكلاهما يؤثر ويتأثر
بآخر، ولنجاھك في حياتك العملية عليك أن تتعرف على عناصر
الشخصية الجذابة . وأن تحدد أين أنت من الشخص الناجح الذي
يتمتع بشخصية جذابة ؟ ...

إن الوصول إلى الشخصية الجذابة والناجحة يحتاج لجهود كبيرة منك
فأجعل قراءة كتابنا هذا الخطوة الأولى لتحقيق النجاح والشخصية
الجذابة في حياتك الخاصة جداً والعملية



- * أحدث النظريات العلمية لتقييم شخصيتك بنفسك ثم تبدأ
الانطلاق للنجاح.
- * كيف تحقق النجاح بين المال والعمل والحياة الخاصة ؟
- * كيف تقول للفشل داعماً ؟
- * كيف تتحقق التوازن النفسي مع الحب ؟
- * الدليل العملي والعلمي للحياة السعيدة جداً.
- * دليلك للنجاح في الاختبارات والمقابلات والمشروعات.

الناشر



الدار المصرية للنشر والتوزيع

Al dar al - masria publishing & distribution house ltd

Willethees Almasri

0392823



To: www.al-mostafa.com